

2018  
**INFORME**  
ANUAL

***“ PORQUE NOS IMPORTAS  
¡ NOS TRANSFORMAMOS! ”***



**Genomma Lab.®**  
Internacional

# ÍNDICE

---

<b>¿QUIÉNES SOMOS?</b> . . . . .	<b>5</b>
Nuestra huella . . . . .	6
Perfil de la empresa . . . . .	8
Nuestro Propósito. . . . .	10

---

<b>GENOMMA LAB EN NÚMEROS</b> . . . . .	<b>11</b>
Nuestros resultados. . . . .	12

---

<b>MENSAJE DE RODRIGO HERRERA</b> , Presidente del Consejo de Administración de Genomma Lab. . . . .	<b>13</b>
--	-----------

---

<b>CARTA DE JORGE BRAKE</b> , Director General de Genomma Lab. . . . .	<b>15</b>
--	-----------

---

<b>NUESTRA ESTRATEGIA</b> . . . . .	<b>20</b>
El crecimiento, nuestro sueño. La innovación, el camino . . . . .	21
El plan detrás de nuestro sueño . . . . .	22
Una nueva cultura . . . . .	23
Nueva planta de manufactura (San Cayetano, Estado de México) . . . . .	24
Reestructuración de la deuda . . . . .	28
Adquisiciones . . . . .	28
Estrategia de sustentabilidad y responsabilidad social . . . . .	29
Nuestro Modelo de Sustentabilidad . . . . .	30
Materialidad . . . . .	31
Grupos de Interés . . . . .	33
Política de Vinculación con Grupos de Interés . . . . .	33

---

## **NOS IMPORTA LA TRANSPARENCIA; *Nuestro gobierno corporativo* . . . . . 36**

Estructura organizacional . . . . .	37
Consejo de administración . . . . .	38
Comité de auditoría y prácticas societarias . . . . .	39
Información biográfica del Consejo de Administración y Comité de Auditoría . . . . .	40
Equipo directivo . . . . .	43
Nuestra Política de Gestión Integral . . . . .	44
Nuestros Código de Conducta y Ética . . . . .	44
Nuestra Política Anticorrupción . . . . .	45
Análisis y discusión de resultados . . . . .	46
Informe del Presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias . . . . .	49

---

## **ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS POR LOS AÑOS QUE TERMINARON EL 31 DE DICIEMBRE DE 2018, 2017 Y 2016, E INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES DEL 12 DE ABRIL DE 2019 . . . . . 54**

Informe de los Auditores Independientes . . . . .	56
Estados Consolidados de Posición Financiera . . . . .	60
Estados Consolidados de Resultados y Otros Resultados Integrales . . . . .	62
Estados Consolidados de Cambios en el Capital Contable . . . . .	64
Estados Consolidados de Flujos de Efectivo . . . . .	66
Notas a los Estados Financieros Consolidados . . . . .	68

---

## **INFORMACIÓN PARA INVERSIONISTAS . . . . . 135**



Debemos sentirnos felices porque estamos contribuyendo a la calidad de vida de muchos otros y eso es más importante que nosotros mismos”

**Rodrigo Herrera Aspra**  
PRESIDENTE DEL CONSEJO  
DE ADMINISTRACIÓN

# ¿QUIÉNES SOMOS?



# NUESTRA HUELLA

## PRESENCIA INTERNACIONAL



## NUESTRA ESTRUCTURA DE OPERACIÓN

Ventas en LatAm  
47.0%

Ventas en México  
41.4%

Ventas en EUA  
11.6%

Número de COLABORADORES  
+970

Marcas en portafolio  
+40

Operación en  
19 países

## NUESTRAS CIFRAS EN 2018

Ventas 2018  
**\$11,794.4**  
mm MXN

EBITDA 2018  
**\$2,382.3**  
mm MXN

**+60,000**  
productos adquiridos  
por consumidores  
cada hora

Ventas de Cuidado  
Personal  
**49.6%**

Puntos de Venta  
**+ 290,000**

Ventas de OTC  
**50.4%**

## NUESTRA SUSTENTABILIDAD

**43.0%**  
de nuestros  
colaboradores  
son mujeres

**7mo.**  
año en el IPC  
Sustentable de la  
BMV

Árboles  
sembrados en  
campaña de  
reforestación  
**1,100**

**3er. año**  
con el Distintivo  
Empresa  
Familiarmente  
Responsable

**13vo. año**  
siendo Empresa  
Socialmente  
Responsable (ESR)

# PERFIL DE LA EMPRESA

Genomma Lab Internacional, S.A.B. de C.V. es una de las empresas líder en la industria de productos farmacéuticos y para el cuidado personal en México con una creciente presencia internacional. Genomma Lab se dedica al desarrollo, venta y promoción de

medicamentos de libre venta y productos para el cuidado personal; orientada a la salud y bienestar de nuestros consumidores superando sus expectativas, e integrando la responsabilidad social y sustentabilidad en sus operaciones.



## MISIÓN

Mejorar y preservar la salud y bienestar de las personas mediante productos innovadores, seguros y eficaces, otorgando oportunidades de desarrollo a nuestros colaboradores y rentabilidad a nuestros accionistas e impactando positivamente a la comunidad y al medio ambiente.



## VISIÓN

Ser la empresa líder en nuestras categorías de medicamentos y productos para el cuidado personal y ser reconocidos por impactar positivamente en la salud y bienestar de las personas, comunidad y medio ambiente.

# VALORES

## **SOMOS CONFIABLES**

Siempre hacemos lo correcto, con honestidad, respeto y responsabilidad.

## **SOMOS TRANSPARENTES**

Siempre decimos la verdad de manera abierta y honesta.

## **SOMOS INCLUYENTES**

Valoramos la diversidad y aceptamos nuestras diferencias, ya que nos hacen más fuertes.

## **CREEMOS EN LA MERITOCRACIA**

Reconocemos a la gente con base en sus habilidades comprobadas.

## **NOS IMPORTAS**

Te necesitamos, te escuchamos, tú perteneces aquí, lo que haces es importante.

## **SOMOS LÍDERES TRANSFORMACIONALES**

que desarrollamos e inspiramos con el ejemplo; ayudamos a nuestro equipo a tener éxito.

## **SOMOS HUMILDES**

Reconocemos nuestras vulnerabilidades.

## **APRENDEMOS DE NUESTROS ERRORES**

No tenemos miedo de buscar apoyo de los demás.

## **NOS DIVERTIMOS**

Trabajamos en un entorno alegre, en el que lo más importante es nuestro bienestar supremo y buen ánimo.

# NUESTRO PROPÓSITO

*Durante 2018 se concretó y anunció el propósito de la empresa el cual es el eje rector de nuestro día a día; **“Empoderar a las personas para tener una excelente salud y bienestar”***

*Ayudamos a la gente a tomar el control para llevar una vida plena por más tiempo. Les brindamos la mejor calidad porque merecen lo mejor.*

# GENOMMA LAB EN NÚMEROS



# NUESTROS RESULTADOS

<b>RESULTADOS</b>	<b>VARIACIÓN ANUAL</b>	<b>2018<sup>1</sup></b>	<b>%VTA</b>	<b>2017<sup>1</sup></b>	<b>%</b>
Ventas Netas	(2.4%)	11,794.4	100.0%	12,078.4	100.0%
Utilidad Bruta	(4.4%)	7,764.7	65.8%	8,121.3	67.2%
Utilidad de Operación	(9.1%)	2,301.1	19.5%	2,531.4	21.0%
EBITDA <sup>2</sup>	(8.4%)	2,382.3	20.2%	2,601.2	21.5%
Utilidad Neta	(21.1%)	1,109.5	9.4%	1,406.5	11.6%

<b>BALANCE</b>	<b>VARIACIÓN ANUAL</b>	<b>2018<sup>1</sup></b>	<b>2017<sup>1</sup></b>
Activos Totales	13.8%	18,077.3	15,885.7
Efectivo y Equivalentes	29.5%	1,414.6	1,092.7
Deuda Total	25.3%	5,894.4	4,706.1
Capital Contable	5.4%	7,427.8	7,048.7
Ciclo de Conversión de Efectivo (Días)	(15.5%)	82	97

<b>DATOS BURSÁTILES</b>	<b>VARIACIÓN ANUAL</b>	<b>2018<sup>1</sup></b>	<b>2017<sup>1</sup></b>
Precio (Al cierre de cada año)	(43.1%)	11.67	20.52
Utilidad por acción	(19.4%)	1.08	1.34
Valor en Libros por Acción	5.5%	7.09	6.72
Acciones en Circulación <sup>3</sup>	(0.1)%	1,048.0	1,048.7

<b>OPERACIÓN</b>	<b>VARIACIÓN ANUAL</b>	<b>2018<sup>1</sup></b>	<b>2017<sup>1</sup></b>
Colaboradores	25.7%	982	781
Países	NA	19	19

<sup>1</sup> Cifras en millones de pesos nominales y bajo las normas IFRS, excepto por ciclo de conversión de efectivo, acción, número de unidades y colaboradores

<sup>2</sup> EBITDA- utilidad de operación antes de la depreciación y amortización.

<sup>3</sup> Millones de Acciones considerando la cancelación de 733,370 acciones durante 2018.

# MENSAJE DE RODRIGO HERRERA PRESIDENTE DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN



## Estimados,

*Durante el 2018 Genomma Lab Internacional decidió transformarse y fortalecer el ADN que nos define, fortalecer la estrategia de negocio; avanzar con el único objetivo de ser una organización con un propósito que va más allá de generar utilidades; “Empoderar a las personas para tener excelente salud y bienestar”, esto nos permite avanzar como una Compañía que tiene como principio rector la creación de valor compartido, y que apuesta por la constante innovación, misma que se traduce en contribuir a mejorar la calidad de vida de muchas personas.*

2018 fue un año en el que rompimos grandes paradigmas y alcanzamos nuevos retos, demostrando nuestra capacidad de resiliencia, así como de adaptarnos a los cambios que exige nuestro entorno, destacando en todo momento la esencia disruptiva que ha caracterizado a Genomma Lab en los últimos años. A través de este informe deseamos compartir con ustedes la nueva etapa que estamos viviendo, la cual se materializa en nuestro compromiso de colocar en el mercado productos con una ecuación de valor excepcional.

En septiembre del año pasado, el Consejo de Administración nombró a Jorge Brake como Director General de Genomma Lab Internacional. Durante sus primeros meses de gestión, Jorge ha logrado reforzar la estructura de la compañía con cambios significativos, definiendo una clara estrategia de negocio que apunta a doblar el tamaño de la Compañía, a través de un equipo motivado por una cultura organizacional ganadora y claros objetivos alcanzables.

*Durante 2019, continuaremos fortaleciendo y mejorando nuestras prácticas de Gobierno Corporativo, apegándonos al Código de Mejores Prácticas Corporativas del Consejo Coordinador Empresarial, al Código de Ética y a los diferentes reglamentos internos que nos rigen, con la finalidad de ser una Compañía que opera con el más alto sentido ético, cada vez más transparente y confiable. Ser transparente es uno de nuestros*

*valores institucionales, que perseguimos día a día, el cual se relaciona directamente con nuestras prioridades, buscando generar relaciones a largo plazo con todos nuestros grupos de interés.*

Nuestras prioridades, integran a nuestros grupos de interés más destacados como lo son: nuestros consumidores, alrededor de quienes giran todas las actividades; nuestros colaboradores y sus familias, a quienes brindamos oportunidades de desarrollo integral y son parte indispensable para lograr el éxito de nuestra operación; a los recursos naturales y a las comunidades cercanas a nuestra operación, buscando siempre un impacto positivo; a nuestros socios de negocios, con quienes desarrollamos una relación de ganar-ganar y por supuesto a ustedes nuestros inversionistas, con quienes buscamos una relación sólida, buscando siempre generar el mayor retorno a su inversión.

Entendemos que en estos tiempos un elemento fundamental para asegurar la sostenibilidad es la creatividad e innovación. Por ello, Genomma Lab ha desarrollado un proceso que asegura esto, “Centers of Innovation”, proyecto que se integra a toda nuestra operación. Agradezco a todos nuestros grupos de interés por la confianza que depositan día a día en nosotros, permitiéndonos vivir nuestro propósito.

Los invito a ver el siguiente video para conocer más detalles sobre mi visión del futuro y la estrategia de Genomma a largo plazo.

[Da click aquí](#)

Rodrigo Alonso Herrera Aspra  
**PRESIDENTE DEL CONSEJO  
DE ADMINISTRACIÓN**

Abril, 2019

# CARTA DE JORGE BRAKE

**DIRECTOR GENERAL DE GENOMMA LAB**



## Estimados,

Hace 7 meses inicié uno de los retos más importantes de mi carrera profesional, liderar una de las compañías más exitosas de México y Latinoamérica, con presencia en 19 países y más de 23 años de historia.

*Durante mis primeros meses en Genomma Lab, he podido constatar que existe una gran oportunidad de crecimiento, siendo esto el motor de nuestra estrategia de negocio, al mismo tiempo me encontré con un equipo de trabajo sumamente comprometido que persigue un propósito inspirador al cual me uno; “Empoderar a las personas para tener una excelente salud y bienestar”, el cual se encuentra alineado tanto al modelo de negocio como a la estrategia de sustentabilidad de la Compañía, mismos que son referencia para todas las acciones que se llevan a cabo en el día a día.*

El 2018 fue un año disruptivo, desafiante y transformacional para nuestra empresa. Estoy convencido que contamos con la plataforma adecuada para lograr el crecimiento deseado, llevando a la Compañía al siguiente nivel. En este sentido, enfocaremos nuestra estrategia en los siguientes pilares clave:

### *Innovación*

*“Go to market” perfecto*

*Marketing imbatible*

*Cadena de suministro de clase mundial*

*Equipo y cultura ganadores*

El propósito de este informe es compartir con nuestros diferentes grupos de interés los resultados de nuestra gestión durante 2018, así como reflejar la pasión de todo el equipo

Genomma Lab por acompañar a las personas a tomar el control de su salud para llevar una vida plena por más tiempo, brindando la mejor calidad en todo lo que hacemos.

## Nuestros Resultados “Modelo de Negocio en constante transformación”

Nuestros resultados alcanzaron 11,794.4 millones de pesos en ventas, 2,382.3 millones de pesos en EBITDA y una utilidad neta de 1,109.5 millones de pesos. Estos resultados son un reflejo de las iniciativas y proyectos realizados durante el año, mismos que fueron impactados por la aplicación de diferentes normas contables derivado del entorno hiperinflacionario en nuestras operaciones en Argentina, así como al impacto negativo por la conversión de monedas extranjeras a pesos mexicanos como parte de nuestro proceso de consolidación.

*Sobre nuestro balance, durante el año refinanciamos parte de nuestra deuda con costo, cerrando el 2018 con el 88.5% de deuda de largo plazo, lo que nos dará la solidez suficiente para enfocar nuestros activos en estrategias de crecimiento y rentabilidad. Lo anterior, lo logramos con el regreso de Genomma Lab a los Mercados de Deuda, en donde en marzo de 2018 emitimos un Certificado Bursatil “LAB-18” a 3 años por 2,450 millones de pesos y obtuvimos dos créditos a 8 años con dos años de gracia por hasta 900 millones de pesos y hasta 50 millones de dólares por parte del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y el Banco Mundial (IFC) respectivamente.* Estos

dos procesos de financiamiento nos reafirman la confianza del mercado y las instituciones hacia las estrategias y modelo de negocio de esta Compañía.

Adicionalmente, quisiera compartirles la mejora de 15 días en nuestro ciclo de conversión de efectivo, el cual considero una métrica de gestión importante que traduce la eficiencia en la operación y uso de nuestros recursos.

*Asimismo, en marzo pasado nuestra acción LAB B reingresó a la muestra del Índice de Precios y Cotizaciones (S&P/BMV IPC) de la Bolsa Mexicana de Valores, y nos mantuvimos dentro de la muestra del Morgan Stanley Composite Index (MSCI), específicamente del MSCI EM LATAM Mid Cap y el MSCI Mexico Standard Index. Como parte de la apuesta a nuestra historia y estrategia de crecimiento, durante el año recomparamos 8.2 millones de acciones a través del Fondo de Recompra de la Compañía, por un monto estimado de 134.0 millones de pesos.*



## Nuestras Inversiones “Una apuesta de largo plazo”

Me gustaría hacer hincapié que dentro de los pilares previamente mencionados se encuentra concretar una cadena de suministro de clase mundial. De cara a este reto, **en noviembre de 2016 se anunció el proyecto más ambicioso de esta Compañía; la construcción de un Complejo de Manufactura de clase mundial**, el cual nos permitiría concentrar gran parte de la producción de nuestros productos en un solo lugar. **El 30 de octubre de 2017, se inició la construcción de este gran sueño.**

Hoy, con una **inversión realizada de poco más del 70%**, este proyecto se encuentra en etapa de consolidación. Todo el proyecto industrial contempla la construcción de más de 67 mil metros cuadrados, edificados en una planta manufacturera para medicamentos OTC y otra para productos de cuidado personal, así como un centro de distribución con capacidad de almacenar hasta 78,000 posiciones. El proyecto estará dotado con tecnología de primera generación, posicionándose como una de las plantas de manufactura más grandes y vanguardistas de toda Latinoamérica, ubicada estratégicamente en Toluca, Estado de México, cercana a nuestro mercado más importante y con la capacidad de exportar a los 18 países donde operamos. Este proyecto permitirá la mejora continua en la calidad de nuestros productos, al mismo tiempo que bajaran los costos de fabricación. Resaltando en todo momento el compromiso de Genomma Lab con el desarrollo integral de la región a través de la generación de empleos directos y de la derrama económica que genere nuestra operación.

Esperamos para el año 2020 estar operando el complejo en niveles óptimos, con lo cual lograremos capturar y materializar las diferentes oportunidades de ahorro y rentabilidad que este proyecto nos presenta.

## Nuestro Equipo “Integrando un equipo ganador”

Al inicio de esta carta mencioné la buena impresión que causó en mí el equipo que conforma esta organización, estoy más que convencido que para alcanzar los resultados deseados y dar vida al plan de crecimiento es necesario empoderar e incentivar, a todos nuestros colaboradores. **Durante el último trimestre del año definimos, renovamos y fortalecimos la cultura organizacional que dejamos plasmada en nuestro GenBook. Al mismo tiempo, se arrancó con el proyecto de desarrollo organizacional que permitirá a todos los colaboradores tener un crecimiento integral, priorizando en todo momento el bienestar del equipo y sus familias.**

## Compromiso con nuestro entorno

Hemos integrado como parte clave de nuestra gestión, el reconocimiento del valor de los recursos naturales, la necesidad de protegerlos y prevenir su contaminación, así como la importancia de contribuir al desarrollo integral, a través de impulsar el acceso a la salud y bienestar en las comunidades, con un enfoque especial en los lugares donde operamos.

*Por esta razón desarrollamos una estrategia de sustentabilidad que considera el alcance e impacto de nuestras operaciones en el entorno próximo, así como los temas prioritarios para nuestros grupos de interés, en donde podemos destacar nuestro desempeño ambiental, gestión ética, respeto por los derechos humanos, vinculación social, entre otras.*

*Me gustaría compartir con ustedes que durante el 2018 se llevó a cabo el relanzamiento de nuestro voluntariado corporativo, el cual está enfocado al desarrollo y bienestar de las comunidades cercanas a nuestros centros de operación, también quiero hacer mención de que a través de nuestra Fundación Genomma Lab cooperamos con diversas instituciones de salud pública promoviendo sus iniciativas a través de donaciones en especie, además del donativo de un porcentaje de nuestras ventas a causas sociales en Latinoamérica. El compromiso que tenemos con una operación más sustentable a corto, mediano y largo plazo se puede reflejar en la permanencia en el IPC Sustentable de la Bolsa Mexicana de Valores por sexto año consecutivo, en nuestra participación desde el 2007 en la iniciativa de Pacto Mundial, alineando nuestras actividades a sus Diez Principios y a los Objetivos de Desarrollo Sostenible de Naciones Unidas y en la obtención del Distintivo Empresa Socialmente Responsable (ESR) por doceavo año, otorgado por CEMEFI.*

A lo largo del año reafirmamos nuestra resiliencia, continuando con la firme convicción de generar valor agregado para nuestros colaboradores, socios, accionistas, consumidores, clientes, organismos multilaterales y todos nuestros grupos de interés. Por esta razón agradezco la confianza, lealtad y dedicación que depositan en Genomma Lab. Realmente me siento orgulloso de liderar y pertenecer a este gran equipo.

Para tener mayor detalle de nuestros logros y hacia donde nos dirigimos puedes consultar el siguiente video.

[Da click aquí](#)



Jorge Luis Brake Valderrama  
**DIRECTOR GENERAL DE  
GENOMMA LAB INTERNACIONAL, S.A.B. DE C.V**

Abril, 2019

# NUESTRA ESTRATEGIA



# EL CRECIMIENTO, NUESTRO SUEÑO. LA INNOVACIÓN, EL CAMINO

Durante el 2018, Genomma Lab se transformó, con el objetivo de alcanzar el siguiente nivel. Nuestro CEO, Jorge Brake en conjunto con el Comité Ejecutivo establecieron el objetivo de duplicar el tamaño de la Compañía, estableciendo la innovación como estrategia clave para el crecimiento.

Somos conscientes del importante rol que juega la innovación en nuestro sector, con un mercado en constante cambio, así como el surgimiento de nueva tecnología. Tenemos la oportunidad de ser parte de esta dinámica, creando soluciones, desarrollando nuevas ideas y consolidando estrategias que nos lleven a cumplir nuestros objetivos.



# EL PLAN DETRÁS DE NUESTRO SUEÑO

*La compañía busca crecer, de manera consistente y sostenida, esto lo lograremos a través de un plan estratégico el cual estará enfocado en los siguientes cinco pilares:*

- 1 Innovación y productos desafiantes.** La innovación se ha convertido parte esencial de nuestro día a día. Por ello, estamos centrados en la satisfacción de nuestros consumidores y clientes, creando los mejores productos que sorprendan, enfocados en optimizar nuestro portafolio de productos
- 2 Go- To- Market.** Continuaremos trabajando por mantener una tienda perfecta, mejorando la experiencia del consumidor con las marcas de la Compañía, en donde el producto se encuentre siempre disponible para que el consumidor que fue impactado por la publicidad tenga acceso a nuestros productos.
- 3 Marketing imbatible.** Entendemos a nuestro consumidor y creamos marcas valiosas para su vida diaria.
- 4 Cadena de suministro de clase mundial.** Construimos una estrategia global y un proceso de planeación de la demanda, aseguramos que el producto esté en el lugar correcto, en la cantidad correcta, cumpliendo las expectativas de nuestros socios y clientes.
- 5 Equipo y cultura ganadora.** Mantener al mejor equipo con una cultura en común, reestructuramos el propósito de la compañía, para convertirnos en personas con propósito. Reestructuramos y reforzamos nuestros principios y valores, queremos ser el mejor lugar para trabajar, con un diseño organizacional óptimo.



# UNA NUEVA CULTURA

Desde la llegada de Jorge Brake, en septiembre del 2018, el equipo directivo ha trabajado en reforzar las bases y cimientos de la Compañía, a través de la creación de una cultura organizacional en común, la cual define la esencia de lo que somos como nuestros valores, principios y comportamientos. Ningún plan, ni estrategia puede ser llevada a cabo

sin el respaldo de un equipo comprometido, energizado y motivado, en conjunto con el área de Experiencia Genomma (Capital Humano) se presentó a todos los miembros de la organización estos elementos a través de una iniciativa denominada GenBook, guía que integra las bases para formar un verdadero equipo ganador.

*Tener una organización motivada y comprometida es clave para aumentar el potencial de la estrategia de negocio.*





# NUEVA PLANTA DE MANUFACTURA

## (San Cayetano, Estado de México)

*La planta de Genomma Lab ocupará 14 hectáreas de las 32 hectáreas adquiridas, en ella concentrará la producción de medicamentos de libre venta (OTC) y productos de cuidado personal (PC), al cierre de este año hay 67 mil metros cuadrados edificados, equivalente a 14 campos de fútbol.*

### Planta de OTC

- En el **primer trimestre del 2019** la planta de OTC presentó un avance del **100%** en su construcción e implementación de servicios críticos.
- Durante el **primer semestre del 2019** se encontrarán instaladas y listas para iniciar operación la primera línea de manufactura de sólidos orales de compresión directa y semi-sólidos para productos como Next, Unesia, Silka Medic, Ultrabenge y Lomecan.
- La capacidad nominal de los procesos de acondicionamiento durante esta primera fase en sólidos orales se estima en **48,00 blister/hora y de semisólidos de hasta 6,000 unidades/hora.**





## Planta de Cuidado Personal

- La planta de Cuidado Personal presenta un avance aproximado de **60%** en la fase constructiva, la adquisición de equipos está realizada en un **90%** aproximadamente y se espera que entre en operación en el **segundo semestre de 2019**.

## Centro de distribución



- El almacén tendrá en su primera fase una capacidad de almacenamiento de hasta **44,000 pallets** y unas capacidades de procesamiento equivalentes a **170,000 cajas/día en despacho** y de **200,000 cajas/día de recibo, aproximadamente**.
- El proyecto contempla una **capacidad ampliada de almacenamiento de hasta 78,000 pallets** y de **procesamiento de 250,000 cajas/día en despacho y de 300,000 en recibo, aproximadamente**. Adicional el CEDIS será equipado con tecnología de última generación para realizar **picking de caja completa hasta en un 70% del producto despachado**.

## El proceso de construcción

- En el proyecto industrial total se han invertido más de **600,000** horas hombre de las cuales el **10% representa trabajo de ingeniería y desarrollo**, el restante es trabajo de construcción y operativo.
- No se han recibido quejas de comunidades vecinas, en torno a la operación de la planta.
- Se han registrado **cero** accidentes graves en la construcción; es decir sin fatalidades ni accidentes con lesiones graves, considerando contratistas y personal interno. Específicamente de los colaboradores de Genomma se contabilizan **442 días sin accidentes registrables**, considerando desde la fecha que inició el movimiento de tierras.
- Durante 2018 sólo se tuvo **1 accidente de primeros auxilios de severidad baja**, correspondiente a un colaborador interno, sin embargo, no generó incapacidad.
- El reto principal que enfrentamos durante el 2018 fue gestionar los requerimientos comerciales, técnicos y humanos para garantizar la construcción de un proyecto industrial de esta magnitud, es de suma importancia para la Compañía garantizar la correcta operación de la planta y devolver el máximo retorno de inversión a nuestros inversionistas.

**La construcción de la planta nos permitirá mejorar la calidad, disminuir costos, además de desarrollar con mayor velocidad productos innovadores que sorprendan y satisfagan a nuestros consumidores.**



## ¿Qué esperamos en los primeros trimestres del 2019?

Concluir y obtener satisfactoriamente todos los permisos de la autoridad sanitaria para iniciar la fabricación de medicamentos para lo cual nuestra planta en su primera etapa estará con todos sus sistemas críticos, equipos de proceso y personal especializado disponible para operar en el primer semestre del 2019.

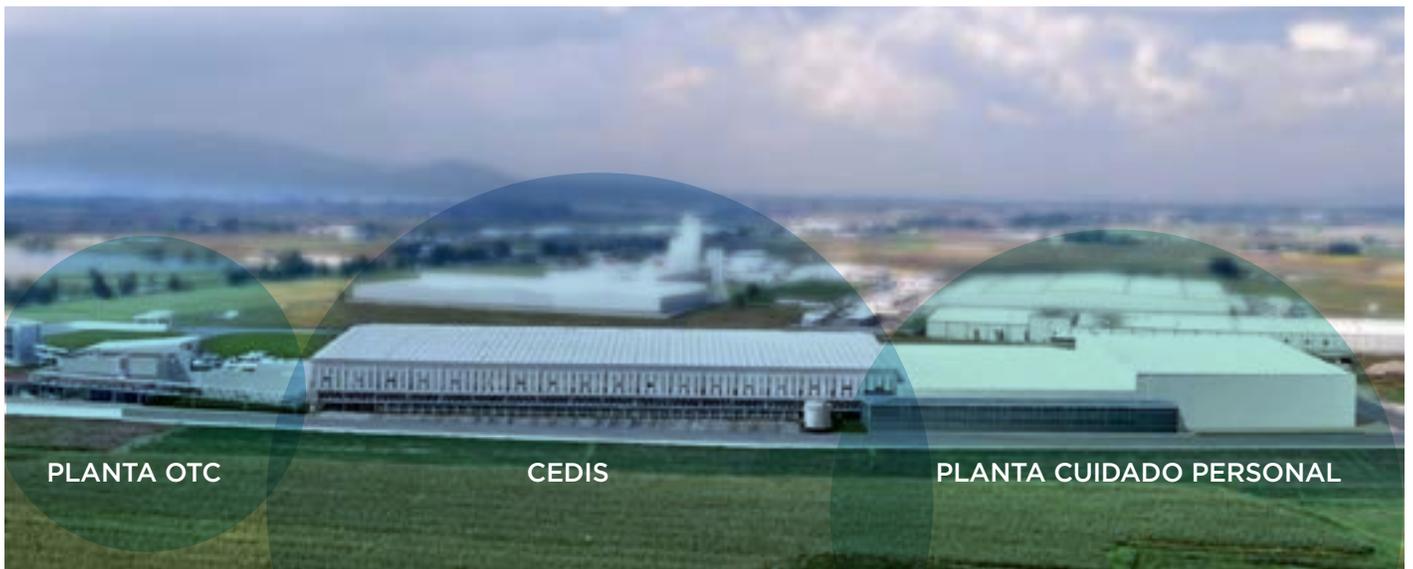
Por otro lado, durante el segundo semestre de 2019, se dará la conclusión de la obra civil de la planta de Cuidado Personal y del Centro de Distribución.



## Financiamiento de organismos multilaterales (IFC y BID Invest)

La Corporación Financiera Internacional (IFC, por sus siglas en inglés) miembro del Grupo del Banco Mundial, El BID Invest y el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), ambos miembros de grupo BID, firmaron un paquete de financiamiento conjunto de alrededor de US\$100 millones para apoyar el proyecto de manufactura.

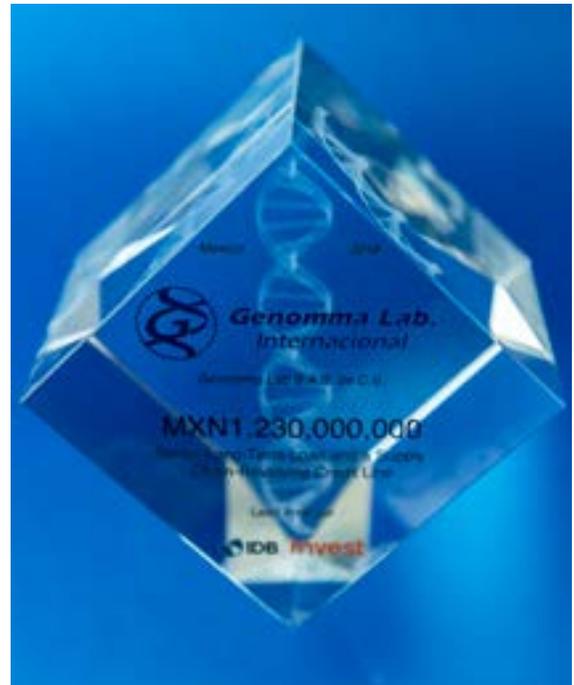
Durante el 2018, ambas instituciones otorgaron a la Compañía de financiamiento de competitivo de largo plazo, así como de asesoría estratégica en diversos ámbitos dada su amplia experiencia en el sector de la industria farmacéutica.



# REESTRUCTURACIÓN DE LA DEUDA

El pasado 09 de abril del 2018, la Compañía anunció que se realizó el pago por anticipado de la amortización total para el bono local “LAB 13”, agregando al principal los intereses devengados. Genomma Lab destinó parte de las ganancias obtenidas de la emisión del CEBUR “LAB 18”, para el total prepago de la fianza local “LAB 13”. Con esta operación continuamos fortaleciendo nuestros fundamentos operativos y financieros.

En marzo del 2018 Genomma Lab regresó al mercado de deuda a través de la colocación del certificado bursátil “LAB 18” por un monto total de 2,450 millones de pesos con un vencimiento de 3 años. La emisión de certificados busátiles recibió calificación de “AA (mex)” para deuda en moneda local por parte de Fitch Ratings y “HR AA” por parte de HR Ratings



# ADQUISICIONES

Genomma Lab USA Inc., nuestra subsidiaria en Estados Unidos adquirió la marca BUFFERIN® de Dr Reddy's Laboratories Ltd.; y en una transacción por separado, la Compañía adquirió las marcas Cheracol D® y Rose Milk® de Sheffield Pharmaceuticals, LLC. Con una inversión total de \$3.02 millones de dólares liquidados con recursos propios.

La adquisición de estas marcas fortalecerá nuestro negocio de medicamentos OTC y belleza en Estados Unidos planeando relanzar y revitalizar estas marcas para el año 2021.

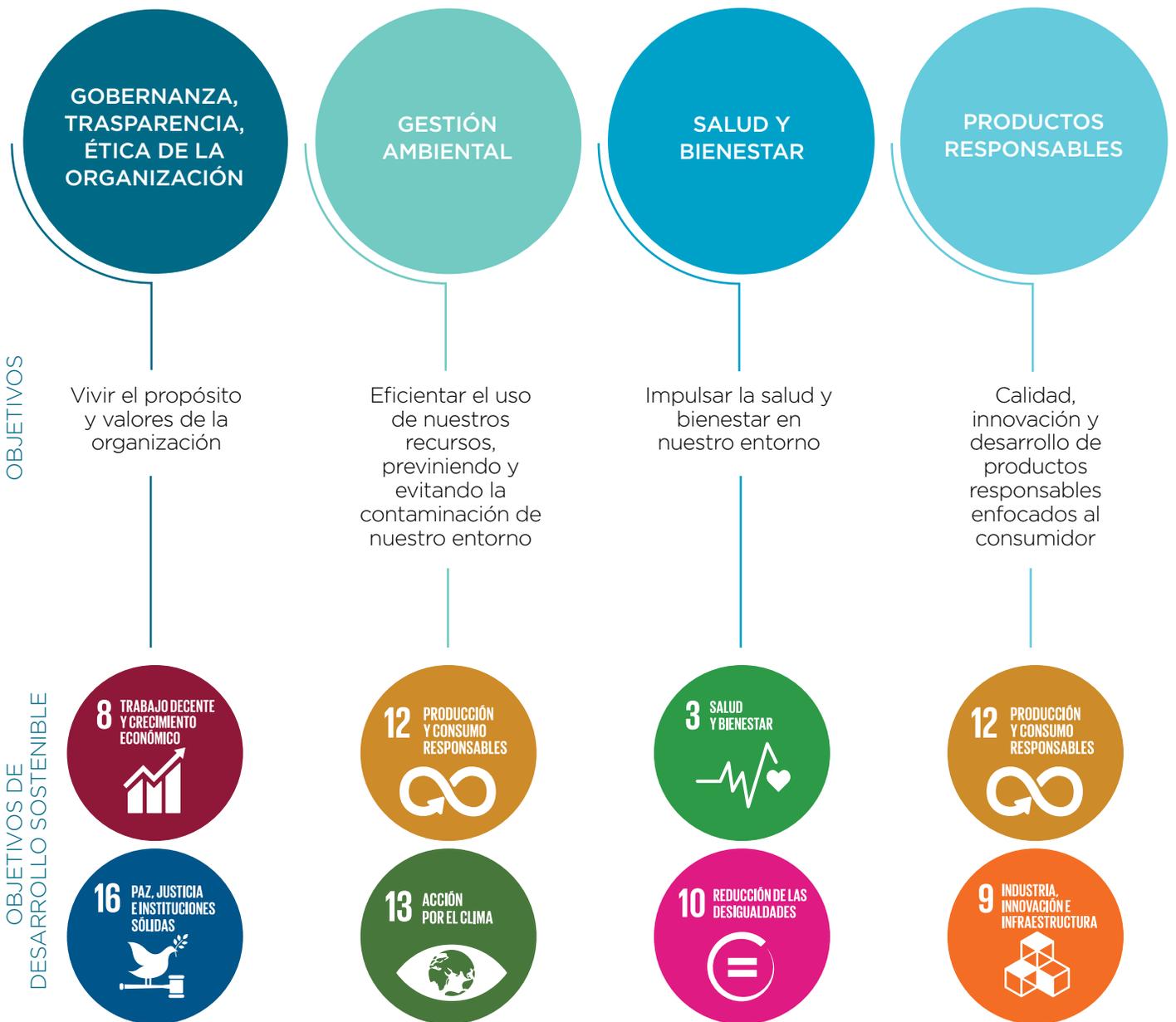




# ESTRATEGIA DE SUSTENTABILIDAD Y RESPONSABILIDAD SOCIAL

# NUESTRO MODELO DE SUSTENTABILIDAD

*La empresa ha desarrollado un modelo de sustentabilidad que está alineado a la nueva estrategia de negocio, esto permite priorizar las líneas claves para evolucionar a una gestión más sustentable en armonía y cooperación con nuestros diferentes grupos de interés.*



# MATERIALIDAD

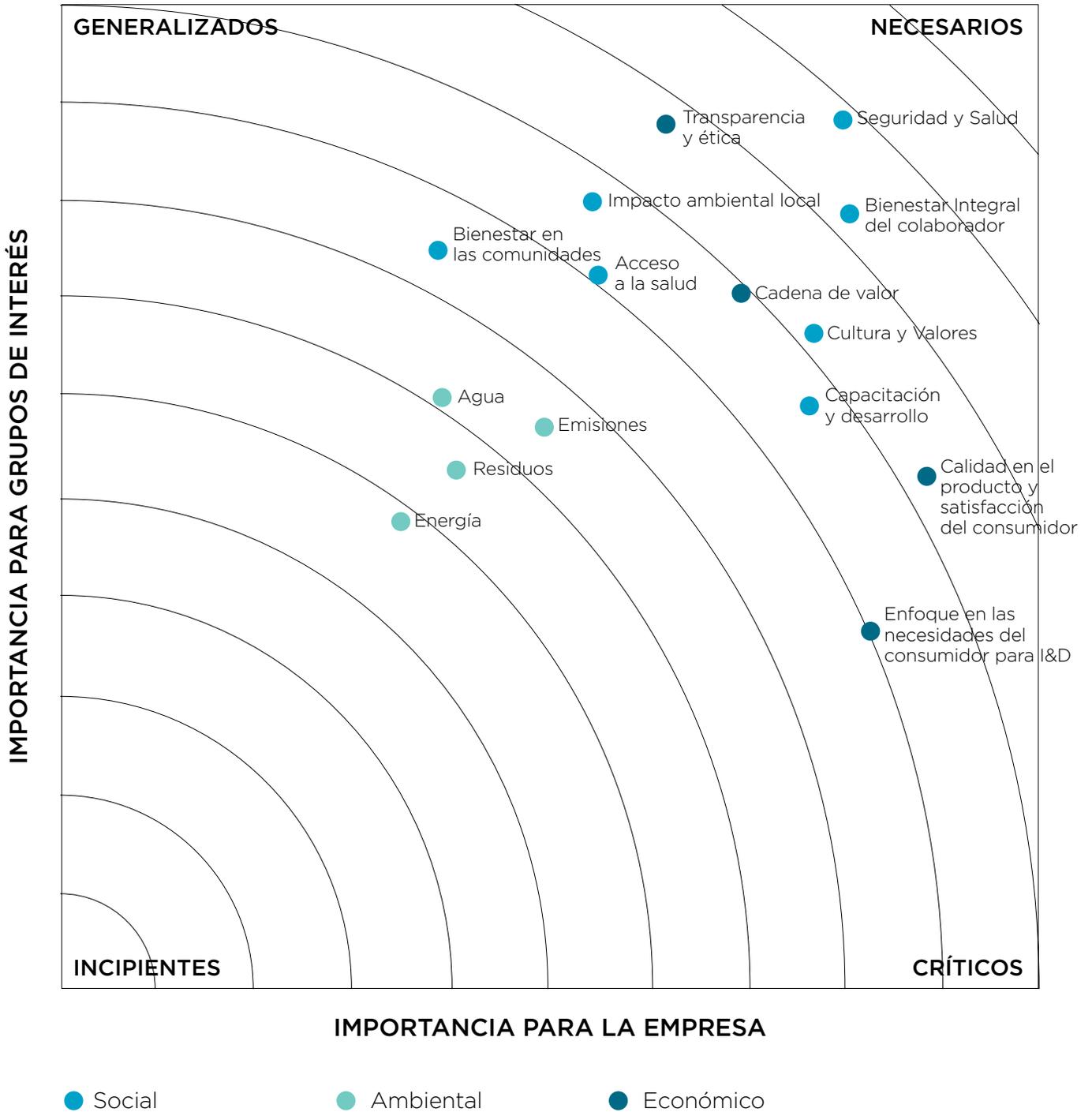
*El estudio de nuestra materialidad nos ayuda a identificar oportunidades, mitigar riesgos e influir en las áreas que tienen mayor impacto.*

El análisis de materialidad elaborado por GLI contempla los aspectos prioritarios para la empresa y sus grupos de interés. La materialidad fue resultado del diálogo continuo con los diversos grupos, así como de un análisis al contenido de los aspectos materiales de las empresas identificadas como líderes en el sector, Reporte de hallazgos y alternativas de acción, Deloitte Sustentabilidad S.C.

En esta ocasión presentamos la materialidad dividida en pilares, áreas de acción, temas de enfoque y la alineación a los Objetivos del Desarrollo Sostenible. La identificación de los temas materiales nos ha permitido alinear la estrategia de sustentabilidad con la estrategia del negocio y las operaciones.

PILARES	ÁREAS DE ACCIÓN	TEMAS DE ENFOQUE	ODS'S
Económico 	Ética empresarial	Transparencia y ética	
	Innovación	Enfoque en las necesidades del consumidor para I&D	
	Producción responsable	Calidad en el producto y satisfacción post-consumo Cadena de valor	 
Ambiental 	Residuos	Gestión de residuos	 
	Energía	Consumo eléctrico / combustible	
	Agua	Gestión del agua	
	Emisiones	Transporte y producción	
Social 	Equipo Genomma Lab (Entorno interno)	Cultura y valores Seguridad y salud Capacitación y desarrollo Bienestar integral del colaborador	   
	Bienestar social (Entorno externo)	Acceso a la Salud Bienestar social en comunidades Impacto ambiental local	 

# GRÁFICA DE MATERIALIDAD



# GRUPOS DE INTERÉS

*Mantenemos relación con diferentes grupos de interés que son importantes para Genomma Lab en relación a su nivel de influencia e interacción, procuramos conservar una relación de armonía, cooperación, transparencia, así como un diálogo constante para atender sus expectativas y comunicar adecuadamente los temas de interés que compartimos con ellos.*

## **POLÍTICA DE VINCULACIÓN CON GRUPOS DE INTERÉS**

Buscamos establecer relaciones armónicas, valiosas, de confianza y de largo plazo donde la comunicación sea el eje bidireccional para los grupos de interés de Genomma Lab, permitiendo su colaboración, participación y convivencia en las acciones que forman parte

de nuestro Modelo de Sustentabilidad, así como en el Sistema de Gestión Ambiental y Social (SGAS), ya que consideramos que las relaciones con nuestros grupos de interés son una parte integral y natural de nuestras operaciones.

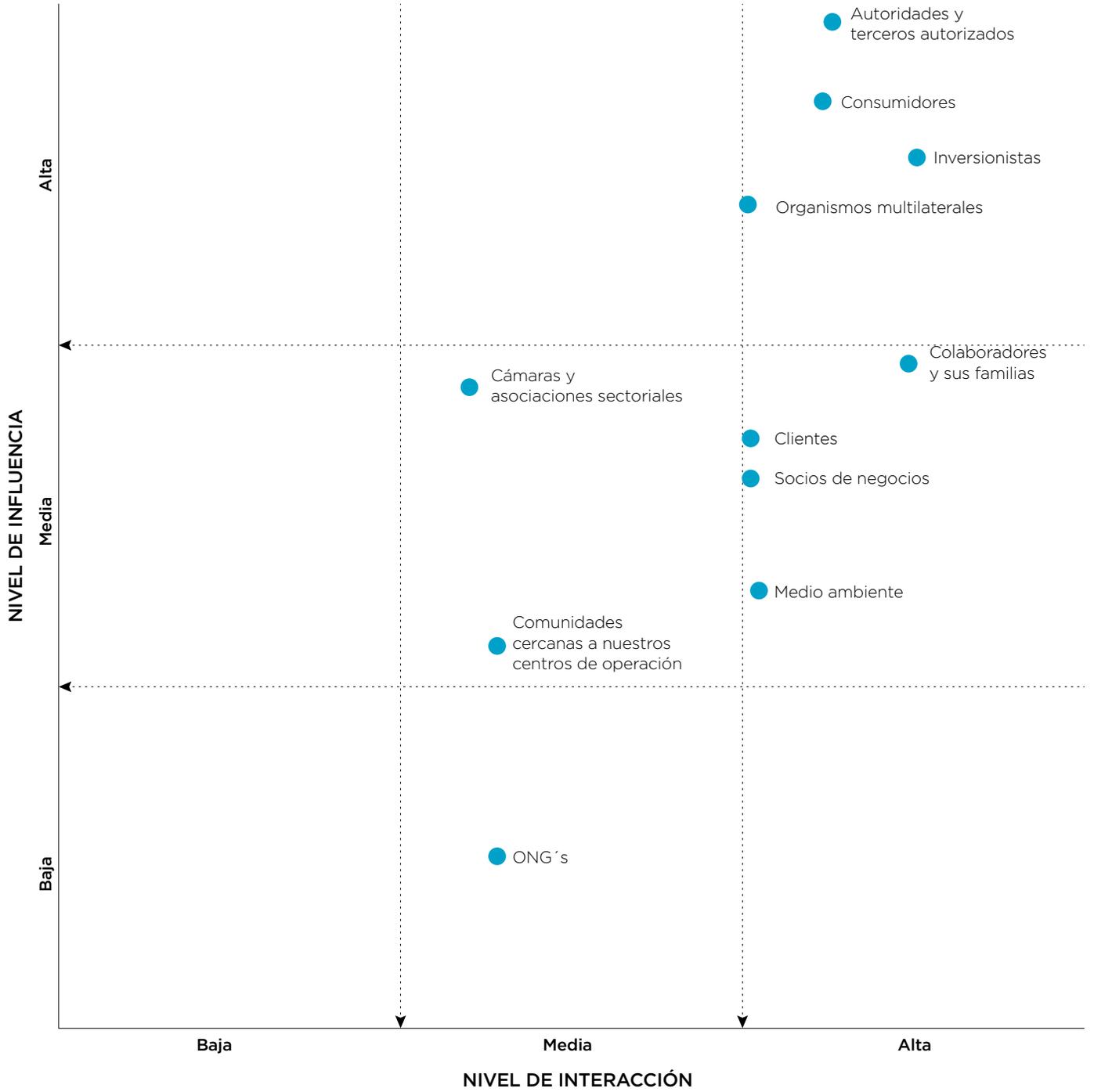


*Gestionar los temas comunes con nuestros grupos de interés es de vital importancia para la sustentabilidad de la empresa.*

## MECANISMOS DE COMUNICACIÓN CON GRUPOS DE INTERÉS

GRUPO DE INTERÉS	¿QUÉ BUSCAMOS COMUNICAR?	¿QUÉ BUSCAMOS LOGRAR?	¿CÓMO NOS COMUNICAMOS CON ELLOS?
Clientes y consumidores 	Surtido, Precios, Calidad de nuestros productos y servicios, Responsabilidad con el entorno	Satisfacer y superar las expectativas de los clientes y consumidores Incrementar la lealtad hacia las marcas de la Compañía	-Página web -Redes sociales -Línea de Atención a clientes y consumidores
Colaboradores 	Anuncios organizacionales, Cultura empresarial, Capacitación, Programas y beneficios para colaboradores y sus familias, Bienestar para el colaborador, Cuidado del medio ambiente	Mejorar el clima laboral Reforzar la cultura organizacional Mayor lealtad y orgullo por la compañía Promover los valores de la compañía, resaltando la conducta ética y transparencia en todas las operaciones	-Boletines informativos mensuales -Comunicación interna -Encuestas de clima laboral -Línea de denuncia -Sesiones off site de comunicación de estratégica -Town hall meeting
Comunidades cercanas a los centros de operación 	Diálogo abierto con la comunidad cercana a nuestras operaciones, Responsabilidad y el compromiso de la empresa con el entorno	Relaciones de confianza con la comunidad Licencia social para operar Mitigar riesgos sociales y ambientales	-Página web corporativa -Línea de atención comunitaria
Medio Ambiente 	Cuidado y respeto al medio ambiente	Reforzar nuestro compromiso con la conservación y protección del medio ambiente Impulsar el uso eficiente y adecuado de los recursos naturales en nuestros colaboradores	-Página web Comunicación Responsable -Línea de atención comunitaria
Proveedores 	Asegurar una cadena de suministro eficiente y sostenible Construir relaciones a largo plazo, Alineación con los valores y políticas de la compañía	Aumentar la eficiencia confiabilidad y transparencia en la cadena de suministro	-Portal web con proveedores -Atención a proveedores
Autoridades 	Diálogo cordial buscando en todo momento el cumplimiento legal	Incrementar la confianza y reputación de la compañía Disminuir riesgos legales	-Página web corporativa -Área Regulatoria -Área jurídica
Inversionistas 	Desempeño financiero de la empresa, Comportamiento de la acción	Transparencia y confiabilidad entre los inversores Atracción de inversionistas	-Página web de relación con inversionistas -Conferencias mensuales -Reportes trimestrales -Informes anuales
Organizaciones de la Sociedad Civil u Organismos no gubernamentales 	Desempeño de la Compañía en materia de sustentabilidad Construcción de alianzas para impulsar el desarrollo de nuestro entorno	Mejorar el diálogo con la comunidad Contribuir al desarrollo del entorno	-Página web Comunicación Responsable -Reporte de Sustentabilidad

# GRÁFICA DE GRUPOS DE INTERÉS





# NOS IMPORTA LA TRANSPARENCIA *NUESTRO GOBIERNO CORPORATIVO*



# ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL

*Nuestro Gobierno Corporativo se rige bajo las mejores prácticas y por aquellas sugeridas por instituciones como la Bolsa Mexicana de Valores.*

El consejo de administración es elegido por la **Asamblea General Anual Ordinaria de Accionistas**; los estatutos dictan que puede estar compuesto por máximo 21 miembros, donde por lo menos el 25% deben ser independientes, conforme a la Ley del Mercado de Valores en México.

**El consejo está conformado por 11 consejeros propietarios, de los cuales ocho son independientes.**

Los accionistas (público inversionista) deciden cada año con base en el desempeño anual (informes del consejo, informe del director general, informe del comité de auditoría y prácticas societaria) si los miembros del Consejo se ratifican en sus cargos o se cambian. El sistema de compensación para los miembros del Consejo es fijo, y se calcula en función de su asistencia a las juntas del Consejo y de los comités a los que pertenecen, sumado a su participación en deliberaciones y eficiencia de las decisiones tomadas.

Salvo por aquellos consejeros que hayan renunciado a sus remuneraciones, cada miembro del Consejo de Administración recibe \$127,500 pesos mexicanos por sesión, mientras que cada miembro del Comité de Auditoría y de Prácticas Societarias recibe una remuneración de \$85,000 pesos mexicanos por sesión. El Presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias recibe \$340,000 pesos mexicanos. La Ley del Mercado de Valores mantiene estipulaciones respecto al manejo de conflicto de interés, a las cuales nos apegamos de manera estricta. En virtud de lo anterior, las personas que se encuentran en este supuesto se abstienen de conocer y votar sobre el asunto que se trate.

En adición a lo anterior, existen mecanismos de prevención de conflictos de interés que son establecidos por el Comité de Ética y en caso de presentarse algún posible conflicto, los órganos de administración de la Sociedad analizan dichos temas y toman las acciones correspondientes.

# CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

	CARGO	SUPLENTE
<b>Rodrigo Alonso Herrera Aspra*</b>	Presidente	Renata Virginia Herrera Aspra*
<b>Javier Vale Castilla</b>	Consejero Propietario Independiente	No designado
<b>Juan Carlos Gavito Aspe</b>	Consejero Propietario Independiente	No designado
<b>Héctor Carrillo González</b>	Consejero Propietario Independiente	No designado
<b>Juan Alonso</b>	Consejero Propietario Independiente	No designado
<b>Jorge Ricardo Gutiérrez Muñoz</b>	Consejero Propietario Independiente	No designado
<b>Scott R. Emerson</b>	Consejero Propietario Independiente	No designado
<b>Carlos Javier Vara Alonso</b>	Consejero Propietario Independiente	No designado
<b>Ignacio González Rodríguez</b>	Consejero Propietario Independiente	No designado
<b>Burkhard Wittek</b>	Consejero Propietario Patrimonial	No designado
<b>Sabrina Lucila Herrera Aspra*</b>	Consejero Propietario Relacionado	Renata Virginia Herrera Aspra*

\*El señor Rodrigo Alonso Herrera Aspra, y las señoras Sabrina Lucila Herrera Aspra y Renata Virginia Herrera Aspra son hermanos.

## Funciones y responsabilidades principales

- Establecer las estrategias generales para la conducción del negocio de la sociedad y personas morales que ésta controle.
- Vigilar la gestión y conducción de la sociedad y de las personas morales que ésta controle, considerando la relevancia que tengan estas últimas en la situación financiera, administrativa y jurídica de la sociedad, así como el desempeño de los directivos relevantes.
- Aprobar, con la previa opinión del comité que sea competente:
  - Las políticas y lineamientos para el uso o goce de los bienes que integren el patrimonio de la sociedad y de las personas morales que ésta controle, por parte de personas relacionadas.
  - Las operaciones, cada una en lo individual, con personas relacionadas, que pretenda celebrar la sociedad o las personas morales que ésta controle.
  - Establecer los lineamientos en materia de control interno y auditoría interna de la sociedad y de las personas morales que ésta controle.
  - Establecer las políticas contables de la sociedad, ajustándose a los principios de contabilidad reconocidos o expedidos por Comisión Nacional Bancaria y de Valores.

# COMITÉS

## Comité de Auditoría y Prácticas Societarias

	CARGO
<b>Jorge Ricardo Gutiérrez Muñoz</b>	Presidente
<b>Juan Carlos Gavito Aspe</b>	Miembro
<b>Héctor Carrillo González</b>	Miembro
<b>Juan Alonso</b>	Miembro

## Funciones y responsabilidades principales

- Solicitar la opinión de expertos independientes en los casos en que lo juzgue conveniente, para el adecuado desempeño de sus funciones o cuando conforme a la Ley del Mercado de Valores o disposiciones de carácter general se requiera.
- Apoyar al consejo de administración en la elaboración de los informes a que se refiere el artículo 28, fracción IV, incisos d) y e) de la Ley del Mercado de Valores.
- Dar opinión al consejo de administración sobre los asuntos que le competan conforme a la Ley del Mercado de Valores.
- Evaluar el desempeño de la persona moral que proporcione los servicios de auditoría externa, así como analizar el dictamen, opiniones, reportes o informes que elabore y suscriba el auditor externo. Para tal efecto, el comité podrá requerir la presencia del citado auditor cuando lo estime conveniente, sin perjuicio de que deberá reunirse con este último por lo menos una vez al año.
- Discutir los estados financieros de la sociedad con las personas responsables de su elaboración y revisión, y con base en ello recomendar o no al consejo de administración su aprobación.
- Informar al consejo de administración la situación que guarda el sistema de control interno y auditoría interna de la sociedad o de las personas morales que ésta controle, incluyendo las irregularidades que, en su caso, detecte.
- Investigar los posibles incumplimientos de los que tenga conocimiento, a las operaciones, lineamientos y políticas de operación, sistema de control interno y auditoría interna y registro contable, ya sea de la propia sociedad o de las personas morales que ésta controle, para lo cual deberá realizar un examen de la documentación, registros y demás evidencias comprobatorias, en el grado y extensión que sean necesarios para efectuar dicha vigilancia.

# INFORMACIÓN BIOGRÁFICA DE LOS MIEMBROS DEL CONSEJO Y COMITÉ

Rodrigo Alonso  
Herrera Aspra

El Sr. Herrera es el socio fundador de Genomma Lab Internacional. Tiene más de 20 años de experiencia en Mercadotecnia y Estrategias en posicionamiento de marca. Cuenta con una licenciatura en Ingeniería y Administración de la Universidad Anahuac, y una maestría en Alta Dirección del Colegio de Graduados en Alta Dirección.

Sabrina ha trabajado en Relaciones Públicas, Administración y Finanzas en varias compañías durante los últimos 15 años incluyendo Posadas de México y Genomma Lab Internacional hasta 2015. La Sra. Herrera cuenta con una licenciatura en Tecnologías de la Información de la Universidad Anahuac y una maestría en Alta Dirección del Colegio de Graduados en Alta Dirección.

Sabrina Lucila  
Herrera Aspra

Jorge Ricardo  
Gutiérrez Muñoz

El Sr. Gutiérrez tiene una licenciatura en Contaduría Pública del Instituto Politécnico Nacional (IPN) y una maestría en Finanzas de la Universidad La Salle. Ha sido miembro del Consejo de Administración de: Mexichem S.A.B. de C.V., Grupo Aeroportuario del Centro Norte, S.A.B. de C.V., Grupo Pochteca, S.A.B. de C.V. y Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V. También ha fungido como Director General de Mexichem.

El Sr. Emerson es el Fundador y Presidente de The Emerson Group y sus subsidiarias, Healthcare y Emerson Marketing. Cuenta con más de 30 años de experiencia en posiciones directivas en las áreas de administración de marcas, desarrollo de nuevos negocios y ventas en compañías de Fortune 500 incluyendo Johnson & Johnson, Unilever y Novartis Consumer Health. Asimismo, cuenta con posiciones en el consejo de administración de National Association of Chain Drug Stores y Consumer Healthcare Products Association.

Scott R. Emerson

El Sr. Carrillo tiene 49 años de experiencia laboral en el área comercial, tanto en los mercados nacionales como internacionales, en empresas de la industria farmacéutica como Schering Plough, ICN, Merrel, Smith Kline & French, Searle, Wyeth y Lakeside. De 1996-2014 ocupó el puesto de Director General de Apotex México y Latinoamérica, la cual, bajo su cargo, se convirtió en el pionero de los medicamentos genéricos y líder del mercado mexicano. El Sr. Carrillo fundó Sypharmex, una empresa para ofrecer servicios de consultoría y ventas en la industria farmacéutica en México, América Latina, Estados Unidos y Canadá. Tiene una licenciatura en Economía de Saint Ambrose University en Iowa y Rutgers University en New Jersey, Estados Unidos.



Héctor Carrillo  
González



Juan Alonso

El Sr. Alonso ha sido director general de ZAO Future. En 2007, el señor Alonso celebró un contrato de asociación con BSG Investments de Israel para desarrollar cerca de un millón de metros cuadrados de bienes raíces comerciales y residenciales en Rusia. También accionista mayoritario de ZAO SILVER Nizhny Novgorod, la embotelladora nacional de agua de Nestlé en Rusia. Anteriormente fue presidente de Domino's Pizza Jalisco, S.A. de C.V., franquiciatario maestro de Domino's Pizza en el centro de México, así como el accionista mayoritario de Baskin Robbins D.F.

Presidente de Grupo Vale Euro RSCG que es una de las cuatro agencias líderes en su ramo en México y 18 países en Latinoamérica. Tiene una amplia experiencia medio de televisión, incluyendo Televisa. Cuenta con una ingeniería en Comunicaciones y Electrónica del ESIME del Instituto Politécnico Nacional. Debido a sus méritos y logros en el campo de la comunicación y la publicidad el Centro Universitario de Comunicación le entregó el reconocimiento Doctor Honoris Causa.



Javier Vale  
Castilla



Ignacio González  
Rodríguez

El Sr. González es el CEO de FAGO y miembro del consejo de Pavis, una compañía con 60 años especializada en la manufactura y mercadotecnia de vidrio especializado y empaques de cristal para una gran variedad de industrias incluyendo cosméticas y farmacéuticas, así como de licores ultra premium y alimentos y bebidas de calidad. Cuenta con una licenciatura en Marketing del ITESM y un diplomado del IPADE.

El Sr. Gavito fundó Airos Capital, un fondo de inversión especializado en inversiones tanto públicas como privadas. Tiene más de 10 años de experiencia en banca de inversión y capital privado. Anteriormente, fue director en Nexxus Capital, en donde participó en los IPOs de Genomma Lab y Grupo Hotelero Santa Fe, así como transacciones de Fusiones y Adquisiciones privadas (por ejemplo, Harmon Hall, Nasoft, Crédito Real y Mármoles Arca) y ha servido también en los Consejos de varias compañías incluyendo Taco Holdings y Recubre. Tiene una licenciatura en Ingeniería Industrial de la Universidad Iberoamericana y una maestría en Administración de Empresas del IPADE.



Juan Carlos  
Gavito



Carlos Javier  
Vara Alonso

Fundador de Vace Partners. Antes de incorporarse a Vace Partners, Carlos trabajó durante 9 años en Citigroup como Director del equipo de Banca de Inversión de México y Latinoamérica. Carlos es actualmente miembro del Consejo de Administración y Comité de Finanzas de Grupo Gigante, miembro del Consejo de Administración y Presidente del Comité de Desarrollo de Hoteles Presidente, accionista y miembro del Consejo de Administración de Fhipo y también fue miembro del Consejo de Administración y Comité de Finanzas de Aeroméxico. Su experiencia incluye proyectos en compañías en diversas industrias como instituciones financieras, bienes de consumo, minoristas, conglomerados industriales, educación, transporte, y metales y minería principalmente. Carlos es licenciado en Economía del Instituto Tecnológico Autónomo de México (ITAM), y tiene un MBA de Yale School of Management.

Socio fundador y Director General de Forum Family Office Services GmbH (“FFO”), una compañía ubicada en Munich, Alemania, con activos que exceden los \$100 millones de euros. El Sr. Wittek tiene más de 35 años de experiencia en gestión de activos, fue socio con responsabilidad mundial para los sectores de bienes de consumo/ minoristas y salud para Boston Consulting Group y asesor del fondo de capital privado MTH München-Trust Holding GmbH. El Sr. Wittek tiene un doctorado en administración y finanzas por la University of Innsbruck y un MBA por Harvard Graduate School of Business Administration. Actualmente, el Sr. Wittek participa como presidente no ejecutivo del Consejo de Administración de Inmunodiagnostic Systems Holdings PLC, Cobos Fluid Systems GmbH, RDL Group GmbH y Suxceed Sales For Your Suxcess GmbH.



Burkhard Wittek

# EQUIPO DIRECTIVO

Nuestro comité ejecutivo está conformado por profesionales altamente capacitados en su área, con una excelente trayectoria y un gran sentido del liderazgo. El equipo

está comprometido con alcanzar los objetivos de crecimiento de la Compañía, trabajando de manera conjunta en cada parte del proceso.

---

**Jorge Luis Brake Valderrama**

---

Director General

---

**Antonio Zamora Galland**

---

Vicepresidente de Finanzas y Administración

---

**Juan Marco Sparvieri**

---

Vicepresidente de Operaciones Comerciales

---

**Santiago Alejandro Vélez Peláez**

---

Vicepresidente de Industrial e Investigación y Desarrollo

---

**Alejandro Bastón Patiño**

---

Vicepresidente de Relaciones Institucionales

---

**César Alejandro Jaramillo López**

---

Vicepresidente de Marketing Global

---

**Leticia Campos Herrera**

---

Directora Global de Recursos Humanos (Experiencia Genomma)

---



# NUESTRA POLÍTICA DE GESTIÓN INTEGRAL

Reconocemos el valor de nuestro capital humano y nos comprometemos desde el más alto nivel de la organización con: la calidad, el bienestar físico y mental de nuestros

colaboradores, el desempeño ambiental, la vinculación social, la ética, la transparencia y la rentabilidad en toda nuestra gestión.

# NUESTRO CÓDIGO DE CONDUCTA Y ÉTICA

*Establece un marco de regulación que sirve como referencia para actuar siempre de manera íntegra conforme a los más altos estándares de ética empresarial, considerando en todo momento el cumplimiento de las leyes y ordenamientos aplicables en los países en que operamos.*

Los principales temas que se abordan son: cultura de legalidad, anticorrupción, conflicto de interés, relación con autoridades, uso de activos y manejo de información.

Comunicamos nuestros valores al interior y al exterior de la empresa.

- El 100% de nuestros colaboradores ha sido capacitado en código de ética y lo han firmado.
- Se encuentra disponible en la página web de la compañía disponible para todo público.
- Se encuentra disponible en el portal para proveedores.

## ATENCIÓN A CASOS DE INCUMPLIMIENTO DE LAS POLÍTICAS DE INTEGRIDAD

La Compañía contrató desde el 2016 a la *línea Resguarda*, empresa externa experta en prevención, control y detección de fraudes, así como en el manejo de denuncias realizadas por los colaboradores o proveedores por algún incumplimiento en las políticas de integridad que nos rigen, este servicio está habilitado en diversos canales para proporcionar todo la privacidad y anonimato a quienes hagan uso del mismo, la cual se encuentra habilitada en todos los países en los cuales tenemos operaciones.

Teléfono nacional

Página web [www.resguarda.com](http://www.resguarda.com)

Correo electrónico  
[reportes@resguarda.com](mailto:reportes@resguarda.com)

En Genomma Lab tenemos acciones preventivas, como capacitar principalmente a nuestros colaboradores en nuestras políticas de integridad, así como en los debidos comportamientos y valores que integran la base organizacional. Se hace difusión de las herramientas disponibles para reportar los incumplimientos al código de conducta y ética. De igual manera el Comité de Ética proporciona un debido seguimiento y solución de denuncias con la asesoría de RESGUARDA.

*Durante 2018 recibimos únicamente un caso en la línea Resguarda, proveniente de un colaborador el motivo de esta fue abuso de autoridad, se siguió el protocolo y procedimiento de investigación por parte de Resguarda y del Comité de Ética, resultando improcedente el reporte realizado.*

# NUESTRA POLÍTICA DE ANTICORRUPCIÓN



Establecemos lineamientos para prevenir y/o evitar la práctica de actos de corrupción y el tráfico de influencias por parte de colaboradores y/o terceros relacionados con Genomma Lab, con el fin de cumplir con las leyes en materia de anticorrupción aplicables en los países donde operamos.

Para conocer nuestras políticas de integridad, te invitamos a consultar el siguiente link.

[Da clic aquí](#)

# ANÁLISIS Y DISCUSIÓN DE RESULTADOS

## RESULTADOS CONSOLIDADOS PARA EL AÑO COMPLETO 2018

**Ventas Netas 2018** alcanzaron Ps. 11,794.4 millones; una caída de 2.4% año contra año. La caída en ventas se debió principalmente al impacto derivado de los efectos de conversión del peso argentino a la moneda funcional de reporte en donde, el peso argentino presentó una depreciación superior al 100%. Este impacto negativo, fue parcialmente compensado por iniciativas clave implementadas a lo largo de las regiones durante 2018 para mejorar la ejecución y visibilidad en el punto de venta, y por el efecto positivo en la subsidiaria de Argentina, debido a la implementación de la contabilidad hiperinflacionaria IAS-29.

**EBITDA 2018** cerró en Ps. 2,382.3 millones, comparado con Ps. 2,601.2 millones para el mismo periodo de 2017. El margen EBITDA cerró en 20.2%; una contracción de 130 puntos base año contra año. La caída en margen EBITDA se debe principalmente al impacto en conversión de la moneda en las operaciones de Latinoamérica, a los Ps. 73.7 millones de gastos pre-operativos asociados a la nueva planta de manufactura, y en menor medida, a las inversiones por estrategias de publicidad y mercadotecnia. Los impactos negativos en el margen EBITDA fueron parcialmente compensados por el impacto favorable de la subsidiaria de Argentina debido a la implementación de la contabilidad hiperinflacionaria.

**La Utilidad Bruta** alcanzó Ps. 7,764.7 millones en el cuarto trimestre de 2018, comparado con Ps. 8,121.3 millones al cuarto trimestre de 2017. El margen bruto del cuarto trimestre de 2018 disminuyó 140 puntos base, para cerrar en 65.8%. La caída en utilidad bruta se debe principalmente al incremento en costos asociados al impacto por tipo de cambio al consolidar las diferentes monedas.

**Los Gastos Generales, de Venta, Mercadotecnia y Administración,** incrementaron 0.7 puntos porcentuales como porcentaje de ventas netas, para alcanzar 47.3%, comparado con 46.5% para 2017. Esta variación negativa, es resultado de mayores gastos en campañas de publicidad y televisión y, por el impacto de la ejecución de programas de visibilidad comercial; en menor medida, se debe a los gastos pre-operativos asociados con las inversiones para la nueva planta de manufactura de Genomma. Estos efectos también fueron impactados por la devaluación de la moneda en Argentina, la cual afectó a las operaciones en Latinoamérica.

**El Resultado Integral de Financiamiento** representó un gasto de Ps. 522.0 millones durante 2018, comparado con un gasto de Ps. 418.5 millones durante 2017. Esta caída es resultado

de la pérdida de Ps. 79.9 millones por la posición monetaria en subsidiaria inflacionaria y por un incremento de Ps. 71.1 millones en intereses pagados netos durante el periodo.

**Los Impuestos a la Utilidad** para 2018 reportaron una disminución de Ps. 104.7 millones, para cerrar en Ps. 654.0 millones, comparado con Ps. 758.7 millones durante el cuarto trimestre de 2017. La variación en impuestos a la utilidad es el resultado de un incremento en los dividendos repartidos de las operaciones internacionales, así como a impactos derivados de la contabilidad hiperinflacionaria.

**Utilidad Neta** alcanzó Ps. 1,109.5 millones durante 2018, comparado con Ps. 1,279.2 millones de utilidad neta mayoritaria en 2017. La caída de Ps. 169.7 millones en utilidad neta se debe a una menor utilidad antes de impuestos en 2018.

## ESTADO DE POSICIÓN FINANCIERA

**El Capital de Trabajo** fue optimizado durante 2018 y el ciclo de conversión de efectivo fue reducido de 97 días en diciembre de 2017 a 82 días en diciembre de 2018.

**Cuentas por Cobrar** alcanzaron Ps. 2,923.1 millones al 31 de diciembre de 2018. Los días de cuentas por cobrar alcanzaron 89 días; en línea con los estimados de la Compañía.

**Inventarios** alcanzaron Ps. 1,697.0 millones al 31 de diciembre de 2018. Los días de inventarios alcanzaron 147 días, un incremento de 17 días trimestre contra trimestre, el cual será utilizado para cubrir el incremento en ventas esperado para el 1T-2019.

**Proveedores** alcanzaron Ps. 1,774.4 millones al 31 de diciembre de 2018. Al cuarto trimestre de 2018, los días de proveedores alcanzaron 153 días, de 100 días a diciembre de 2017. Este incremento temporal en días de proveedores se debe a la compra de inventario adicional para cubrir las ventas esperadas durante 1T-2019.

**Activos Fijos.** La Compañía invirtió Ps. 1,168.7 millones al 31 de diciembre de 2018, principalmente relacionados a la construcción de la nueva planta de manufactura ubicada en el Estado de México.

**Impuestos por Recuperar,** principalmente de IVA e ISR. La posición incrementó Ps. 201.7 millones durante 2018.

**Deuda Financiera Neta** incrementó durante el trimestre debido a las inversiones en la nueva planta y a la operación del programa de recompra de acciones:

**Efectivo y Equivalentes** alcanzaron Ps. 1,414.6 millones al 31 de diciembre de 2018, lo que representa un crecimiento de 29.5%, principalmente relacionado a una mejora en el proceso de cobranza.

**Deuda Bruta Financiera** alcanzó Ps. 5,894.4 millones al 31 de diciembre de 2018, comparado con Ps. 4,706.1 millones al 31 de diciembre de 2017; el incremento de Ps. 1,188.3 millones es resultado de los recursos obtenidos de un préstamo a largo plazo con el IDB Invest y IFC asociados con las inversiones en la nueva planta de manufactura.

**Deuda Neta Financiera** alcanzó Ps. 4,479.8 millones; un incremento de Ps. 866.5 millones, comparado con diciembre de 2017. La deuda a largo plazo de la Compañía representó 88.5% de la deuda total al 31 de diciembre de 2018.

La razón de Deuda Neta a EBITDA cerró diciembre de 2018 en 1.88x, por debajo del límite de la Compañía de 2.0x.

**Programa de Recompra de Acciones.** Durante los tres meses terminados el 31 de diciembre de 2018, la Compañía operó el programa de recompra de acciones, recomprando 1,000,000 acciones, por un monto total de Ps. 12.8 millones.

**Flujo Libre de Efectivo de Operaciones.** Genomma generó Ps. 180.1 millones durante los doce meses de 2018. Excluyendo las inversiones en la nueva planta de manufactura de la Compañía y la adquisición de las marcas, el flujo libre de efectivo hubiera alcanzado Ps. 1,408.8 millones para 2018.

## COBERTURA DE ANALISTAS

Al 31 de diciembre de 2018, LAB B cuenta con 14 coberturas: Casa de Bolsa Credit Suisse; Banco Itaú BBA; Santander Investment Securities; BBVA Bancomer.; UBS Casa de Bolsa; JP Morgan Securities; Vector Casa de Bolsa; Barclays Bank; BTG Pactual US Capital; GBM Grupo Bursátil Mexicano.; Grupo Financiero Banorte; HSBC Securities (USA); Bradesco BBI y Actinver Casa de Bolsa, S.A. de C.V.

# INFORME DEL PRESIDENTE DEL COMITÉ DE AUDITORÍA Y PRÁCTICAS SOCIETARIAS

Ciudad de México, México, a 11 de abril de 2019

## Al Consejo de Administración y a la Asamblea de Accionistas de Genomma Lab Internacional, S.A.B. de C.V.

De conformidad con lo establecido en el artículo 43, fracciones I y II, de la Ley Mercado de Valores, el suscrito, Presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias de Genomma Lab Internacional, S.A.B. de C.V. (la "Sociedad"), presento a ustedes el siguiente Informe Anual aprobado por la totalidad de los miembros de dicho Comité, correspondiente al ejercicio social concluido el 31 de diciembre de 2018:

En consideración a las disposiciones contenidas en la Ley del Mercado de Valores, el Comité se enfocó en este período, de manera general y principalmente a:

1. Desarrollar las actividades en materia de auditoría que la ley les confiere para apoyar al Consejo de Administración.
2. Celebrar reuniones periódicas y continuas con la Administración, así como con los auditores externos.

3. Desarrollar las actividades en materia de prácticas societarias que la ley les confiere para apoyar al Consejo de Administración.

Por lo que respecta a conceptos específicos correspondientes a las funciones aprobadas para este Comité, damos a conocer los siguientes resultados:

### **1. En materia de Auditoría:**

#### **A. Sistema de Control Interno y Auditoría Interna de la Sociedad y de las personas morales que ésta controla.**

Tomando en cuenta las opiniones, informes, comunicados y el dictamen de auditoría externa, se continúa desarrollando la verificación del cumplimiento de las disposiciones más relevantes de control interno en el manejo de la información financiera, y como consecuencia manifiesto que la Sociedad mantiene políticas y procedimientos de control interno que ofrecen seguridad razonable en las operaciones que realiza.

Las diferencias en materia de control interno que fueron analizadas en el Comité, no tuvieron impacto significativo en la Sociedad.

La Sociedad ha atendido oportunamente las recomendaciones emitidas por el Comité y sus auditores externos, con el fin de mejorar su sistema de control y auditoría interna, así como para subsanar las deficiencias y desviaciones de dicho sistema.

### **B. Medidas Preventivas y Correctivas Implementadas en relación con los Lineamientos y Políticas de Operación y de Registro Contable.**

El Comité se ha asegurado de la objetividad e integridad de los registros contables, así como del cumplimiento de los Lineamientos y Políticas de Operación y de Registro Contable de la Sociedad, los cuales fueron aplicados consistentemente en la elaboración de los estados financieros de la Sociedad al 31 de diciembre de 2018. Asimismo, fueron revisados y aprobados los planes de trabajo de la función que desarrolla la auditoría interna en la Sociedad.

### **C. Evaluación de Desempeño del Auditor Externo.**

Se emitió opinión favorable para ratificar al despacho Galaz, Yamazaki, Ruiz Urquiza, S.C. como auditor externo de la Sociedad para que realice la auditoría de los estados financieros consolidados para el ejercicio social de 2018 de la Sociedad y de las principales subsidiarias de la Sociedad, excepto las subsidiarias establecidas en Brasil, Ecuador y Paraguay. De igual modo, se emitió opinión favorable para ratificar a los despachos Parker Randall, TC Audit CIA Ltda. y Daniel Elicetche & Associates para que realicen la auditoría de los estados financieros de las subsidiarias de la Sociedad en Brasil, Ecuador y Paraguay para el ejercicio social de 2018, respectivamente.

Asimismo, se aprobaron los honorarios para la prestación de los citados servicios de auditoría, así como los servicios de análisis de precios de transferencia, temas de auditoría del IMSS y dictámenes fiscales que forman parte de los servicios de auditoría externa.

Para el ejercicio concluido el 31 de diciembre de 2018 por los servicios de auditoría de los estados financieros consolidados de la Sociedad y de sus principales subsidiarias, excepto las establecidas en Brasil, Ecuador y Paraguay, incluyendo los servicios de análisis de precios de transferencia, temas de auditoría del IMSS y dictámenes fiscales que forman parte de los servicios de auditoría externa mencionados, se autorizó un presupuesto de \$8'886,000.00 M.N.. Asimismo, por los servicios de auditoría en Brasil, Ecuador y Paraguay se autorizó un presupuesto de \$67,000 Reales, USD\$18,500 y \$30'000,000 Pesos Guaraníes, respectivamente. Dichos servicios fueron prestados satisfactoriamente.

Se revisaron los planes de trabajo para dictaminar los estados financieros y cumplimiento de control interno proporcionados por la firma de auditores externos, los cuales fueron aprobados en su totalidad.

En entrevistas y sesiones del Comité con los auditores externos, nos cercioramos que cumplieran los requisitos de independencia.

Por el ejercicio 2018, revisamos con los auditores externos y con la Administración de la Sociedad sus comentarios sobre el control interno y los procedimientos y alcances aplicados en su auditoría.

Como consecuencia de lo anterior, el Comité está de acuerdo con el desempeño y resultados del trabajo de los auditores externos de la Sociedad.

#### **D. Resultado de las Revisiones a los Estados Financieros de la Sociedad y de las Personas Morales que ésta Controla.**

El Comité revisó los estados financieros consolidados de la Sociedad y subsidiarias al 31 de diciembre de 2018, los cuales fueron elaborados con base en las Normas de Información Financiera aplicadas consistentemente, y de conformidad con las normas y procedimientos de auditoría aplicables, así como el dictamen del auditor externo correspondiente, el cual fue emitido sin excepciones o salvedades.

El Comité ha recomendado al Consejo de Administración la aprobación de los estados financieros antes mencionados, en virtud de que los mismos reflejan razonablemente la situación financiera y resultados de la Sociedad, que los eventos relevantes han sido adecuadamente revelados y que la aplicación de las políticas y criterios contables han sido consistentes y adecuados, cumpliendo la administración de la Sociedad con los procesos de implementación y aseguramiento de los sistemas de control interno y con las recomendaciones efectuadas.

#### **E. Opinión del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias sobre el informe a que se refiere el artículo 28, fracción IV, inciso c) de la Ley del Mercado de Valores para someterla a consideración del Consejo de Administración de la Sociedad.**

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 42, fracción II, inciso (e) de la Ley del Mercado de Valores, después de haber sostenido diversas reuniones con el Director General de la Sociedad y con los directivos relevantes de la Sociedad y de las sociedades controladas por ésta, respecto del contenido del Informe del Director General en términos de lo previsto en el artículo 44, fracción XI de la Ley del Mercado de Valores, habiendo

revisado la información y documentación de soporte necesaria, incluyendo el dictamen emitido por el despacho Galaz, Yamazaki, Ruiz Urquiza, S.C., como Auditor Externo de la Sociedad, el Comité considera que el Informe del Director General que se presentará a la Asamblea de Accionistas es adecuado y suficiente y que: (i) las políticas y criterios contables y de información seguidas por la Sociedad son adecuadas y suficientes tomando en consideración las circunstancias particulares de la misma; (ii) dichas políticas y criterios han sido aplicados consistentemente en la información presentada por el Director General; y (iii) como consecuencia de los incisos (i) y (ii) anteriores, la información presentada por el Director General refleja en forma razonable la situación financiera y los resultados de la Sociedad.

#### **F. Medidas Adoptadas con Motivo de Observaciones Relevantes.**

Durante el ejercicio social 2018, no se formularon observaciones relevantes por parte de los accionistas, consejeros, directivos relevantes, empleados de la Sociedad y, en general, por cualquier tercero, respecto de la contabilidad, controles internos y temas relacionados con la auditoría interna o externa, ni se presentaron denuncias sobre hechos que estimen irregulares en la administración.

#### **G. Seguimiento de los Acuerdos de las Asambleas de Accionistas y del Consejo de Administración.**

La Sociedad atendió oportunamente los acuerdos y recomendaciones emitidos por la Asamblea de Accionistas y el Consejo de Administración de la Sociedad durante el ejercicio social de 2018.

## 2. En materia de Prácticas Societarias:

### A. Desempeño de los Directivos Relevantes:

Durante el ejercicio social 2018 la Sociedad obtuvo resultados satisfactorios y observó un desempeño favorable de los Directivos Relevantes de la Sociedad, ya que se alcanzaron los objetivos y prioridades presentados por la Sociedad al Consejo de Administración para el año 2018.

### B. Operaciones con Partes Relacionadas:

El Comité ha verificado las operaciones efectuadas por la Sociedad durante el ejercicio 2018, las cuales se han realizado a precios de mercado o, en su caso, soportadas por valuaciones realizadas por especialistas externos.

### C. Paquetes de emolumentos o remuneración integral del Director General y/o de Directivos Relevantes:

El Comité revisó la remuneración anual del Director General y las remuneraciones propuestas para otros directivos de la Sociedad, y emitió su opinión favorable al respecto.

Asimismo, emitió opinión favorable para designar al ingeniero Jorge Luis Brake Valderrama como nuevo Director General de la Sociedad con efectos al 17 de septiembre de 2018 y sobre el paquete de emolumentos y compensación fija del nuevo Director General.

Por otro lado, el Comité emitió opinión favorable para dar por terminado el Plan de Compensación en Acciones del señor Máximo Juda, como Director General, derivado de la terminación de la relación laboral.

### D. Dispensas otorgadas por el Consejo de Administración:

Durante el ejercicio social concluido el 31 de diciembre de 2018, no se presentaron operaciones en las que fuera necesario otorgar dispensa alguna a los consejeros, Directivos Relevantes o personas con poder de mando de la Sociedad, para que dichas personas aprovechen oportunidades de negocio para sí o el negocio en favor de terceros, que correspondan a la Sociedad o a las personas morales que ésta controle o en las que tenga una influencia significativa.

### E. Otras actividades del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias:

Durante el ejercicio social de 2018, el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias, ha revisado, analizado y emitido su opinión favorable respecto de los siguientes asuntos:

- 1) Se informó sobre ciertos litigios de la Sociedad y sus subsidiarias.
- 2) Se emitió opinión favorable para la aprobación de los estados financieros anuales auditados de la Sociedad y sus subsidiarias con cifras al 31 de diciembre de 2017.
- 3) Se emitió opinión favorable para la aprobación de la información financiera de la Sociedad correspondiente al cuarto trimestre de 2017, así como la correspondiente al primer, segundo y tercer trimestre de 2018.
- 4) Se emitió opinión favorable para que la Sociedad obtuviera (i) un financiamiento a largo plazo con vigencia de 8 años con Corporación Interamericana de Inversiones (CII), miembro del Banco

Interamericano de Desarrollo (BID), hasta por la cantidad de \$225 millones de pesos, para la construcción de la nueva planta; (ii) un financiamiento a largo plazo con vigencia de 8 años con el Banco Interamericano de Desarrollo hasta por la cantidad de \$675 millones de pesos, para la construcción de la nueva planta; (iii) un financiamiento a largo plazo con vigencia de 8 años de International Finance Corporation (IFC) hasta por la cantidad de \$1,000 millones de pesos, de los cuales hasta \$400 millones serán destinados a la construcción de la nueva planta y hasta \$600 millones serán destinados al refinanciamiento de los pasivos de la Sociedad.

5) Se emitió opinión favorable para que algunas subsidiarias de la Sociedad garantizaran y/u otorguen avales y/u obligaciones solidarias, en su caso, respecto a las obligaciones que contraiga la Sociedad bajo los financiamientos antes mencionados.

6) Se emitió opinión favorable para la ratificación de los auditores externos de la Sociedad y sus subsidiarias y los honorarios por los servicios correspondientes.

7) Se presentó al Consejo la política de aprobación de honorarios de servicios proporcionados por Deloitte, relativa a servicios que el auditor puede prestar a la Sociedad sin poner en peligro su independencia.

## F. Integración del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias y reuniones celebradas

El Comité de Auditoría y Prácticas Societarias se integra por los siguientes miembros:

	CARGO
<b>Jorge Ricardo Gutiérrez Muñoz</b>	Presidente
<b>Héctor Carrillo González</b>	Miembro
<b>Juan Carlos Gavito Aspe</b>	Miembro
<b>Juan Alonso</b>	Miembro

El Comité de Auditoría y Prácticas Societarias de la Sociedad celebró sesiones o adoptó resoluciones adoptadas fuera de sesión con fecha 19 de febrero, 21 de marzo, 23 de abril, 23 de julio, 22 de agosto, 24 de septiembre, 19 de octubre y 8 de noviembre de 2018, y de cada una de ellas se levantó una minuta o se hicieron constar resoluciones respecto de los acuerdos adoptados.

Atentamente,

Jorge Ricardo Gutiérrez Muñoz  
**PRESIDENTE DEL COMITÉ DE AUDITORÍA  
 Y PRÁCTICAS SOCIETARIAS**  
*Genomma Lab Internacional, S.A.B. de C.V.*  
 Abril, 2019

# **ESTADOS** FINANCIEROS CONSOLIDADOS

**POR LOS AÑOS QUE TERMINARON EL 31 DE DICIEMBRE  
DE 2018, 2017 Y 2016, E INFORME DE LOS AUDITORES  
INDEPENDIENTES DEL 12 DE ABRIL DE 2019**

# ÍNDICE

Informe de los auditores independientes.....	56
Estados consolidados de posición financiera.....	60
Estados consolidados de resultados y otros resultados integrales.....	62
Estados consolidados de cambios en el capital contable.....	64
Estados consolidados de flujos de efectivo.....	66
Notas a los estados financieros consolidados.....	68

# INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

## OPINIÓN

Hemos auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Genomma Lab Internacional, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (“la Entidad” o “el Grupo”), los cuales comprenden los estados consolidados de posición financiera al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales, los estados consolidados de cambios en el capital contable y los estados consolidados de flujos de efectivo, correspondientes a los años que terminaron en esas fechas, así como las notas explicativas de los estados financieros consolidados que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

*En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la posición financiera consolidada de Genomma Lab Internacional, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, así como su desempeño financiero consolidado y sus flujos de efectivo consolidados por los años que terminaron en dichas fechas, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad.*

## FUNDAMENTOS DE LA OPINIÓN

Llevamos a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades bajo esas normas se explican más ampliamente en la sección de Responsabilidades de los auditores independientes en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados de nuestro informe. Somos independientes de la Entidad de conformidad con el Código de Ética para Profesionales de la Contabilidad del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código de Ética del IESBA) y con el emitido por el Instituto Mexicano de Contadores Públicos (Código de Ética del IMCP), y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con el Código de Ética del IESBA y con el Código de Ética del IMCP. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

## ASUNTOS CLAVE DE AUDITORÍA

Los asuntos clave de auditoría son asuntos que, según nuestro juicio profesional, han sido del mayor significado en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del ejercicio 2018. Estos asuntos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre éstos, y no expresamos una opinión por separado sobre esos asuntos. Hemos determinado que los asuntos clave de auditoría que se describen a continuación son aquellos que se deben comunicar en nuestro informe.

## **ACTIVOS INTANGIBLES – PRUEBAS DE DETERIORO**

*(Ver Nota 10 - Activos intangibles)*

Los activos intangibles comprenden principalmente marcas.

Cada año, la Entidad realiza un análisis de deterioro de sus marcas y otros activos intangibles como lo establece la NIIF 36 (“IAS 36”, por sus siglas en inglés) “Deterioro del valor de los activos”, en el que se calculan flujos futuros descontados para determinar si el valor de estos activos se ha deteriorado en función de los ingresos que las marcas generarán en los siguientes años. Como en toda proyección de resultados futuros, existe la posibilidad de que los supuestos utilizados por la administración para calcular los flujos, difieran respecto de los resultados reales, tanto por aquellos relacionados con la capacidad de producción de la planta y de venta de los productos como de aquellos relativos a condiciones externas a la Entidad por lo que se requiere del juicio de la administración en su determinación.

Nuestra revisión incluyó procedimientos de auditoría enfocados a evaluar la razonabilidad de los valores de los activos intangibles cubriendo el riesgo de deterioro, a través, principalmente de realizar una evaluación de los juicios y supuestos utilizados por la administración para determinar las proyecciones de flujos futuros descontados, considerando la tendencia de las ventas, demanda de productos y la capacidad de producción de la nueva planta que se encuentra en proceso de construcción; asimismo, evaluamos la razonabilidad de las tasas de descuento utilizadas, con el apoyo de expertos en metodologías de valuación. Los resultados de nuestros procedimientos fueron satisfactorios.

## **ESTIMACIONES DE CUENTAS DE DUDOSO COBRO Y DE DESCUENTOS COMERCIALES**

*(Ver Nota 7 - Cuentas por cobrar)*

La Administración requiere utilizar el juicio en la identificación de aquellas cuentas por cobrar que podrían no ser recuperables por incertidumbre de cobrabilidad y para determinar el monto de los descuentos que deben aplicarse a las cuentas por cobrar por ventas efectuadas durante el año y de la provisión al cierre del ejercicio.

Nuestra revisión incluyó procedimientos de auditoría enfocados a evaluar la razonabilidad de los montos reservados, se mide a través de la pérdida crediticia esperada de la Entidad, que se basa en los supuestos de los futuros movimientos de los diferentes indicadores económicos. La pérdida esperada en una estimación de la pérdida esperada por impago que se basa en la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales y aquellos que los prestadores esperan recibir, tomando en consideración los flujos de efectivo de las mejoras crediticias. Sin embargo, la probabilidad de impago se constituye en una clave para medir la pérdida crediticia esperada. La probabilidad de impago es un estimado de la probabilidad dado un horizonte de tiempo, el cálculo el cual incluye datos históricos y supuestos esperados de las condiciones del futuro; asimismo, en la revisión de la determinación de los descuentos del año con base en los acuerdos comerciales y su consideración en la reserva de descuentos al 31 de diciembre de 2018. Los resultados de nuestros procedimientos de auditoría fueron satisfactorios.

## **OTRA INFORMACIÓN INCLUIDA EN EL DOCUMENTO QUE CONTIENEN LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS AUDITADOS**

La administración de la Entidad es responsable por la otra información. La otra información comprenderá la información que será incorporada en el Reporte Anual que la Entidad está obligada a preparar conforme al Artículo 33 Fracción I, inciso b) del Título Cuarto, Capítulo Primero de las Disposiciones de Carácter General Aplicables a las Emisoras y a otros Participantes del Mercado de Valores en México y al Instructivo que acompaña esas disposiciones (las Disposiciones). El Reporte Anual se espera esté disponible para nuestra lectura después de la fecha de este informe de auditoría.

Nuestra opinión de los estados financieros consolidados no cubre la otra información y nosotros no expresamos ninguna forma de seguridad sobre ella.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, nuestra responsabilidad será leer la otra información mencionada, cuando esté disponible y cuando lo hagamos, considerar si la otra información es inconsistente en forma material con los estados financieros consolidados o nuestro conocimiento obtenido durante la auditoría, o que parezca contener un error material. Cuando leamos el Reporte Anual emitiremos la leyenda sobre la lectura del mismo, requerida en el Artículo 33 Fracción I, inciso b) numeral 1.2. de las Disposiciones o si concluimos que existe un error material en la otra información tendríamos que informar este hecho.

## **RESPONSABILIDADES DE LA ADMINISTRACIÓN Y DE LOS RESPONSABLES DEL GOBIERNO DE LA ENTIDAD EN RELACIÓN CON LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS**

La Administración de la Entidad es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados adjuntos de conformidad con las NIIF, y del control interno que la administración considere necesario para permitir la preparación de los estados financieros consolidados libres de error material, debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la administración es responsable de la evaluación de la capacidad de la Entidad de continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la Entidad en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento, excepto si la administración tiene intención de liquidar la Entidad o detener sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Los responsables del gobierno de la Entidad son responsables de la supervisión del proceso de información financiera consolidada de la Entidad.

## **RESPONSABILIDADES DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES EN RELACIÓN CON LA AUDITORÍA DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS**

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de errores materiales, debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto nivel de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte un error material cuando existe. Los errores pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyen en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose de los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría ejecutada de conformidad con las NIA, ejercemos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. Nosotros también:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección material de los estados financieros consolidados, debido a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos, y obtuvimos evidencia de auditoría que es suficiente y apropiada para proporcionar las bases para nuestra opinión. El riesgo de no detectar desviaciones importantes que resulten de un fraude es mayor de las que resulten de un error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionalmente erróneas, o la elusión del control interno.

- Obtuvimos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con el fin de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Entidad.
- Evaluamos lo apropiado de las políticas contables aplicadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la administración.
- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización por la administración, de la norma contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Entidad para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que la Entidad deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y eventos relevantes de un modo que logran la presentación razonable.
- Obtuvimos evidencia de auditoría suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Comunicamos a los responsables del gobierno de la Entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de la realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa en el control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a los responsables del gobierno de la Entidad una declaración de que hemos cumplido con los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y comunicado con ellos acerca de todas las relaciones y demás cuestiones de las que se puede esperar razonablemente que pueden afectar nuestra independencia, y en su caso, las correspondientes salvaguardas.

Entre los asuntos que han sido objeto de comunicaciones con los responsables del gobierno de la Entidad, determinamos los que han sido de la mayor importancia en la auditoría de los estados financieros consolidados del ejercicio 2018 y que son en consecuencia, los asuntos clave de auditoría. Describimos esos asuntos en este informe de auditoría, salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes determinemos que un asunto no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

***Galaz, Yamazaki, Ruiz Urquiza, S.C.***

Miembro de Deloitte Touche  
Tohmatu Limited

***C.P.C. Erick J. Calvillo Rello***

12 de abril de 2019

# ESTADOS CONSOLIDADOS DE POSICIÓN FINANCIERA

Al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016  
(En miles de pesos)

Activos	Notas	2018	2017	2016
<i>Activo circulante:</i>				
Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido	<b>6</b>	\$ 1,414,641	\$ 1,092,741	\$ 1,846,229
Cuentas por cobrar - Neto	<b>7</b>	5,261,822	4,944,724	4,318,915
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	<b>18</b>	57,354	60,894	42,982
Inventarios - Neto	<b>8</b>	1,697,032	1,264,211	1,172,040
Pagos anticipados		566,715	478,069	416,199
<b>Total de activo circulante</b>		<b>8,997,564</b>	<b>7,840,639</b>	<b>7,796,365</b>
<i>Activo a largo plazo:</i>				
Inmuebles, propiedades y equipo - Neto	<b>9</b>	1,870,234	548,649	412,811
Inversión en asociada	<b>11</b>	1,555,834	1,472,805	1,420,480
Impuestos a la utilidad diferidos	<b>20</b>	624,888	681,992	817,822
Activos intangibles - Neto	<b>10</b>	4,934,397	5,181,067	5,176,039
Otros activos - Neto		94,340	160,554	85,099
<b>Total de activo a largo plazo</b>		<b>9,079,693</b>	<b>8,045,067</b>	<b>7,912,251</b>
<b>TOTAL DE ACTIVOS</b>		<b>\$ 18,077,257</b>	<b>\$ 15,885,706</b>	<b>\$ 15,708,616</b>

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

Pasivos y capital contable	Notas	2018	2017	2016
<i>Pasivo circulante</i>				
Préstamos bursátiles, bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	<b>13</b>	\$ 676,022	\$ 3,013,055	\$ 2,073,908
Cuentas por pagar a proveedores		1,774,441	1,098,471	1,033,545
Cuentas por pagar a partes relacionadas	<b>18</b>	2,087	1,238	31,873
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados	<b>12</b>	1,858,060	1,852,868	1,829,042
Impuesto sobre la renta		168,177	336,373	129,063
Participación de los trabajadores en las utilidades		6,531	3,017	2,972
<b>Total de pasivo circulante</b>		<b>4,485,318</b>	<b>6,305,022</b>	<b>5,100,403</b>
<i>Pasivo a largo plazo</i>				
Préstamos bursátiles, bancarios y deuda a largo plazo	<b>13</b>	5,197,350	1,690,054	3,760,453
Dividendos por pagar	<b>17</b>	800,000	800,000	-
Acreedores diversos		36,283	36,422	48,744
Beneficios a los empleados al retiro	<b>14</b>	30,116	3,848	3,848
Impuestos a la utilidad diferidos	<b>20</b>	100,370	1,692	2,270
<b>Total de pasivo a largo plazo</b>		<b>6,164,119</b>	<b>2,532,016</b>	<b>3,815,315</b>
<b>Total de pasivos</b>		<b>10,649,437</b>	<b>8,837,038</b>	<b>8,915,718</b>
<i>Capital contable</i>				
Capital social		1,914,306	1,914,306	1,914,306
Prima en recolocación de acciones		39,749	39,749	39,749
Recompra de acciones		(1,430,089)	(1,660,094)	(1,656,086)
Pagos basados en acciones		70,067	226,869	179,674
Utilidades acumuladas		6,806,181	5,993,328	5,514,120
Efecto de conversión de operaciones extranjeras		27,606	332,609	589,109
Participación controladora		7,427,820	6,846,767	6,580,872
Participación no controladora		-	201,901	212,026
<b>Total de capital contable</b>	<b>17</b>	<b>7,427,820</b>	<b>7,048,668</b>	<b>6,792,898</b>
<b>TOTAL DE PASIVOS Y CAPITAL CONTABLE</b>		<b>\$ 18,077,257</b>	<b>\$ 15,885,706</b>	<b>\$ 15,708,616</b>

## ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS Y OTROS RESULTADOS INTEGRALES

Por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016  
(En miles de pesos, excepto la utilidad por acción que se expresa en pesos)

	Notas	2018	2017	2016
Ventas netas		\$ 11,794,419	\$ 12,078,443	\$ 11,316,310
Costo de ventas		<u>4,029,685</u>	<u>3,957,128</u>	<u>3,635,327</u>
Utilidad bruta		7,764,734	8,121,315	7,680,983
Gastos de venta, generales y de administración		5,577,855	5,622,474	7,491,077
Otros (ingresos) gastos, neto	<b>19</b>	(177,717)	(39,854)	86,676
Deterioro de activos de larga duración		<u>63,500</u>	<u>7,322</u>	<u>1,770,194</u>
Utilidad (pérdida) de operación		<u>5,463,638</u>	<u>5,589,942</u>	<u>9,347,947</u>
		2,301,096	2,531,373	(1,666,964)
Gasto por intereses		(554,634)	(483,520)	(329,941)
Ingreso por intereses		31,769	40,085	33,241
Utilidad cambiaria, neta		901	24,921	379,349
Pérdida por posición monetaria en subsidiaria hiperinflacionaria		(79,854)	-	-
Participación en la utilidad de asociadas	<b>11</b>	<u>64,162</u>	<u>52,325</u>	<u>68,002</u>
Utilidad (pérdida) antes de impuestos a la utilidad		1,763,440	2,165,184	(1,516,313)
Impuestos a la utilidad	<b>20</b>	<u>653,975</u>	<u>758,696</u>	<u>126,478</u>
Utilidad (pérdida) neta consolidada		1,109,465	1,406,488	(1,642,791)
Otros resultados integrales, netos de impuestos a la utilidad:				
Partidas que se reclasificarán a resultados en el futuro				
Diferencias de cambio por conversión de operaciones extranjeras		<u>(601,615)</u>	<u>(272,785)</u>	<u>182,637</u>
Utilidad (pérdida) integral consolidada		<u>\$ 507,850</u>	<u>\$ 1,133,703</u>	<u>\$ (1,460,154)</u>

(Continúa)

	Notas	2018	2017	2016
Utilidad (pérdida) neta consolidada aplicable a:		\$ 1,109,465	\$ 1,279,208	\$ (1,680,925)
Participación controladora		-	127,280	38,134
Participación no controladora		\$ 1,109,465	\$ 1,406,488	\$ (1,642,791)
Utilidad (pérdida) integral consolidada aplicable a:		\$ 507,850	\$ 1,022,708	\$ (1,509,566)
Participación controladora		-	110,995	49,412
Participación no controladora		\$ 507,850	\$ 1,133,703	\$ (1,460,154)
Utilidad (pérdida) básica y diluida por acción ordinaria		\$ 1.08	\$ 1.34	\$ (1.71)
Promedio ponderado de acciones en circulación (en miles de acciones)		\$ 1,023,746	\$ 952,491	980,808

*(Concluye)*

*Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.*

# ESTADOS CONSOLIDADOS DE CAMBIOS EN EL CAPITAL CONTABLE

Por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016  
(En miles de pesos)

	Capital contribuido				Capital ganado				Total de capital contable
	Capital social	Prima en colocación de acciones	Recompra de acciones	Pagos basados en acciones	Utilidades acumuladas	Efecto de conversión de operaciones extranjeras	Participación controladora	Participación no controladora	
<i>Saldos al inicio de 2016</i>	\$ 1,914,306	\$ 39,749	\$ (578,955)	\$ -	\$ 7,195,045	\$ 417,750	\$ 8,987,895	\$ 260,755	\$ 9,248,650
Recompra de acciones propias	-	-	(1,077,131)	-	-	-	(1,077,131)	-	(1,077,131)
Pagos basados en acciones	-	-	-	179,674	-	-	179,674	-	179,674
Dividendos pagados a participación no controladora	-	-	-	-	-	-	-	(98,141)	(98,141)
Pérdida integral consolidada	-	-	-	-	(1,680,925)	171,359	(1,509,566)	49,412	(1,460,154)
<i>Saldos al 31 de diciembre de 2016</i>	1,914,306	39,749	(1,656,086)	179,674	5,514,120	589,109	6,580,872	212,026	6,792,898
Recompra de acciones propias	-	-	(4,008)	-	-	-	(4,008)	-	(4,008)
Pagos basados en acciones	-	-	-	47,195	-	-	47,195	-	47,195
Dividendos decretados	-	-	-	-	(800,000)	-	(800,000)	(121,120)	(921,120)
Utilidad integral consolidada	-	-	-	-	1,279,208	(256,500)	1,022,708	110,995	1,133,703
<i>Saldos al 31 de diciembre de 2017</i>	1,914,306	39,749	(1,660,094)	226,869	5,993,328	332,609	6,846,767	201,901	7,048,668
Recompra de acciones propias	-	-	(133,932)	-	-	-	(133,932)	-	(133,932)
Efecto por transacciones con acciones propias	-	-	363,937	(156,802)	(296,612)	296,612	207,135	(201,901)	5,234
Utilidad integral consolidada	-	-	-	-	1,109,465	(601,615)	507,850	-	507,850
<i>Saldos al 31 de diciembre de 2018</i>	\$ 1,914,306	\$ 39,749	\$ (1,430,089)	\$ 70,067	\$ 6,806,181	\$ 27,606	\$ 7,427,820	\$ -	\$ 7,427,820

# ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO

Por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016  
(En miles de pesos)

	2018	2017	2016
<i>Flujos de efectivo de actividades de operación:</i>			
Utilidad (pérdida) neta consolidada del año	\$ 1,109,465	\$ 1,406,488	\$ (1,642,791)
<b>Ajustes por:</b>			
Depreciación y amortización	81,164	69,805	83,806
Impuestos (beneficio) a la utilidad reconocidos en resultados	653,975	758,696	126,478
Cancelación de pagos anticipados a largo plazo	-	-	857,937
Deterioro de activos de larga duración	63,500	7,322	1,770,194
Deterioro de equipos	-	-	20,438
Pérdida en venta de marcas	-	-	166,093
Pérdida (ganancia) por bajas de equipo	59,828	46,141	(3,148)
Costo neto del periodo por beneficios a los empleados al retiro	26,268	-	775
Fluctuaciones cambiarias no realizadas	-	(273)	115
Posición monetaria y ajustes por inflación en subsidiaria inflacionaria, neta	40,306	-	-
Participación en la utilidad de asociada	(64,162)	(52,325)	(68,002)
Amortización de gastos por emisión de deuda	8,795	4,770	5,299
Pagos basados en acciones	5,234	47,195	179,674
Intereses a favor	(31,769)	(40,085)	(33,241)
Intereses a cargo	554,634	483,520	329,941
	2,507,238	2,731,254	1,793,568
<i>Cambios en el capital de trabajo:</i>			
<b>(Aumento) disminución en:</b>			
Cuentas por cobrar	(593,676)	(680,346)	(416,243)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	3,540	(17,912)	146,663
Inventarios	(411,874)	(92,171)	(13,126)
Pagos anticipados	(88,646)	(61,870)	308,529
Otros activos	(6,786)	(75,455)	-
<b>Aumento (disminución) en:</b>			
Cuentas por pagar a proveedores	675,970	64,926	363,429
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados	136,644	(29,330)	319,259
Cuentas por pagar a partes relacionadas	849	(30,635)	31,873
Participación de los trabajadores en las utilidades	3,514	45	(23,825)
Impuestos a la utilidad pagados	(664,294)	(416,134)	(966,664)
Flujos netos de efectivo generados en actividades de operación	1,562,479	1,392,372	1,482,354

	2018	2017	2016
<i>Flujos de efectivo de actividades de inversión:</i>			
Adquisición de inmuebles, propiedades y equipo	(1,379,215)	(262,877)	(112,625)
Adquisición de subsidiaria	(18,867)	-	-
Venta de propiedades y equipo	6,269	8,641	75,015
Entrada por venta de subsidiaria	126,210	54,537	150,000
Adquisición de intangibles y otros activos	(133,066)	(48,464)	(45,492)
Intereses cobrados	31,769	40,085	33,241
Venta de marcas	-	-	39,992
Flujos netos de efectivo (aplicados) generados en actividades de inversión	<u>(1,366,900)</u>	<u>(208,078)</u>	<u>140,131</u>
<i>Flujos de efectivo por actividades de financiamiento:</i>			
Préstamos obtenidos	4,927,490	1,100,000	-
Pago de préstamos	(3,766,022)	(2,236,022)	(350,311)
Recompra de acciones	(133,932)	(4,008)	(1,077,131)
Pago de dividendos a accionistas de participación no controladora	-	(124,154)	98,141
Intereses pagados	<u>(554,634)</u>	<u>(430,303)</u>	<u>(323,544)</u>
Flujos netos de efectivo aplicados en actividades de financiamiento	<u>472,902</u>	<u>(1,694,487)</u>	<u>(1,652,845)</u>
Aumento (disminución) neta de efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido	668,481	(510,193)	30,749
Ajustes a los flujos de efectivo por variaciones en tipos de cambio	(346,581)	(243,295)	89,576
Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido al principio del año	<u>1,092,741</u>	<u>1,846,229</u>	<u>1,725,904</u>
Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido al final del año	<u>\$ 1,414,641</u>	<u>\$ 1,092,741</u>	<u>\$ 1,846,229</u>

(Concluye)

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

# NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016  
(En miles de pesos)

## 1. Actividades y eventos importantes

### Actividades -

Genomma Lab Internacional, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (“Genomma Lab”, y en conjunto con sus subsidiarias, la “Entidad”) se dedica a la venta de productos farmacéuticos de libre venta (en adelante productos OTC), de productos farmacéuticos genéricos en México (en adelante productos GI) y productos de cuidado personal (en adelante productos PC) con una creciente presencia en mercados internacionales. La Entidad está constituida en México y el domicilio de sus oficinas es Antonio Dovalí Jaime 70, Piso 2, Torre B, Col. Santa Fe, C.P. 01210, Ciudad de México.

La Entidad desarrolla, vende y comercializa una amplia gama de productos de primera clase con 90 marcas propias, con productos en diversas categorías, entre los que se encuentran anti-acné, medicamentos genéricos, protección y mejora sexual, crema para mejorar la textura de piel con cicatrices, tratamiento de hemorroides, contra varices, para evitar la caída del cabello, ungüento para dolores musculares, antiácidos, antimicóticos, para el alivio de la colitis, para contrarrestar el nivel de stress, jabones, multivitamínicos, shampoos y antigripales. La Entidad está enfocada en incrementar el valor de las marcas de sus productos por medio de campañas mercadológicas, principalmente a través de la televisión. Las ventas de productos realizadas por las subsidiarias en el extranjero representan aproximadamente un 59%, 61% y 56% de las ventas netas consolidadas al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, respectivamente.

### Eventos importantes -

#### 2018

**a. Fusión** - El 23 de marzo de 2018, Genomma Lab anunció que las condiciones señaladas para la fusión de la Entidad con Hathaway South America Ventures, S.A. de C.V. y Saint Andrews Accelerated Growth Partners, S.A. de C.V. han sido cumplidas. Como resultado de estas fusiones, Genomma Lab tendrá una participación del 100% en Genomma Laboratories Argentina, S.A., Genomma Laboratories do Brasil LTDA y Subsidiarias, Genomma Lab Uruguay, S.A. y Genomma Lab Paraguay, S.R.L. (entidades subsidiarias), con la fusión adquirió el 100% de las acciones de estas subsidiarias. Esto tuvo como impacto la cancelación de la participación no controladora por \$201,901.

**b. Emisión y pago de deuda** - El 23 de marzo de 2018, Genomma Lab completó la emisión exitosa de un certificado bursátil denominado “LAB 18” por \$2,450,000 con vencimiento a tres años. La tasa de interés es igual a la Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio (“TIIE”) más 1.90%. Los recursos obtenidos fueron utilizados parcialmente para la amortización anticipada del certificado bursátil denominado LAB 13-1.

Durante el segundo trimestre de 2018 la Entidad firmó un paquete de financiamiento conjunto para apoyar su plan de expansión, así como para la construcción de la nueva planta de manufactura con la Corporación Financiera Internacional (IFC por sus siglas en inglés y miembro del Banco Mundial) y con el Banco Interamericano de Desarrollo (“BID Invest”) por hasta 100 millones de dólares. Al 31 de diciembre de 2018 se han utilizado \$1,154,356.

## 2017

**c. Construcción de nueva planta** - El 24 de octubre de 2017, se autorizó la inversión de recursos para la construcción de una nueva planta de manufactura en Toluca, Estado de México, por hasta \$1,398,000 la cual se realizará con recursos propios y mediante la obtención de financiamiento. Al 31 de diciembre de 2017, se ha comprado el terreno y se han otorgado anticipos para la construcción. La administración estima que la capacidad de producción se incrementará de manera importante. Al 31 de diciembre de 2018 la primera fase de la planta está prácticamente concluida e iniciará operaciones una vez que se obtengan los permisos de operación.

## 2016

**d. Venta del 50% más una acción de las acciones de Grupo Comercial e Industrial Marzam, S.A.P.I. de C.V.** - El 29 de septiembre de 2016, la Entidad a través de su subsidiaria Gibart, S.A. de C.V. realizó la venta del 50% más una acción de Grupo Comercial e Industrial Marzam, S.A.P.I. de C.V. y subsidiarias (Marzam) a Moench Coöperatief, U.A. por \$1,350,000; de acuerdo al contrato de compra venta, la Entidad recibió \$1,050,000 y los \$300,000, restantes se cobrarían un año después de la fecha de la venta de las acciones. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el saldo de la cuenta por cobrar asciende a \$95,463 y \$150,000, respectivamente. Las acciones de Marzam se tienen en prenda ordinaria.

A partir de la fecha de cierre del contrato, Moench Coöperatief, U.A. tomó el control de las operaciones de Marzam, por lo que a partir de esa fecha la Entidad dejó de consolidarla y la reconoce como una entidad asociada aplicando el método de participación.

### e. Deterioro de otros activos

i. Durante 2016, la Entidad registró un deterioro de un anticipo de inversión por \$650,000 otorgado a una empresa encargada de desarrollar la comercialización de una marca a nivel internacional. De acuerdo con la legislación de los diferentes países en los que opera la Entidad este producto necesitaría receta médica para su venta y, por lo tanto, no podría anunciarse en televisión como producto OTC, lo que provocaría que el posicionamiento de la marca no fuese tan exitoso como la Entidad esperaba, por lo que decidió cancelar el proyecto y deteriorar dicho anticipo (ver Anticipos de inversión en la Nota 10 Activos intangibles).

ii. Durante 2016, la Entidad decidió deteriorar aquellas marcas en las cuales no realizaría una inversión en publicidad para su comercialización en los siguientes 12 meses, por lo tanto, se deterioraron 6 marcas cuyo importe asciende a \$184,664 (ver rubro de Marcas en la Nota 10 Activos intangibles).

iii. Durante la primera mitad de 2016, Brasil experimentó una crisis política y macroeconómica muy importante, por lo que la administración evaluó la inversión de recursos adicionales requeridos para lanzar las marcas y productos asociados y decidió no invertir temporalmente en Brasil, por lo menos en los siguientes 18 meses. Derivado de lo anterior, la Entidad llevó a cabo pruebas de deterioro, dando como resultado una baja en su valor durante 2016 por \$867,008 (ver rubro de Anticipos de inversión en la Nota 10 Activos intangibles).

Adicionalmente, al 31 de diciembre de 2016, Genomma Laboratories do Brasil, LTDA y Subsidiarias habían realizado desembolsos a los dueños de la planta farmacéutica mencionada anteriormente por \$139,951. Derivado de la intención de no invertir en Brasil por los siguientes 18 meses, se registró la estimación para cuentas de cobro dudoso por dicho importe.

## 2. Adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera nuevas y revisadas

### **a Aplicación de Normas de Información de Financiamiento Internacional nuevas y revisadas ("IFRS" o "IAS") que son obligatorias para el año en curso**

En el año en curso, Genomma Lab aplicó una serie de IFRSs nuevas y modificadas, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés) las cuales son obligatorias y entraron en vigor a partir de los ejercicios que iniciaron en o después del 1 de enero de 2018.

#### **IFRS nuevas y modificadas que son efectivas para el año en curso**

##### **Impacto inicial de la aplicación de la IFRS 9 – Instrumentos Financieros**

En el ejercicio en curso, la Genomma Lab ha aplicado la norma IFRS 9 – Instrumentos Financieros (como se revisó en julio de 2014) y los ajustes relacionados consecuentemente a otras Normas IFRS que son efectivas para el ejercicio que comience en o después del 1 de enero de 2018. Las disposiciones de transición de la IFRS 9 le permiten a la entidad a no re expresar los estados financieros comparativos. De cualquier modo, la Entidad ha decidido re expresar los estados financieros comparativos en respecto de la clasificación y medición de los instrumentos financieros.

Adicionalmente, Genomma Lab ha adoptado los ajustes de la norma IFRS 7 *Revelaciones de Instrumentos Financieros*: que fueron aplicadas a las revelaciones de 2018 y al periodo comparativo.

La Norma IFRS 9 introdujo nuevos requisitos para:

1. La clasificación y medición de los activos financieros y de los pasivos financieros,
2. Deterioro de los activos financieros, y
3. Contabilidad de coberturas.

Los detalles de estos nuevos requisitos, así como su impacto en los estados consolidados de posición financiera de la Genomma Lab se describen a continuación.

La Entidad ha adoptado la IFRS 9 de acuerdo a las disposiciones de transición contempladas en la IFRS 9.

#### **(a) Clasificación y medición de los activos financieros**

La fecha de aplicación inicial es el día 1 de enero de 2018. De la misma manera, la Genomma Lab ha aplicado los requisitos de la IFRS 9 a los instrumentos que siguen reconocidos al 1 de enero de 2018 y no lo ha aplicado a los instrumentos que no fueron reconocidos para el 1 de enero de 2018. Las cantidades comparativas en relación con los instrumentos que continúan siendo reconocidos a la fecha del 1 de enero de 2018 han sido re expresados apropiadamente.

Todos los activos financieros reconocidos que se encuentren al alcance de la IFRS 9 deben ser medidos subsecuentemente a costo amortizado o valor razonable, con base en el manejo que la Entidad da a los activos financieros y a los flujos de efectivo contractuales característicos de los activos financieros.

Específicamente:

- Instrumentos de deuda que mantiene una Entidad cuyo modelo de negocio tiene el objetivo de obtener flujos contractuales de efectivo, y que poseen flujos contractuales de efectivo que son únicamente pagos de principal e interés sobre el monto del principal, se miden subsecuentemente por costo amortizado;
- Instrumentos de deuda que retiene una Entidad cuyo modelo de negocio es obtener flujos contractuales de efectivo y vender instrumentos de deuda, y que mantiene flujos contractuales de efectivo que son únicamente pagos al principal y a los intereses del importe de principal pendiente de amortizar, se miden subsecuentemente por valor razonable a través de otros resultados integrales.
- Cualquier otro instrumento de deuda y de inversión de capital se miden a través de valor razonable a través de resultados.

A pesar de lo anterior, la entidad debe hacer la siguiente elección / designación irrevocable en el reconocimiento inicial de un activo financiero:

- La Entidad puede elegir irrevocablemente presentar cambios subsecuentes en el valor razonable de una inversión de capital que no se mantiene para negociar ni la contraprestación contingente reconocida por una adquirente en una combinación de negocios en otro resultado integral; y
- La Entidad puede designar irrevocablemente una inversión de deuda que cumpla con el costo amortizado o los criterios Valor razonable a través de resultados integrales medidos en Valor razonable a través de resultados si al hacerlo elimina o reduce significativamente una disparidad contable.

En el año actual, la Genomma Lab no ha designado ninguna inversión en títulos de deuda que cumplan el criterio de costo amortizado o de valor razonable a través de otros resultados integrales medidos anteriormente a valor razonable a través de resultados.

Cuando una inversión en títulos de deuda medida a valor razonable a través de otros resultados integrales no es reconocida, las ganancias o pérdidas acumuladas reconocidas previamente en otros ingresos se reclasifica del capital a resultados como un ajuste por reclasificación. Cuando una inversión en capital designada medida a valor razonable a través de otros resultados integrales no es reconocida, las ganancias o pérdidas acumuladas reconocidas previamente en otros ingresos, es transferida a utilidades (déficit) acumulados.

Los instrumentos de deuda medidos subsecuentemente a costo amortizado o valor razonable a través de otros resultados integrales están sujetos a deterioro. Ver inciso (b) posterior.

Se revisó y evaluó a los activos financieros existentes de la Entidad a partir del 1 de enero de 2018 basado en los hechos y circunstancias que existían a esa fecha y se concluyó que la aplicación inicial de la IFRS 9 había generado el siguiente impacto en los activos financieros de la Entidad en cuanto a su clasificación y medición.

- Las inversiones en títulos reembolsables de la Entidad fueron clasificadas como activos financieros disponibles a la venta conforme la IAS 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y medición. Los títulos han sido reclasificados como activos financieros a costo amortizado porque son retenidas dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es obtener flujos contractuales de efectivo cuyos flujos contractuales de efectivo son únicamente pagos del principal e interés sobre el monto pendiente del principal;

- La inversión de la entidad en bonos corporativos que fueron clasificados como Activos Financieros disponibles a la venta conforme la IAS 39, han sido clasificados como activos financieros a Valor razonable a través de otros resultados integrales porque son mantenidos dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es obtener flujos contractuales de efectivo y vender bonos, y poseen flujos contractuales de efectivo que son únicamente pagos del principal y del principal pendiente. El cambio en el valor razonable de estos títulos reembolsables continúa acumulándose en la reserva por revaluación de la inversión hasta que sea dado de baja o reclasificado.
- Las inversiones de la Entidad en instrumentos de capital (que no son mantenidas para negociación ni para una consideración contingente proveniente de una combinación de negocios) que fueron clasificados previamente como activos financieros disponibles a la venta y que fueron medidos por valor razonable en cada fecha de reporte conforme la IAS 39 han sido designados como Valor Razonable a través de otros resultados integrales. El cambio en el valor razonable continúa acumulándose en la reserva de revaluación de la inversión.
- No hay cambio en la medición de las inversiones de capital de la Entidad que son mantenidos para negociación; esos instrumentos continúan midiéndose a Valor Razonable a través de resultados;
- Los activos financieros clasificados como mantenidos para vencimiento, préstamos y cuentas por cobrar conforme la IAS 39 que eran medidos a costo amortizado, continúan siendo medidos bajo costo amortizado conforme la IFRS 9 mientras se mantengan dentro del modelo de negocio para obtener flujos contractuales de efectivo y estos flujos de efectivo consistan únicamente en los pagos del principal e intereses sobre el monto pendiente del principal.

Ninguna de las otras reclasificaciones de activos financieros ha tenido impacto en la posición financiera de la Entidad, ganancias o pérdidas, otros resultados integrales o total de otros resultados integrados en ese año.

## **(b) Deterioro de activos financieros**

En relación con el deterioro de activos financieros, la IFRS 9 exige un modelo de pérdida crediticia esperado, a diferencia de un modelo de pérdida crediticia bajo requerido bajo la IAS 39. El modelo de pérdida crediticia esperada requiere que Genomma Lab contabilice pérdidas crediticias esperadas y cambios en aquellas pérdidas crediticias esperadas en cada fecha de reporte para reflejar los cambios en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial de los activos financieros. En otras palabras, ya no es necesario que un evento crediticio haya sucedido para que las pérdidas crediticias sean reconocidas.

Específicamente, IFRS 9 requiere que Genomma Lab reconozca una insolvencia para pérdidas crediticias esperadas en:

- (1) Inversiones en deuda medidas subsecuentemente a costo amortizado o a valor razonable a través de otros resultados integrales,
- (2) Cuentas por cobrar por arrendamiento,
- (3) Cuentas por cobrar y activos contractuales, y
- (4) Contratos de garantía financiera a los cuales aplican los criterios de deterioro de la IFRS 9.

En particular, la IFRS 9 requiere que Genomma Lab mida su insolvencia de un instrumento financiero por un monto igual al tiempo de vida de las pérdidas crediticias esperadas (PCE) si el riesgo crediticio en ese instrumento financiero ha aumentado significativamente desde su reconocimiento inicial, o si el instrumento financiero es comprado o ha originado deterioro crediticio de un activo financiero. De cualquier modo, si el riesgo crediticio sobre un instrumento

financiero no ha aumentado significativamente desde su reconocimiento inicial/excepto por un activo financiero comprado o generado por deterioro crediticio), Genomma Lab debe medir la insolvencia para ese instrumento financiero por un monto igual a 12 meses de pérdidas crediticias esperadas. IFRS 9 también exige un acercamiento simplificado para medir la insolvencia a un monto igual al tiempo de vida de las pérdidas crediticias esperadas por cuentas por cobrar, activos contractuales y cuentas por cobrar por arrendamiento en ciertas circunstancias.

Dado que la Genomma Lab ha elegido re expresar sus estados financieros comparativos, para el propósito de evaluar si ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial de los instrumentos financieros que se mantienen reconocidos en la fecha de aplicación inicial de la IFRS 9 (el 1 de enero de 2018), los directores compararon el riesgo crediticio de los instrumentos financieros respectivos en la fecha de su reconocimiento inicial para su riesgo crediticio al 1 de enero de 2017.

El impacto de la norma al 1 de enero de 2018 ha supuesto una mayor provisión de acuerdo al modelo de pérdida esperada por importe de \$21,053 registrado contra utilidades acumuladas, neto de impuesto diferido.

Las modificaciones consecuentes a la IFRS 7 también han dado lugar a revelaciones más extensas sobre la exposición de la Entidad al riesgo de crédito en los estados financieros consolidados (consulte las notas para obtener más detalles).

### **(c) Clasificación y medición de pasivos financieros**

Un cambio significativo introducido por la IFRS 9 en la clasificación y medición de los pasivos financieros se relaciona con la contabilización de los cambios en el valor razonable de un pasivo financiero designado como valor razonable a través de resultados atribuible a los cambios en el riesgo crediticio del emisor.

Específicamente, la IFRS 9 requiere que los cambios en el valor razonable del pasivo financiero atribuible a los cambios en el riesgo de crédito de ese pasivo se presenten en otros ingresos integrales, a menos que el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo de crédito del pasivo en otros ingresos integrales crearía o ampliaría una disparidad contable en resultados. Los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo de crédito de un pasivo financiero no se reclasifican posteriormente a utilidad o pérdida, sino que se transfieren a ganancias (déficit) acumulado cuando el pasivo financiero se da de baja. Anteriormente, según la IAS 39, la cantidad total del cambio en el valor razonable del pasivo financiero designado como valor razonable a través de resultados se presentaba en ganancia o pérdida.

Este cambio en la política contable no ha afectado la contabilidad de la Entidad.

La aplicación de la IFRS 9 no ha tenido impacto en la clasificación y medición de los pasivos financieros de la Entidad.

### **(d) Revelaciones relacionadas con la aplicación inicial de la IFRS 9**

No hubo activos financieros o pasivos financieros que la Entidad haya designado previamente como valor razonable a través de resultados según la IAS 39 que estuvieran sujetos a reclasificación o que la Entidad haya elegido para reclasificar en la aplicación de la IFRS 9. No hubo activos financieros o pasivos financieros que la entidad haya elegido designar a valor razonable a través de resultados en la fecha de la aplicación inicial de la IFRS 9.

Derivado de la aplicación inicial de la IFRS 9 no existieron ajustes o reclasificaciones a los activos y pasivos financieros con excepción de la reserva de deterioro de las cuentas por cobrar.

La aplicación de la IFRS 9 no ha tenido impacto en los flujos de efectivo consolidados de la Entidad.

## Impacto de la aplicación de la IFRS 15 Ingresos de contratos con clientes

En el año en curso, la Entidad adoptó la IFRS 15 Ingresos de contratos con clientes (modificada en abril de 2016) que es efectiva por un período anual que comienza en o después del 1 de enero de 2018. La IFRS 15 introdujo un enfoque de 5 pasos para el reconocimiento de ingresos. Se ha agregado mucha más orientación normativa en la IFRS 15 para tratar con escenarios específicos. A continuación, se describen los nuevos requisitos y su impacto en los estados financieros consolidados de la Entidad.

La IFRS 15 utiliza los términos 'activo contractual' y 'pasivo contractual' para describir lo que podría conocerse más comúnmente como 'ingresos acumulados' e 'ingresos diferidos', sin embargo, la Norma no prohíbe a una entidad usar descripciones alternativas en el estado de situación financiera. La Entidad ha adoptado la terminología utilizada en la IFRS 15 para describir dichos saldos.

Las políticas contables para los flujos de ingresos de la Entidad, se describen en detalle en la nota 3 a continuación.

Además de proporcionar revelaciones más extensas para las transacciones de ingresos de la Entidad, la aplicación de la IFRS 15 no tuvo impacto en la posición financiera y / o el desempeño financiero de la Entidad.

## Impacto de la aplicación de otras modificaciones a los estándares e interpretaciones IFRS

En el año en curso, la Entidad ha aplicado una serie de modificaciones a las Normas e Interpretaciones IFRS emitidas por el IASB que son efectivas por un período anual que comienza en o después del 1 de enero de 2018. Su adopción no ha tenido ningún impacto importante en las revelaciones o en los montos informados en estos estados financieros.

### **IFRS 2 (modificaciones) Clasificación y Medición de Transacciones de pago basadas en acciones**

La entidad ha adoptado las modificaciones la IFRS 2 por la primera vez en el ejercicio actual. Las modificaciones especifican lo siguiente:

1. Al estimar el valor razonable de un pago basado en acciones liquidado en efectivo, la contabilidad de los efectos de las condiciones de otorgamiento y no otorgamiento debe seguir el mismo enfoque que para los pagos basados en acciones liquidados mediante capital.

2. Cuando la ley o regulación tributaria requiere que una entidad retenga un número específico de instrumentos de capital igual al valor monetario de la obligación tributaria del empleado para cumplir con la obligación tributaria del empleado que luego se remite a la autoridad tributaria (generalmente en efectivo), es decir, el acuerdo de pago basado tiene una 'característica de liquidación neta', dicho acuerdo debe clasificarse como liquidación de capital en su

totalidad, siempre que el pago basado en acciones se haya clasificado como liquidación de capital si no hubiera incluido la característica de liquidación neta.

3. Una modificación de un pago basado en acciones que cambia la transacción de liquidación en efectivo a liquidación de capital debe contabilizarse de la siguiente manera:

- (i) La obligación principal no es reconocida.
- (ii) El pago basado en acciones liquidado con el capital se reconoce a la fecha de modificación del valor razonable del instrumento de capital otorgado en la medida en que los servicios se hayan prestado hasta la fecha de modificación; y
- (iii) Cualquier diferencia entre el importe en libros del pasivo en la fecha de modificación y el importe reconocido en el capital se debe reconocer en resultados inmediatamente.

**IFRIC 22**  
**Transacciones en**  
**Moneda**  
**Extranjera y**  
**Consideración**  
**Avanzada**

La IFRIC 22 aborda cómo determinar la 'fecha de la transacción' con el propósito de determinar el tipo de cambio a utilizar en el reconocimiento inicial de un activo, gasto o ingreso, cuando la contraprestación por ese artículo se haya pagado o recibido por adelantado en una moneda extranjera que dio como resultado el reconocimiento de un activo no monetario o un pasivo no monetario (por ejemplo, un depósito no reembolsable o un ingreso diferido).

La interpretación específica que la fecha de la transacción es la fecha en que la entidad reconoce inicialmente el activo no monetario o el pasivo no monetario que surge del pago o recibo de la contraprestación anticipada. Si hay varios pagos o recibos por adelantado, la Interpretación requiere que una entidad determine la fecha de la transacción para cada pago o recibo de la contraprestación anticipada.

## b. Normas IFRS nuevas y revisadas que aún no son efectivas

En la fecha de autorización de estos estados financieros, la Entidad no ha aplicado las siguientes Normas IFRS nuevas y revisadas que se han emitido pero que aún no están vigentes:

IFRS 16	<i>Arrendamientos</i>
Modificaciones a la IAS 28	<i>Intereses a largo plazo en Asociados y Negocios Conjuntos</i>
Mejoras Anuales a los estándares IFRS para el ciclo 2015-2017	<i>Modificaciones a la IFRS 3 Combinaciones de Negocios, IFRS 11 Arreglos Conjuntos, IAS 12 Impuestos sobre la Renta e IAS 23 Costos de por préstamos</i>
Modificaciones a la IAS 19 Prestaciones Laborales	<i>Modificación, reducción o liquidación del plan</i>
IFRS 10 Estados Financieros Consolidados y IAS 28 (modificaciones)	<i>Venta o contribución de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto</i>
IFRIC 23	<i>Incertidumbre sobre el trato de los Impuestos sobre la renta</i>

Los Administración no esperan que la adopción de los estándares mencionados anteriormente tenga un impacto importante en los estados financieros de la Entidad en períodos futuros, excepto como se indica a continuación:

### IFRS 16 Arrendamientos

#### *Impacto General de la aplicación de la IFRS 16 Arrendamientos*

La IFRS 16 proporciona un modelo integral para la identificación de los acuerdos de arrendamiento y su tratamiento en los estados financieros tanto para arrendadores como para arrendatarios. La IFRS 16 reemplazará la guía de arrendamiento actual que incluye la IAS 17 Arrendamientos y las Interpretaciones relacionadas cuando entre en vigencia para los períodos contables que comiencen a partir del 1 de enero de 2019. La fecha de la aplicación inicial de la IFRS 16 para la Entidad será el 1 de enero de 2019.

La Entidad ha elegido la aplicación retrospectiva total de la IFRS 16 de acuerdo con la IFRS 16: C5 (a). En consecuencia, la Entidad reformulará la información comparativa.

En contraste con la contabilidad del arrendatario, la IFRS 16 traslada sustancialmente los requisitos contables del arrendador en la IAS 17.

## **Impacto de la nueva definición de arrendamiento**

La Entidad hará uso del expediente práctico disponible en la transición a la IFRS 16 para no reevaluar si un contrato es o contiene un arrendamiento. En consecuencia, la definición de un arrendamiento de acuerdo con la IAS 17 y la IFRIC 4 continuará aplicándose a aquellos arrendamientos registrados o modificados antes del 1 de enero de 2019.

El cambio en la definición de un arrendamiento se relaciona principalmente con el concepto de control. La IFRS 16 distingue entre arrendamientos y contratos de servicios sobre la base de si el uso de un activo identificado está controlado por el cliente. Se considera que existe control si el cliente tiene:

- Derecho de obtener sustancialmente todos los beneficios económicos del uso de un activo identificado; y
- Derecho a dirigir el uso de ese activo.

La Entidad aplicará la definición de un arrendamiento y la guía establecida en la IFRS 16 a todos los contratos de arrendamiento registrados o modificados a partir del 1 de enero de 2019 (ya sea un arrendador o un arrendatario en el contrato de arrendamiento). Para la aplicación por primera vez de la IFRS 16, la Entidad ha llevado a cabo un proyecto de implementación. El proyecto ha demostrado que la nueva definición en la IFRS 16 no cambiará significativamente el alcance de los contratos que cumplan con la definición de un arrendamiento para la Entidad.

## **Impacto en la contabilidad del arrendatario**

### *Arrendamientos operativos*

La IFRS 16 cambiará la forma en que la Entidad contabiliza los arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos operativos según la IAS 17, que estaban fuera de balance.

En la aplicación inicial de la IFRS 16, para todos los arrendamientos (excepto como se indica a continuación), la Entidad:

- a) Reconocerá los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamientos en el estado consolidado de situación financiera, inicialmente medidos al valor presente de los pagos futuros por arrendamientos;
- b) Reconocerá la depreciación de los activos por derecho de uso y los intereses sobre los pasivos por arrendamiento en el estado consolidado de resultados;
- c) Separará la cantidad total de efectivo pagado en una porción principal (presentada dentro de las actividades de financiamiento) e intereses (presentados dentro de las actividades de operación) en el estado de flujo de efectivo consolidado.

Los incentivos por arrendamiento (por ejemplo, un período libre de renta) se reconocerán como parte de la medición de los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamiento, mientras que según la IAS 17, se obtuvo el reconocimiento de un incentivo de pasivo por arrendamiento, que se amortiza como una reducción de los gastos de arrendamiento en línea recta.

Bajo la IFRS 16, los activos por derecho de uso se someterán a pruebas de deterioro de acuerdo con la IAS 36 Deterioro del valor de los activos. Esto reemplazará el requisito anterior de reconocer una provisión para contratos de arrendamiento onerosos.

Para arrendamientos de corto plazo (plazo de arrendamiento de 12 meses o menos) y arrendamientos de activos de bajo valor (como mejoras a propiedades arrendadas), la Entidad optará por reconocer un gasto de arrendamiento en línea recta según lo permitido por la IFRS 16.

La Entidad ha elegido la aplicación retrospectiva modificada de la IFRS 16, aplicando la opción de igualar el activo por arrendamiento al pasivo por arrendamiento. Como consecuencia de la opción de adopción elegida, la Entidad no reformulará la información comparativa, ni tendrá un efecto en las utilidades acumuladas.

Una evaluación preliminar de estos acuerdos, la cual incluye los arrendamientos distintos de los contratos de corto plazo y los activos de bajo valor, resulta en el reconocimiento de un activo por derecho de uso de aproximadamente \$97,168 y un correspondiente pasivo de arrendamiento por el mismo importe. El impacto estimado en los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales para el siguiente período, considerando los contratos actuales, será una disminución de gastos de operación, un incremento de la depreciación en aproximadamente \$42,408 y un incremento en los gastos por intereses en \$13,631.

Según la IAS 17, todos los pagos de arrendamiento en arrendamientos operativos se presentan como parte de los flujos de efectivo de las actividades operativas. El impacto estimado de los cambios en virtud de la IFRS 16 sería reducir el efectivo generado por las actividades operativas en \$51,891 y aumentar el efectivo neto utilizado en las actividades de financiamiento en la misma cantidad.

#### *Arrendamientos financieros*

Las principales diferencias entre la IFRS 16 y la IAS 17 con respecto a los activos anteriormente mantenidos bajo un arrendamiento financiero son la medición de las garantías de valor residual proporcionadas por el arrendatario al arrendador. La IFRS 16 requiere que la Entidad reconozca como parte de su pasivo por arrendamiento solo la cantidad que se espera pagar con una garantía de valor residual, en lugar de la cantidad máxima garantizada según lo requerido por la IAS 17. En la aplicación inicial, la Entidad presentará el equipo previamente incluido en la propiedad, la planta y el equipo dentro de la partida para los activos por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento, presentados previamente dentro del préstamo, se presentarán en una línea separada para los pasivos por arrendamiento.

Basados en el análisis de los arrendamientos financieros de la Entidad al 31 de diciembre de 2018 sobre la base de los hechos y circunstancias existentes en esa fecha, la administración de la Entidad ha evaluado que el impacto de este cambio no tendrá un efecto en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados de la Entidad.

### **Modificaciones a la IFRS 9 Características de Prepago con Compensación Negativa**

Las modificaciones a la IFRS 9 aclaran que, para el propósito de evaluar si una característica de prepago cumple con la condición solo capital e intereses, la parte que ejerce la opción puede pagar o recibir una compensación razonable por el prepago independientemente de la razón del prepago. En otras palabras, las funciones de prepago con compensación negativa no fallan automáticamente en solo a capital e intereses.

La modificación se aplica a los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2019, permitiéndose la aplicación anticipada. Existen disposiciones de transición específicas que dependen de cuándo se aplican las modificaciones por primera vez, en relación con la aplicación inicial de la IFRS 9.

La Administración de la Entidad no anticipa que la aplicación de las modificaciones en el futuro tendrá un impacto en los estados financieros consolidados de la Entidad.

## **Modificaciones a IAS 28 Intereses a largo plazo en Asociados y Empresas Conjuntas**

La modificación aclara que la IFRS 9, incluidos sus requisitos de deterioro, se aplica a los intereses a largo plazo. Además, al aplicar la IFRS 9 a los intereses a largo plazo, una entidad no tiene en cuenta los ajustes a su valor en libros requerido por la IAS 28.

Las modificaciones se aplican de forma retroactiva a los períodos anuales que se inician a partir del 1 de enero de 2019. Se permite la aplicación anticipada. Se aplican disposiciones de transición específicas dependiendo de si la aplicación por primera vez de las modificaciones coincide con la de la IFRS 9.

La Administración de la Entidad no anticipa que la aplicación de las modificaciones en el futuro tendrá un impacto en los estados financieros consolidados de la Entidad.

## **Mejoras Anuales a los estándares IFRS para el ciclo 2015-2017 Modificaciones a la IFRS 3 Combinaciones de Negocios, IFRS 11 Acuerdos Conjuntos, IAS 12 Impuestos sobre la Renta e IAS 23 Costos por préstamos**

Las Mejoras Anuales incluyen modificaciones a 4 normas.

### ***IAS 12 Impuestos sobre la renta***

Las modificaciones aclaran que una entidad debe reconocer las consecuencias del impuesto a la renta de los dividendos en resultados, otros ingresos integrales o capital según el lugar en el que la entidad reconoció originalmente las transacciones que generaron las ganancias distribuibles. Este es el caso, independientemente de si se aplican tasas impositivas diferentes a las ganancias distribuidas y no distribuidas.

### ***IAS 23 Costos por préstamos***

Las modificaciones aclaran que, si algún préstamo específico permanece pendiente después de que el activo relacionado esté listo para su uso o venta prevista, ese préstamo se convierte en parte de los fondos que la entidad toma prestados en general al calcular la tasa de capitalización sobre préstamos generales.

### ***IFRS 3 Combinaciones de Negocios***

Las modificaciones a la IFRS 3 aclaran que cuando una entidad obtiene el control de un negocio que es una operación conjunta, la entidad aplica los requisitos para una combinación de negocios lograda en etapas, incluida la nueva medición de su interés retenido en la operación conjunta a valor razonable. El interés retenido que se debe volver a medir incluye cualquier activo, pasivo y crédito mercantil no reconocidos relacionados con la operación conjunta.

### ***IFRS 11 Acuerdos Conjuntos***

Las modificaciones a la IFRS 11 aclaran que cuando una parte que participa en una operación conjunta que es un negocio, pero no tiene control conjunto, obtiene el control conjunto de dicha operación conjunta, la entidad no vuelve a medir su interés retenido en la operación conjunta.

Todas las modificaciones son efectivas para períodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2019 y generalmente requieren una aplicación prospectiva. Se permite la aplicación anticipada.

La Administración de la Entidad no anticipa que la aplicación de las modificaciones en el futuro tendrá un impacto en los estados financieros consolidados de la Entidad.

## **Modificaciones a la IAS 19 Modificación, reducción o liquidación del plan de beneficios para empleados**

Las modificaciones aclaran que el costo del servicio pasado (o de la ganancia o pérdida en la liquidación) se calcula midiendo el pasivo (activo) por beneficios definidos utilizando supuestos actualizados y comparando los beneficios ofrecidos y los activos del plan antes y después de la modificación del plan (o reducción o liquidación) pero ignorando el efecto del techo del activo (que puede surgir cuando el plan de beneficio definido se encuentra en una posición de superávit). La IAS 19 ahora es claro que el cambio en el efecto del techo de activos que puede resultar de la modificación del plan (o reducción o liquidación) se determina en un segundo paso y se reconoce de manera normal en otros resultados íntegres.

Los párrafos que se relacionan con la medición del costo del servicio actual y el interés neto en el pasivo (activo) por beneficios definidos neto también se han modificado. Ahora se requerirá que una entidad utilice las suposiciones actualizadas de esta nueva medición para determinar el costo actual del servicio y el interés neto por el resto del período de reporte después del cambio al plan. En el caso del interés neto, las modificaciones dejan claro que, para el período posterior a la modificación del plan, el interés neto se calcula multiplicando el pasivo (activo), según se vuelve a medir según la IAS 19.99, con la tasa de descuento utilizada en la nueva medición (también teniendo en cuenta el efecto de las contribuciones y los pagos de beneficios en el pasivo (activo) por beneficios definidos netos).

Las modificaciones se aplican prospectivamente. Se aplican solo a las modificaciones, reducciones o liquidaciones del plan que se producen en o después del comienzo del período anual en el que se aplican por primera vez las modificaciones a la NIC 19. Las modificaciones a la NIC 19 deben aplicarse a los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2019, pero se pueden aplicar antes si la entidad decide hacerlo.

La Administración de la Entidad no anticipa que la aplicación de las modificaciones en el futuro tendrá un impacto en los estados financieros consolidados de la Entidad.

### **IFRS 10 Estados financieros consolidados y IAS 28 (modificaciones)** Venta o contribución de activos entre un inversor y su asociado o negocio

Las modificaciones a la IFRS 10 y la IAS 28 se refieren a situaciones en las que existe una venta o contribución de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto. Específicamente, las modificaciones establecen que las ganancias o pérdidas resultantes de la pérdida de control de una subsidiaria que no contiene un negocio en una transacción con una asociada o un negocio conjunto que se contabilice utilizando el método de participación, se reconocen en la utilidad de la matriz o pérdida solo en la medida de los intereses de los inversionistas no relacionados en esa asociada o negocio conjunto. De manera similar, las ganancias y pérdidas resultantes de la nueva medición de las inversiones retenidas en cualquier subsidiaria anterior (que se ha convertido en una asociada o una joint venture que se contabiliza utilizando el método de participación) en el valor razonable se reconocen en la utilidad o pérdida de la matriz anterior solo para el alcance de los intereses de los inversores no relacionados en la nueva asociada o joint venture.

La fecha de entrada en vigor de las modificaciones aún no ha sido establecida por el IASB; sin embargo, se permite la aplicación anticipada de las enmiendas. Los directores de la Compañía anticipan que la aplicación de estas enmiendas puede tener un impacto en los estados financieros consolidados de la Entidad en períodos futuros en caso de que surjan tales transacciones.

La Administración de la Entidad no anticipa que la aplicación de las modificaciones en el futuro tendrá un impacto en los estados financieros consolidados de la Entidad.

## IFRIC 23 Incertidumbre sobre el trato del Impuesto sobre la renta

La IFRIC 23 establece cómo determinar la posición fiscal contable cuando existe incertidumbre sobre los tratamientos del impuesto sobre la renta. La Interpretación requiere que una entidad:

- Determinar si alguna posición fiscal debe ser evaluada por separado o como una entidad; y
- Evaluar si es probable que la autoridad fiscal vaya a aceptar un método fiscal de incertidumbre o su propuesta, por una entidad en sus declaraciones de impuestos:
  - En caso de que sí, la Entidad debe determinar su posición fiscal contable consistentemente con el tratamiento usado o planeado para las declaraciones de impuestos.
  - En caso de que no, la entidad debe reflexionar el efecto de la incertidumbre al determinar su posición fiscal contable.

La Interpretación es efectiva para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2019. Las entidades pueden aplicar la Interpretación con una aplicación retrospectiva completa o una aplicación retrospectiva modificada sin tener en cuenta las comparativas de forma retrospectiva o prospectiva.

La Administración de la Entidad no anticipa que la aplicación de las modificaciones en el futuro tendrá un impacto en los estados financieros consolidados de la Entidad.

## 3. Principales políticas contables

### a. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados de acuerdo con las IFRS emitidas por el IASB.

### b. Bases de preparación

Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados sobre la base de costo histórico excepto por la inversión en acciones de asociada, que se valuó a su valor razonable en la fecha de reconocimiento inicial y con el método de participación subsecuentemente, como se explica en las políticas contables incluidas más adelante.

#### *i. Costo histórico*

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

#### *ii. Valor razonable*

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Entidad tiene en cuenta las características del activo o pasivo, si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de forma tal, a excepción de las transacciones con pagos basados en acciones que están dentro del alcance de la IFRS 2, las operaciones de arrendamiento que están dentro del alcance de la IAS 17, y las modificaciones que tienen algunas similitudes con valor razonable, pero no es un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la IAS 2 o el valor en uso de la IAS 36.

Además, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en el Nivel 1, 2 ó 3 con base en el grado en que se incluyen datos de entrada observables en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

Nivel 1 - Se consideran precios de cotización en un mercado activo para activos o pasivos idénticos;

Nivel 2 - Datos de entrada observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente,

Nivel 3 - Considera datos de entrada no observables.

### c. Bases de consolidación de estados financieros

Los estados financieros consolidados incluyen los de Genomma Lab Internacional, S.A.B. de C.V. y los de sus subsidiarias en las que tiene control. El control se obtiene cuando la Entidad cumple con los siguientes supuestos:

- a) tiene poder sobre la inversión,
- b) está expuesta, o tiene derecho a los retornos variables derivados de su participación en dicha entidad, y
- c) tiene la capacidad de afectar tales rendimientos a través de su poder sobre la entidad en la que invierte.

La Entidad reevalúa si tiene o no el control en una entidad si los hechos y circunstancias indican que hay cambios a uno o más de los tres elementos de control que se listaron anteriormente.

La participación accionaria en su capital social se muestra a continuación:

Entidad	Participación			Actividad
	2018	2017	2016	
<i>México</i>				
Genomma Laboratories México, S.A. de C.V.	100%	100%	100%	Investigación y desarrollo de productos OTC y PC
Televisión Products Retail, S.A. de C.V.	100%	100%	100%	Prestación de servicios profesionales
Aero Lab, S.A. de C.V.	100%	100%	100%	Servicios de transportación aérea y a partir de 2018 servicios logísticos
Gibart, S.A. de C.V.	100%	100%	100%	Distribución de productos farmacéuticos, artículos para la salud y belleza, actualmente sin operación
Servicios Logísticos Genomma, S.A. de C.V.	100%	100%	100%	Servicios logísticos hasta 2018, actualmente sin operación
Medicinas y Medicamentos Nacionales, S.A. de C.V.	100%	100%	100%	Venta de medicamentos genéricos, actualmente sin operación
Iniciativas de Éxito, S.A. de C.V.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
<i>Internacional</i>				
Genomma Lab USA, Inc. <sup>(1)</sup>	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Laboratories Argentina, S.A. <sup>(2 y 3)</sup>	100%	85%	85%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Laboratories do Brasil, LTDA y Subsidiarias <sup>(3)</sup>	100%	85%	85%	Venta de productos OTC y PC

## Entidad Participación Actividad

### *Internacional -*

	2018	2017	2016	
Genomma Lab Chile, S.A.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Colombia, LTDA	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Perú, S.A.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Ecuador, S.A.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Centroamérica, S.A.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
GL Nicaragua, S.A.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Dominicana, S.R.L.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Guatemala, S.A.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab El Salvador, S.A. de C.V.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Honduras, S.A. de C.V.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Laboratorios Médicos, S.L.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Panamá, S.A.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
GLB Laboratorios Bolivia, S.A.	100%	100%	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Uruguay, S.A. <sup>(3)</sup>	100%	85%	85%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Paraguay, S.R.L. <sup>(3)</sup>	100%	85%	-	Venta de productos OTC y PC
The Dutch-LATEM Royalty Company, B.V.	100%	100%	100%	Investigación y desarrollo de productos OTC y PC

(1) El 28 de septiembre de 2016, se llevó a cabo la fusión de Genomma Consumer Products, LLC y Lab Brands International, LLC con Genomma Lab USA, Inc., subsistiendo esta última como sociedad fusionante.

(2) Derivado de la clasificación de Argentina como un país con inflación mayor al 100% en tres años acumulados, el país es considerado altamente o hiper inflacionario de acuerdo a la Norma Internacional de Contabilidad 29 (IAS 29, por sus siglas en inglés) "Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias", por lo que Genomma Laboratories Argentina para efectos de su información financiera actualizó los resultados del año por la inflación del país, utilizando índices oficiales. De acuerdo con la IAS 21 los resultados actualizados de cada mes fueron convertidos a Pesos Mexicanos utilizando el tipo de cambio del 31 de diciembre de 2018.

(3) Ver Nota 1 inciso a.

## Asociadas

## Participación

## Actividad

	2018	2017	2016	
Marzam <sup>(1)</sup>	49.99%	49.99%	49.99%	Distribución de productos farmacéuticos, artículos para la salud y belleza
Inversión en asociada <sup>(2)</sup>	50%	-	-	Fabricación y comercialización de muebles exhibidores para punto de venta

(1) Ver compra-venta de Marzam (Notas 1c y 11). A partir del 29 de septiembre de 2016 Marzam es una asociada de la Entidad.

(2) Ver compra de la inversión asociada en la Nota 11, a partir del 28 de agosto de 2018 es una asociada de la Entidad.

Cuando la Entidad tiene menos de la mayoría de los derechos de voto de una participada, tiene poder sobre la misma cuando los derechos de voto son suficientes para otorgarle la capacidad práctica de dirigir sus actividades relevantes, de forma unilateral. La Entidad considera todos los hechos y circunstancias relevantes para evaluar si los derechos de voto de la Entidad en la participada son suficientes para otorgarle poder, incluyendo:

- El porcentaje de participación de la Entidad en los derechos de voto en relación con el porcentaje y la dispersión de los derechos de voto de los otros tenedores de los mismos;
- Los derechos de voto potenciales mantenidos por la Entidad, por otros accionistas o por terceros;
- Los derechos derivados de otros acuerdos contractuales, y
- Cualquier hecho y circunstancia adicional que indiquen que la Entidad tiene, o no tiene, la capacidad actual de dirigir las actividades relevantes en el momento en que las decisiones deben tomarse, incluidas las tendencias de voto de los accionistas en las asambleas anteriores.

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que se transfiere el control a la Entidad, y se dejan de consolidar desde la fecha en la que se pierde el control. Las ganancias y pérdidas de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se incluyen en los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales desde la fecha que la tenedora obtiene el control o hasta la fecha que se pierde, según sea el caso.

La utilidad y cada componente de los otros resultados integrales se atribuyen a las participaciones controladoras y no controladoras. El resultado integral de las subsidiarias se atribuye a las participaciones controladoras y no controladoras aún si da lugar a un déficit en éstas últimas.

Cuando es necesario, se realizan ajustes a los estados financieros de las subsidiarias para alinear sus políticas contables de conformidad con las políticas contables de la Entidad.

Todos saldos y operaciones entre las entidades consolidadas han sido eliminados.

### **Cambios en las participaciones de la Entidad en subsidiarias existentes**

Los cambios en las inversiones en las subsidiarias de la Entidad que no den lugar a una pérdida de control se registran como transacciones de capital. El valor en libros de las inversiones y participaciones no controladoras de la Entidad se ajusta para reflejar los cambios en las correspondientes inversiones en subsidiarias. Cualquier diferencia entre el importe por el cual se ajustan las participaciones no controladoras y el valor razonable de la contraprestación pagada o recibida se reconoce directamente en el capital contable y se atribuye a los propietarios de la Entidad.

Cuando la Entidad pierde el control de una subsidiaria, la ganancia o pérdida en la disposición se calcula como la diferencia entre (i) la suma del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida y (ii) el valor en libros anterior de los activos (incluyendo el crédito mercantil) y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora.

Los importes previamente reconocidos en otras partidas del resultado integral relativos a la subsidiaria se registran (es decir, se reclasifican a resultados o se transfieren directamente a otras partidas de capital contable según lo especifique/permita la IFRS aplicable) de la misma manera establecida para el caso de que se disponga de los activos o pasivos relevantes. El valor razonable de cualquier inversión retenida en la subsidiaria a la fecha en que se pierda el control se considera como el valor razonable para el reconocimiento inicial, según la IAS 39, Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Valuación o, en su caso, el costo en el reconocimiento inicial de una inversión en una asociada o negocio conjunto.

#### **d. Instrumentos financieros**

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando la Entidad se convierte en una parte de las disposiciones contractuales de los instrumentos.

Los activos y pasivos financieros se valúan inicialmente a su valor razonable. Los costos de la transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de activos y pasivos financieros (distintos de los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados) se suman o reducen del valor razonable de los activos o pasivos financieros, en su caso, en el reconocimiento inicial. Los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos y pasivos financieros a su valor razonable con cambios en resultados se reconocen inmediatamente en resultados.

#### **e. Activos financieros**

Todas las compras o ventas regulares de activos financieros se reconocen y se dan de baja en una fecha de negociación. Las compras o ventas regulares son compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de activos dentro del plazo establecido por la regulación o prácticas habituales en el mercado.

Todos los activos financieros reconocidos se miden posteriormente en su totalidad, ya sea a costo amortizado o valor razonable, según la clasificación de los activos financieros.

#### **Clasificación de activos financieros**

Instrumentos de deuda que cumplan con las siguientes condicionales se miden subsecuentemente a costo amortizado:

- Si el activo financiero se mantiene en un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos financieros con el objetivo de obtener flujos contractuales de efectivo; y
- Los términos contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e interés sobre el monto del principal.

Instrumentos de deuda que cumplan las siguientes condiciones se miden subsecuentemente a valor razonable a través de otros resultados integrales:

- El activo financiero es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se cumple al obtener flujos contractuales de efectivo y vendiendo activos financieros; y
- Los términos contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas específicas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal y del interés sobre el monto pendiente del principal.

Por defecto, todos los otros activos financieros son medidos subsecuentemente a valor razonable a través de resultados.

A pesar de lo anterior, la Entidad puede hacer la siguiente elección /designación irrevocable en el reconocimiento inicial de un activo financiero:

- La Entidad puede elegir irrevocablemente presentar cambios subsecuentes en el valor razonable de una inversión de capital en otros resultados integrales si se cumplen ciertos criterios (ver (iii) posterior); y
- La entidad podrá designar irrevocablemente un instrumento de deuda que cumpla los criterios de costo amortizado o de valor razonable a través de otros resultados integrales si al hacerlo elimina o reduce significativamente una asimetría contable (ver (iv) posterior).

#### ***(i) Costo Amortizado y método de interés efectivo***

El método de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de un instrumento de deuda y para asignar los ingresos por intereses durante el período relevante.

Para los activos financieros que no fueron comprados u originados por activos financieros con deterioro de crédito (por ejemplo, los activos que tienen deterioro de crédito en el reconocimiento inicial), la tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente las entradas futuras de efectivo esperadas (incluidas todas las comisiones y puntos pagados o recibidos que forma parte integrante de la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y otras primas o descuentos) excluyendo las pérdidas crediticias esperadas, a lo largo de la vida esperada del instrumento de deuda o, en su caso, un período más corto, al importe en libros bruto del instrumento de deuda en el reconocimiento inicial. Para los activos financieros con deterioro crediticio comprados u originados, una tasa de interés efectiva ajustada por crédito se calcula descontando los flujos de efectivo futuros estimados, incluidas las pérdidas crediticias esperadas, al costo amortizado del instrumento de deuda en el reconocimiento inicial.

El costo amortizado de un activo financiero es el monto al cual el activo financiero se mide en el reconocimiento inicial menos los reembolsos del principal, más la amortización acumulada utilizando el método de interés efectivo de cualquier diferencia entre ese monto inicial y el monto de vencimiento, ajustado por cualquier pérdida. El valor bruto en libros de un activo financiero es el costo amortizado de un activo financiero antes de ajustar cualquier provisión para pérdidas.

Los ingresos por interés se reconocen usando el efecto de interés efectivo para los instrumentos de deuda medidos subsecuentemente a costo amortizado y a valor razonable a través de otros resultados integrales. Para los activos financieros comprados u originados distintos de los activos financieros con deterioro de crédito, los ingresos por intereses se calculan aplicando la tasa de interés efectiva al valor en libros bruto de un activo financiero, excepto para los activos financieros que posteriormente han sufrido deterioro de crédito (ver debajo). Para los activos financieros que posteriormente se han deteriorado el crédito, los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva al costo amortizado del activo financiero. Si en periodos de reporte posteriores el riesgo crediticio en el instrumento financiero con deterioro crediticio mejora, de modo que el activo financiero ya no tiene deterioro crediticio, los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva al valor en libros bruto del activo financiero.

Para los activos financieros adquiridos u originados que tengan deterioro crediticio, la Entidad reconoce los ingresos por intereses aplicando la tasa de interés efectiva ajustada por crédito al costo amortizado del activo financiero a partir de su reconocimiento inicial. El cálculo no vuelve a la base bruta, incluso si el riesgo crediticio del activo financiero mejora posteriormente, de modo que el activo financiero ya no tiene deterioro crediticio.

Los ingresos por interés son reconocidos por resultados (ganancias / pérdidas) y es incluido en el concepto “Ingresos financieros – Ingresos por intereses” en el estado de resultados y otros resultados integrales.

## **Ganancias y pérdidas cambiarias**

El valor en libros de los activos financieros denominados en una moneda extranjera se determina en esa moneda extranjera y se convierte al tipo de cambio al final de cada período sobre el que se informa. Específicamente;

- Para los activos financieros medidos al costo amortizado que no forman parte de una relación de cobertura designada, las diferencias cambiarias se reconocen en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales;
- Para los instrumentos de deuda medidos en valor razonable a través de otros resultados integrales que no son parte de una relación de cobertura designada, las diferencias cambiarias en el costo amortizado del instrumento de deuda se reconocen en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales. Otras diferencias cambiarias se reconocen en otro resultado integral en la reserva de revaluación de inversiones;
- Para los activos financieros medidos a valor razonable a través de resultados que no forman parte de una relación de cobertura designada, las diferencias cambiarias se reconocen en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales; y
- Para los instrumentos de capital medidos en valor razonable a través de otros resultados integrales, las diferencias cambiarias se reconocen en otro resultado integral en la reserva de revaluación de inversiones.

Véase la política de contabilidad de coberturas respecto a las diferencias cambiarias donde el componente de riesgo de una moneda extranjera para un activo financiero designado como un instrumento de cobertura de riesgo de una moneda extranjera.

## **Deterioro de activos financieros**

La Entidad reconoce una provisión para pérdidas por pérdidas crediticias esperadas en inversiones en instrumentos de deuda que se miden a costo amortizado o en valor razonable a través de otros resultados integrales, cuentas por cobrar por arrendamiento, cuentas por cobrar comerciales y activos contractuales, así como en contratos de garantía financiera. El monto de las pérdidas crediticias esperadas se actualiza en cada fecha de reporte para reflejar los cambios en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial del instrumento financiero respectivo.

La Entidad reconoce pérdidas crediticias esperadas de por vida para las cuentas por cobrar comerciales, los activos contractuales y las cuentas por cobrar por arrendamiento. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Entidad, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de la previsión de Condiciones en la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

Para todos los demás instrumentos financieros, la Entidad reconoce la pérdida crediticia esperada de por vida cuando ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial. Sin embargo, si el riesgo crediticio en el instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Entidad mide la provisión para pérdidas para ese instrumento financiero en una cantidad igual a la pérdida crediticia esperada a 12 meses.

La pérdida crediticia esperada de por vida representa las pérdidas crediticias esperadas que resultarán de todos los eventos de incumplimiento posibles durante la vida útil esperada de un instrumento financiero. En contraste, la pérdida crediticia esperada a 12 meses representa la parte de la pérdida esperada de por vida que se espera que resulte de los eventos predeterminados en un instrumento financiero que sean posibles dentro de los 12 meses posteriores a la fecha del informe.

### *(i) Incremento significativo en el riesgo de crédito*

Al evaluar si el riesgo de crédito en un instrumento financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Entidad compara el riesgo de que ocurra un incumplimiento en el instrumento financiero en la fecha de reporte con el riesgo de un incumplimiento en el instrumento financiero en la fecha de inicio. reconocimiento. Al realizar esta evaluación, la Entidad considera información tanto cuantitativa como cualitativa que sea razonable y fundamentada, incluida la experiencia histórica y la información prospectiva que está disponible sin costo o esfuerzo innecesario. La información prospectiva considerada incluye las perspectivas futuras de las industrias en las que operan los deudores de la Entidad, obtenidas de informes de expertos económicos, analistas financieros, organismos gubernamentales, grupos de expertos pertinentes y otras organizaciones similares, así como la consideración de varias fuentes externas de información real e información económica proyectada relacionada con las operaciones centrales de la Entidad.

En particular, la siguiente información se toma en cuenta al evaluar si el riesgo de crédito ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial:

- Un deterioro significativo existente o esperado en la calificación externa (si existe) o interna del instrumento financiero;
- Deterioro significativo en indicadores de mercado externos de riesgo de crédito para un instrumento financiero específico, por ejemplo, un aumento significativo en el diferencial de crédito, permuta de incumplimiento crediticio para el deudor, o el periodo de tiempo o el alcance al cual el valor razonable de un activo financiero es menor que su costo amortizado;
- Cambios adversos existentes o esperados en las condiciones económicas, financieras o de negocios que se espera que causen una disminución significativa en la capacidad del deudor de cumplir su obligación de deuda;
- Un deterioro significativo actual o esperado en los resultados operativos del deudor;
- Aumentos significativos en el riesgo de crédito en otros instrumentos financieros del mismo deudor;
- Un cambio adverso existente o esperado en las condiciones regulatorias, económicas o tecnológicas del deudor que resulta en una disminución significativa de la capacidad del deudor de cumplir sus obligaciones.

Independientemente del resultado de la evaluación anterior, la Entidad supone que el riesgo de crédito en un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial cuando los pagos contractuales tienen un vencimiento de más de 30 días, a menos que la Entidad tenga información razonable y confiable que demuestre lo contrario.

A pesar de lo anterior, la Entidad asume que el riesgo de crédito en un instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial si se determina que el instrumento financiero tiene un riesgo crediticio bajo en la fecha de reporte. Se determina que un instrumento financiero tiene un riesgo de crédito bajo si:

- (1) El instrumento financiero tiene un riesgo de incumplimiento bajo,
- (2) El deudor tiene una notoria capacidad de cumplir sus obligaciones de flujos contractuales de efectivo en el corto plazo, y
- (3) Cambios adversos en condiciones económicas y de negocios en el largo plazo pueden reducir la habilidad de que el deudor pueda cumplir con sus obligaciones contractuales de efectivo, pero no sucederá necesariamente.

La entidad considera que un activo financiero tiene bajo riesgo de crédito cuando el activo tiene una calificación crediticia externa de “grado de inversión” de acuerdo a la definición globalmente aceptada, o en caso de que no haya una calificación externa disponible, que el activo tenga una calificación interna “realizable”. Realizable significa que la contraparte tiene una fuerte posición financiera y no hay montos pasados pendientes.

Para los contratos de garantía financiera, la fecha en que la Entidad se convierte en parte del compromiso irrevocable se considera la fecha del reconocimiento inicial a los efectos de evaluar el deterioro del instrumento financiero. Al evaluar si ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial de los contratos de garantía financiera, la Entidad considera los cambios en el riesgo de que el deudor especificado incurra en impago del contrato.

La Entidad monitorea regularmente la efectividad de los criterios utilizados para identificar si ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio y los revisa según corresponda para asegurar que los criterios sean capaces de identificar un aumento significativo en el riesgo crediticio antes de que el monto se haya vencido.

### **(ii) Definición de incumplimiento**

La Entidad considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento para fines de administración de riesgo de crédito interno, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

- Cuando el deudor incumple los convenios financieros;
- La información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Entidad, en su totalidad (sin tener en cuenta ninguna garantía que tenga la Entidad).

Independientemente del análisis anterior, la Entidad considera que el incumplimiento ha ocurrido cuando un activo financiero tiene más de 90 días de vencimiento, a menos que la Entidad tenga información razonable y confiable para demostrar que un criterio de incumplimiento más atrasado es más apropiado.

### **(iii) Activos financieros con deterioro crediticio**

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

- (a) dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor;
- (b) el incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido (ver (ii) arriba);
- (c) los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera;
- (d) es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera; o
- (e) la extinción de un Mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

#### ***(iv) Política de bajas***

La Entidad da de baja un activo financiero cuando hay información que indique que el deudor se encuentra en una dificultad financiera grave y no existe una perspectiva realista de recuperación, por ejemplo, cuando el deudor ha sido colocado en liquidación o ha entrado en un proceso de quiebra, o en el caso de cuentas por cobrar comerciales, cuando los montos vencen a más de dos años, lo que ocurra antes. Los activos financieros dados de baja aún pueden estar sujetos a actividades de cumplimiento bajo los procedimientos de recuperación de la Entidad, teniendo en cuenta el asesoramiento legal cuando sea apropiado. Cualquier recuperación realizada se reconoce en resultados.

#### ***(v) Medición y reconocimiento de pérdidas crediticias esperadas***

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Entidad de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

Para los activos financieros, la pérdida crediticia esperada se estima como la diferencia entre todos los flujos de efectivo contractuales que se deben a la Entidad de acuerdo con el contrato y todos los flujos de efectivo que la Entidad espera recibir, descontados a la tasa de interés efectiva original. Para un arrendamiento por cobrar, los flujos de efectivo utilizados para determinar las pérdidas crediticias esperadas son consistentes con los flujos de efectivo utilizados en la medición del arrendamiento por cobrar de acuerdo con la IAS 17 Arrendamientos.

Para un contrato de garantía financiera, donde la Entidad está obligada a realizar pagos solo en caso de incumplimiento por parte del deudor de acuerdo con los términos del instrumento que está garantizado, la previsión de pérdida esperada es el pago esperado para reembolsar al titular por una pérdida de crédito en la que incurre menos cualquier monto que la Entidad espera recibir del tenedor, el deudor o cualquier otra parte.

Si la Entidad ha medido la provisión para pérdidas para un instrumento financiero en una cantidad igual a la pérdida crediticia esperada de por vida en el período del informe anterior, pero determina en la fecha de presentación actual que ya no se cumplen las condiciones para la pérdida crediticia esperada de por vida, la Entidad mide el margen de pérdida en una cantidad igual a pérdida crediticia esperada a 12 meses en la fecha de reporte actual, excepto por los activos para los cuales se utilizó el enfoque simplificado.

La Entidad reconoce una pérdida o pérdida por deterioro en el resultado de todos los instrumentos financieros con un ajuste correspondiente a su valor en libros a través de una cuenta de provisión para pérdidas, excepto las inversiones en instrumentos de deuda que se miden en valor razonable a través de otros resultados integrales, para los cuales se reconoce la provisión para pérdidas en otros resultados integrales y acumulados en la reserva de revaluación de inversiones, y no reduce el importe en libros del activo financiero en el estado de situación financiera.

### *Baja de activos financieros*

La Entidad da de baja un activo financiero solo cuando los derechos contractuales de los flujos de efectivo del activo expiran, o cuando transfiere el activo financiero y sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo a otra entidad. Si la Entidad no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad y continúa controlando el activo transferido, la Entidad reconoce su interés retenido en el activo y un pasivo asociado por los montos que deba pagar. Si la Entidad retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad de un activo financiero transferido, la Entidad continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un préstamo garantizado por los ingresos recibidos.

Al darse de baja de un activo financiero medido al costo amortizado, la diferencia entre el valor en libros del activo y la suma de la contraprestación recibida y por cobrar se reconoce en resultados. Además, al darse de baja de una inversión en un instrumento de deuda clasificado como valor razonable a través de otros resultados integrales, la ganancia o pérdida acumulada previamente acumulada en la reserva de revaluación de inversiones se reclasifica a utilidad o pérdida. En contraste, en la baja de una inversión en un instrumento de capital que la Entidad eligió en el reconocimiento inicial para medir en valor razonable a través de otros resultados integrales, la ganancia o pérdida acumulada previamente acumulada en la reserva de revaluación de inversiones no se reclasifica a utilidad o pérdida, sino que se transfiere a utilidades (déficit) acumulado.

### ***Pasivos financieros y capital***

#### *i. Clasificación como deuda o capital*

Los instrumentos de deuda y de capital se clasifican como pasivos financieros o como capital de acuerdo con el contenido de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital.

#### *ii. Instrumentos de capital*

Un instrumento de capital es cualquier contrato que evidencie un interés residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Entidad se reconocen a los ingresos recibidos, netos de los costos directos de emisión.

La recompra de los instrumentos de capital propios de la Entidad se reconoce y se deduce directamente en el capital. No se reconoce ninguna ganancia o pérdida en utilidad o pérdida en la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios de la Entidad.

## **f. Pasivos financieros**

Todos los pasivos financieros se miden subsecuentemente a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo o en valor razonable a través de resultados.

Sin embargo, los pasivos financieros que surgen cuando una transferencia de un activo financiero no califica para la baja o cuando se aplica el enfoque de participación continua, y los contratos de garantía financiera emitidos por la Entidad, se miden de acuerdo con las políticas contables específicas que se detallan a continuación.

### ***Pasivos financieros a valor razonable a través de resultados***

Los pasivos financieros se clasifican en valor razonable a través de resultados cuando el pasivo financiero es (i) contraprestación contingente de una adquirente en una combinación de negocios, (ii) se mantiene para negociar o (iii) se designa como valor razonable a través de resultados.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido para negociar si:

- Se ha adquirido principalmente con el fin de recomprarlo a corto plazo; o
- En el reconocimiento inicial, es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que la Entidad gestiona conjuntamente y tiene un patrón real reciente de toma de ganancias a corto plazo; o
- Es un derivado, a excepción de lo derivado que son un contrato de garantía financiera o un instrumento de cobertura designado y efectivo.

Un pasivo financiero que no se tenga para negociar o la consideración contingente de una adquirente en una combinación de negocios puede designarse como valor razonable a través de resultados en el momento del reconocimiento inicial si:

- Dicha designación elimina o reduce significativamente una inconsistencia de medición o reconocimiento que de otro modo surgiría; o
- El pasivo financiero forma parte de una Entidad de activos financieros o pasivos financieros o ambos, que se gestiona y su desempeño se evalúa sobre la base del valor razonable, de acuerdo con la gestión de riesgos documentada o la estrategia de inversión de la Entidad, y la información sobre la agrupación es proporcionado internamente sobre esa base; o
- Forma parte de un contrato que contiene uno o más derivados implícitos, y la IFRS 9 permite que todo el contrato combinado se designe como valor razonable a través de resultados.

Los pasivos financieros en valor razonable a través de resultados se miden a valor razonable, y las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable se reconocen en resultados en la medida en que no forman parte de una relación de cobertura designada (consulte la política de contabilidad de cobertura). La ganancia o pérdida neta reconocida en utilidad o pérdida incorpora cualquier interés pagado en el pasivo financiero y se incluye en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales.

Sin embargo, para los pasivos financieros que se designan en Valor razonable a través de resultados, la cantidad de cambio en el valor razonable del pasivo financiero que es atribuible a los cambios en el riesgo de crédito de ese pasivo se reconoce en otro resultado integral, a menos que el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo de crédito del pasivo en otros ingresos comprensivos crearían o ampliarían un desajuste contable en resultados. El monto restante del cambio en el valor razonable del pasivo se reconoce en resultados. Los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo de crédito de un pasivo financiero que se reconocen en otro resultado integral no se reclasifican posteriormente a resultados. En su lugar, se transfieren a ganancias retenidas una vez que se da de baja el pasivo financiero.

Las ganancias o pérdidas en los contratos de garantía financiera emitidos por la Entidad que son designados por la Entidad como en valor razonable a través de resultados se reconocen en resultados.

El valor razonable se determina de la manera descrita en la Nota 16.

### ***Pasivos financieros medidos subsecuentemente a costo amortizado***

Los pasivos financieros que no son (i) consideración contingente de un adquirente en una combinación de negocios, (ii) mantenidos para negociar, o (iii) designados como valor razonable a través de resultados, se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

El método de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de un pasivo financiero y para asignar gastos de intereses durante el período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los pagos en efectivo futuros estimados (incluidos todos los cargos y puntos pagados o recibidos que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del pasivo financiero, o (cuando sea apropiado) un período más corto, al costo amortizado de un pasivo financiero.

### ***Pasivos contractuales de garantía financiera***

Un contrato de garantía financiera es un contrato que requiere que el emisor realice pagos específicos para reembolsar al titular por una pérdida en la que incurre debido a que un deudor específico no realiza los pagos cuando vencen de acuerdo con los términos de un instrumento de deuda.

Los pasivos del contrato de garantía financiera se miden inicialmente a sus valores razonables y, si no se designan como en Valor razonable a través de resultados integrales y no surgen de una transferencia de un activo, se miden posteriormente al mayor de:

- el monto de la provisión para pérdidas determinada de acuerdo con la IFRS 9 (ver activos financieros más arriba); y
- la cantidad reconocida inicialmente menos, cuando corresponda, la amortización acumulada reconocida de acuerdo con las políticas de reconocimiento de ingresos establecidas anteriormente.

### ***Ganancias y pérdidas cambiarias***

Para los pasivos financieros que están denominados en una moneda extranjera y se miden al costo amortizado al final de cada período de reporte, las ganancias y pérdidas en moneda extranjera se determinan con base en el costo amortizado de los instrumentos. Estas ganancias y pérdidas en moneda extranjera se reconocen en la partida “Otras ganancias y pérdidas” en resultados (nota 60) para pasivos financieros que no forman parte de una relación de cobertura designada. Para aquellos que están designados como un instrumento de cobertura para una cobertura de riesgo de moneda extranjera, las ganancias y pérdidas en moneda extranjera se reconocen en otro resultado integral y se acumulan en un componente separado del patrimonio.

El valor razonable de los pasivos financieros denominados en una moneda extranjera se determina en esa moneda extranjera y se convierte al tipo de cambio al final del período sobre el que se informa. Para los pasivos financieros que se miden como en valor razonable a través de resultados, el componente de moneda extranjera forma parte de las ganancias o pérdidas del valor razonable y se reconoce en utilidad o pérdida para los pasivos financieros que no forman parte de una relación de cobertura designada.

### ***Baja de pasivos financieros***

La Entidad da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Entidad se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Entidad intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Entidad considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada. Valor de los flujos de efectivo remanentes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la

diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas.

## **g. Combinaciones de negocios**

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de compra. La contraprestación transferida en una combinación de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores razonables de los activos transferidos por la Entidad, menos los pasivos incurridos por la Entidad con los anteriores propietarios de la empresa adquirida y las participaciones de capital emitidas por la Entidad a cambio del control sobre la empresa adquirida a la fecha de compra. Los costos relacionados con la adquisición generalmente se reconocen en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales conforme se incurren.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable con excepción de:

- Impuestos diferidos activos o pasivos y activos o pasivos relacionados con beneficios a empleados que se reconocen y miden de conformidad con IAS 12 Impuestos a la Utilidad e IAS 19 Beneficios para Empleados, respectivamente;
- Pasivos o instrumentos de capital relacionados con acuerdos de pagos basados en acciones de la empresa adquirida o acuerdos de pagos basados en acciones de la Entidad celebrados para reemplazar acuerdos de pagos basados en acciones de la empresa adquirida que se miden de conformidad con la IFRS 2 Pagos Basados en Acciones a la fecha de adquisición; y
- Activos (o un grupo de activos para su disposición) que se clasifican como mantenidos para venta de conformidad con la IFRS 5, Activos no Circulantes Mantenidos para la Venta y Operaciones Discontinuas que se miden de conformidad con dicha norma.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida, y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere) sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición. Si después de una revaluación el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere), el exceso se reconoce inmediatamente en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales como una ganancia por compra a precio de ganga.

Las participaciones no controladoras que son participaciones accionarias actuales y que otorgan a sus tenedores una participación proporcional de los activos netos de la Entidad en caso de liquidación, se pueden medir inicialmente ya sea a valor razonable o al valor de la participación proporcional de la participación no controladora en los montos reconocidos de los activos netos identificables de la empresa adquirida. La opción de base de medición se realiza en cada transacción. Otros tipos de participaciones no controladoras se miden a valor razonable o, cuando aplique con base en lo especificado en otra IFRS.

Cuando la contraprestación transferida por la Entidad en una combinación de negocios incluya activos o pasivos resultantes de un acuerdo de contraprestación contingente, la contraprestación contingente se mide a su valor razonable a la fecha de adquisición y se incluye como parte de la contraprestación transferida. Los cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente que califican como ajustes del periodo de medición se ajustan retrospectivamente con los correspondientes ajustes contra crédito mercantil. Los ajustes del periodo de medición son ajustes que surgen de la información adicional obtenida durante el "periodo de medición" (que no puede ser mayor a un año a partir de la fecha de adquisición) sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición.

El tratamiento contable para cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente que no califiquen como ajustes del periodo de medición depende de cómo se clasifique la contraprestación contingente. La contraprestación contingente que se clasifique como capital no se vuelve a medir posteriormente y su posterior liquidación se contabiliza dentro del capital. La contraprestación contingente que se clasifique como un activo o pasivo se vuelve a medir en fechas de informe posteriores de conformidad con IAS 39, o IAS 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes, según corresponda, reconociendo la ganancia o pérdida resultante en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales.

Cuando una combinación de negocios se logra por etapas, la participación accionaria previa de la Entidad en la empresa adquirida se remide a su valor razonable a la fecha de adquisición y la ganancia o pérdida resultante, si hubiere, se reconoce en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales. Los montos que surgen de participaciones en la empresa adquirida antes de la fecha de adquisición que han sido previamente reconocidos en otros resultados integrales se reclasifican al estado consolidado de resultados y otros resultados integrales cuando este tratamiento sea apropiado si dicha participación se elimina.

Si el tratamiento contable inicial de una combinación de negocios está incompleto al final del periodo de informe en el que ocurre la combinación, la Entidad reporta montos provisionales para las partidas cuya contabilización esté incompleta. Dichos montos provisionales se ajustan durante el periodo de medición o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar la nueva información obtenida sobre los hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición y que, de haber sido conocidos, hubiesen afectado a los montos de activos o pasivos reconocidos a dicha fecha.

#### **h. Información por segmento**

Los segmentos operativos son reportados de manera consistente con los reportes internos elaborados para proveer información al Director General, quien es el responsable de asistir a la Presidencia Ejecutiva de Genomma Lab, por lo que se considera a ésta la persona que toma las decisiones estratégicas para la asignación de recursos y la evaluación de los segmentos operativos sobre la plataforma establecida de Gobierno Corporativo.

#### **i. Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido**

Consisten principalmente en depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones en valores a corto plazo de gran liquidez, fácilmente convertibles en efectivo, con vencimiento hasta de tres meses a partir de la fecha de su adquisición y sujetos a riesgos poco importantes de cambios en valor. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable. Los equivalentes de efectivo están representados principalmente por inversiones en mesas de dinero. Al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016 la Entidad tiene fondos restringidos designados para cumplir con compromisos contractuales.

#### **j. Inventarios**

Los inventarios se valúan al menor entre el costo de adquisición y valor neto de realización. El costo comprende de materiales directos y, cuando corresponda, costos directos y los gastos generales en los que se incurrió para llevar los inventarios a su ubicación y condición actuales. El costo se calcula utilizando el método del costo promedio. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado menos todos los costos estimados de finalización y los costos en que se incurre en la comercialización, venta y distribución.

#### **k. Pagos anticipados**

Los pagos anticipados están representados principalmente por anticipos a proveedores y gastos de publicidad hasta el 31 de diciembre de 2017, los cuales se amortizan a resultados conforme se devenga el servicio. La Entidad clasifica a largo plazo el gasto de publicidad que espera devengar a más de un año.

## I. Inmuebles, propiedades y equipo

Los inmuebles, propiedades y equipo se registran inicialmente al costo de adquisición.

Los terrenos y edificios mantenidos para fines administrativos, se presentan en el estado consolidado de posición financiera a costo, menos cualquier depreciación acumulada o pérdidas por deterioro acumuladas.

Las propiedades que están en proceso de construcción para fines de producción o para propósitos aún no determinados, se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo podría incluir honorarios profesionales y, en el caso de activos calificables, costos por préstamos capitalizados conforme a la política contable de la Entidad. Dichas propiedades se clasifican a las categorías apropiadas de inmuebles, propiedades y equipo cuando estén completas para su uso planeado. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso planeado.

### *Los terrenos no se deprecian.*

El mobiliario y equipo se presentan al costo menos la depreciación acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro.

La depreciación se reconoce para llevar a resultados el costo, sobre sus vidas útiles utilizando el método de línea recta. La vida útil estimada, el valor residual y el método de depreciación se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

Un elemento de inmuebles, propiedades y equipo se da de baja cuando se vende o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros que deriven del uso continuo del activo. La ganancia o pérdida que surge de la venta o retiro de una partida de inmuebles, propiedades y equipo, se calcula como la diferencia entre los recursos que se reciben por ventas y el valor en libros del activo, y se reconoce en los resultados.

## m. Inversión en asociada

Una asociada es una entidad sobre la cual la Entidad tiene influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en decisiones sobre políticas financieras y de operación de la entidad en la que se invierte, pero no implica un control o control conjunto sobre esas políticas.

Los resultados y los activos y pasivos de la entidad asociada son incorporados a los estados financieros consolidados utilizando el método de participación.

Una inversión en una asociada se registra utilizando el método de participación desde la fecha en que la participada se convierte en una asociada. En la adquisición de la inversión en una asociada, el exceso en el costo de adquisición sobre la participación de la Entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables en la inversión se reconoce como crédito mercantil, el cual se incluye en el valor en libros de la inversión. Cualquier exceso de participación de la Entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables en el costo de adquisición de la inversión, luego de su re-evaluación, se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo en el cual la inversión se adquirió.

Los requerimientos de IAS 39 se aplican para determinar si es necesario reconocer una pérdida por deterioro con respecto a la inversión de la Entidad en una asociada. Cuando es necesario, se prueba el deterioro del valor en libros total de la inversión de conformidad con IAS 36 Deterioro de Activos como un único activo, comparando su monto recuperable (mayor entre valor en uso y valor razonable menos costo de venta) contra su valor en libros. Cualquier pérdida por deterioro reconocida forma parte del valor en libros de la inversión. Cualquier reversión de dicha pérdida por deterioro se reconoce de conformidad con IAS 36 en la medida en que dicho monto recuperable de la inversión incrementa posteriormente.

La Entidad discontinúa el uso del método de participación desde la fecha en que la inversión deja de ser una asociada, o cuando la inversión se clasifica como mantenida para la venta. Cuando la Entidad mantiene la participación en la antes asociada la inversión retenida se mide a valor razonable a dicha fecha y se considera como su valor razonable al momento del reconocimiento inicial de conformidad con IAS 39. La diferencia entre el valor contable de la asociada en la fecha en que el método de participación se discontinuó y el valor razonable atribuible a la participación retenida y la ganancia por la venta de una parte del interés en la asociada se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida por disposición de la asociada. Adicionalmente, la Entidad contabiliza todos los montos previamente reconocidos en otros resultados integrales en relación a esa asociada con la misma base que se requeriría si esa asociada hubiese dispuesto directamente los activos o pasivos relativos. Por lo tanto, si una ganancia o pérdida previamente reconocida en otros resultados integrales por dicha asociada se hubiere reclasificado al estado de resultados al disponer de los activos o pasivos relativos, la Entidad reclasifica la ganancia o pérdida del capital al estado de resultados (como un ajuste por reclasificación) cuando el método de participación se discontinúa.

Cuando la Entidad reduce su participación en una asociada, pero la Entidad sigue utilizando el método de participación, la Entidad reclasifica a resultados la proporción de la ganancia o pérdida que había sido previamente reconocida en otros resultados integrales en relación a la reducción de su participación en la inversión si esa utilidad o pérdida se hubieran reclasificado al estado de resultados en la disposición de los activos o pasivos relativos.

Cuando la Entidad lleva a cabo transacciones con su asociada, la utilidad o pérdida resultante de dichas transacciones con la asociada se reconoce en los estados financieros consolidados de la Entidad sólo en la medida de la participación en la asociada que no se relacione con la Entidad.

## **n. Activos intangibles**

Estos activos representan erogaciones que dan origen a beneficios económicos futuros porque cumplen con ciertos requisitos para su reconocimiento como activos.

### ***1. Activos intangibles adquiridos de forma separada***

Los activos intangibles con vida útil infinita adquiridos de forma separada se reconocen al costo de adquisición menos la amortización acumulada y la pérdida acumulada por deterioro. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada. La vida útil estimada y el método de amortización se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Los activos intangibles con vida útil indefinida que se adquieren por separado se registran al costo menos las pérdidas por deterioro acumuladas.

### ***2. Activos intangibles que se generan internamente - desembolsos por investigación y desarrollo***

Los desembolsos originados por las actividades de investigación se reconocen como un gasto en el periodo en el cual se incurren.

Un activo intangible que se genera internamente como consecuencia de actividades de desarrollo (o de la fase de desarrollo de un proyecto interno) se reconoce si, y sólo si todo lo siguiente se ha demostrado:

- Técnicamente, es posible completar el activo intangible de forma que pueda estar disponible para su uso o venta;
- La intención de completar el activo intangible para usarlo o venderlo;

- La habilidad para usar o vender el activo intangible;
- La forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- La disponibilidad de los recursos técnicos, financieros y otros recursos apropiados, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- La capacidad para valorar confiablemente, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

El monto que se reconoce inicialmente para un activo intangible que se genera internamente será la suma de los desembolsos incurridos desde el momento en que el activo intangible cumple las condiciones para su reconocimiento, establecidas anteriormente. Cuando no se puede reconocer un activo intangible generado internamente, los desembolsos por desarrollo se cargan a los resultados en el periodo en que se incurren. Posterior al reconocimiento inicial, un activo intangible que se genera internamente se reconoce a su costo menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro, sobre la misma base que los activos intangibles que se adquieren de forma separada.

### ***3. Activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios***

Cuando se adquiere un activo intangible en una combinación de negocios y se reconocen separadamente del crédito mercantil, su costo inicial será su valor razonable en la fecha de adquisición.

Con posterioridad a su reconocimiento inicial, un activo intangible adquirido en una combinación de negocios se reconocerá por su costo menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro, sobre la misma base que los activos intangibles que se adquieren de forma separada.

### ***4. Baja de activos intangibles***

Un activo intangible se da de baja por venta, o cuando no se espera tener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. Las ganancias o pérdidas que surgen de la baja de un activo intangible, medido como la diferencia entre los ingresos netos y el valor en libros del activo, se reconocen en resultados cuando el activo sea dado de baja.

La Entidad clasifica sus activos intangibles en activos con vida útil indefinida y activos con vida útil definida, de acuerdo con el periodo en el cual la Entidad espera recibir los beneficios.

#### ***i. Activos de vida útil indefinida***

Corresponden a marcas, licencias y otros derechos, por los que la Entidad espera generar ingresos de manera indefinida por lo que no se amortizan, pero su valor se sujeta a pruebas de deterioro de manera igual.

#### ***ii. Activos de vida útil definida***

Corresponden principalmente a costos erogados en la fase de desarrollo de sistemas de información integral y se amortizan con base en el método de línea recta de acuerdo a la vida útil del proyecto y con máximo de 5 años. Asimismo, se incluyen licencias para la comercialización de los productos de la Entidad, los cuales se amortizan con base en el método de línea recta en el periodo de vigencia de dichas licencias.

## **o. Deterioro de activos tangibles e intangibles**

Al final de cada periodo sobre el cual se informa, la Entidad revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existe un indicativo de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro (de haber alguna). Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Entidad estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente.

Los activos intangibles con una vida útil indefinida o todavía no disponibles para su uso, se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año, y siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Al evaluar el valor de uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la evaluación actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros.

Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen inmediatamente en resultados.

Cuando una pérdida por deterioro se llega posteriormente a revertir, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se ajusta aumentando el valor estimado revisado al monto recuperable, de tal manera que el valor en libros ajustado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados.

## **p. Arrendamientos**

Los arrendamientos se clasifican como financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren sustancialmente a los arrendatarios todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Todos los demás arrendamientos se clasifican como operativos.

### ***1. La Entidad como arrendador***

Los montos por pagar por los arrendatarios bajo arrendamientos financieros se reconocen como cuentas por cobrar por el importe de la inversión neta de la Entidad en los arrendamientos. Los ingresos por arrendamientos financieros se distribuyen en los periodos contables a fin de reflejar una tasa de retorno periódica y constante en la inversión neta de la Entidad con respecto a los arrendamientos.

El ingreso por rentas bajo arrendamientos operativos se reconoce empleando el método de línea recta durante el plazo del arrendamiento. Los costos directos iniciales incurridos al negociar y acordar un arrendamiento operativo se adicionan al valor en libros del activo arrendado, y se reconocen empleando el método de línea recta durante el plazo del arrendamiento.

## 2. La Entidad como arrendatario

Los activos que se mantienen bajo arrendamientos financieros se reconocen como activos de la Entidad a su valor razonable, al inicio del arrendamiento, o si éste es menor, al valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento. El pasivo correspondiente al arrendador se incluye en el estado consolidado de posición financiera como un pasivo por arrendamiento financiero.

Los pagos por arrendamiento se distribuyen entre los gastos financieros y la reducción de las obligaciones por arrendamiento a fin de alcanzar una tasa de interés constante sobre el saldo remanente del pasivo. Los gastos financieros se cargan directamente a resultados, a menos que puedan ser directamente atribuibles a activos calificables, en cuyo caso se capitalizan conforme a la política contable de la Entidad para los costos por préstamos. Las rentas contingentes se reconocen como gastos en los periodos en los que se incurren.

Los pagos por rentas de arrendamientos operativos se cargan a resultados empleando el método de línea recta, durante el plazo correspondiente al arrendamiento, salvo que resulte más representativa otra base sistemática de prorrateo para reflejar más adecuadamente el patrón de consumo de los beneficios del activo arrendado. Las rentas contingentes se reconocen como gastos en los periodos en los que se incurren.

En el caso de que se reciban incentivos de renta por haber celebrado un contrato de arrendamiento operativo, tales incentivos se reconocen como un pasivo. El beneficio agregado de los incentivos se reconoce como una reducción del gasto por arrendamiento sobre una base de línea recta, salvo que otra base sistemática sea más representativa del patrón de consumo de los beneficios económicos del activo arrendado.

### q. Transacciones en monedas extranjeras

Al preparar los estados financieros de cada entidad, las transacciones en moneda distinta a la moneda funcional de la Entidad (moneda extranjera) se reconocen utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas en que se efectúan las operaciones. Al final de cada periodo, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se reconvierten a los tipos de cambio vigentes a esa fecha. Las partidas no monetarias registradas a valor razonable, denominadas en moneda extranjera, se reconvierten a los tipos de cambio vigentes a la fecha en que se determinó el valor razonable. Las partidas no-monetarias que se calculan en términos de costo histórico, en moneda extranjera, no se reconvierten.

Las diferencias en tipo de cambio en partidas monetarias se reconocen en los resultados del periodo, excepto cuando surgen por:

- Diferencias en tipo de cambio provenientes de préstamos denominados en monedas extranjeras relacionados con activos en construcción para uso productivo futuro, las cuales se incluyen en el costo de dichos activos cuando se consideran como un ajuste a los costos por intereses sobre dichos préstamos denominados en monedas extranjeras;
- Diferencias en tipo de cambio provenientes de partidas monetarias por cobrar o por pagar a una operación extranjera cuya liquidación no está planeada ni es posible realizar el pago (formando así parte de la inversión neta en la operación extranjera), las cuales se reconocen inicialmente en otros resultados integrales y se reclasifican desde el capital contable a resultados en reembolso de las partidas monetarias.

Para fines de la presentación de los estados financieros consolidados, los activos y pasivos en moneda extranjera de la Entidad se expresan en pesos mexicanos, utilizando los tipos de cambio vigentes al final del periodo. Las partidas de ingresos y gastos se convierten a los tipos de cambio promedio vigentes del periodo, a menos que éstos fluctúen en forma significativa durante el periodo, en cuyo

caso se utilizan los tipos de cambio a la fecha en que se efectúan las transacciones. Las diferencias en tipo de cambio que surjan, dado el caso, se reconocen en los otros resultados integrales y son acumuladas en el capital contable (atribuidas a las participaciones no controladoras cuando sea apropiado).

En la venta de una operación extranjera (es decir, venta de toda la participación de la Entidad en una operación extranjera, o una disposición que involucre una pérdida de control en la subsidiaria que incluya una operación extranjera, pérdida parcial de control conjunto sobre una entidad controlada conjuntamente que incluya una operación extranjera, parcial de la cual el interés retenido se convierte en un instrumento financiero; todas las diferencias en tipo de cambio acumuladas en capital relacionadas con esa operación atribuibles a la Entidad se reclasifican a los resultados.

Adicionalmente en la disposición parcial de una subsidiaria que incluye una operación extranjera, la Entidad volverá a atribuir la participación proporcional del importe acumulado de las diferencias en cambio reconocidas en los otros resultados integrales a las participaciones no controladoras en esa operación extranjera y no se reconocen en resultados. En cualquier otra disposición parcial de una operación extranjera (es decir, de asociadas o entidades controladas conjuntamente que no involucre una pérdida de influencia significativa o control conjunto) la Entidad reclasificará a resultados solamente la participación proporcional del importe acumulado de las diferencias en cambio.

Los ajustes correspondientes al crédito mercantil y al valor razonable de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos generados en la adquisición de una operación en el extranjero se consideran como activos y pasivos de dicha operación y se convierten al tipo de cambio vigente al cierre del periodo de reporte. Las diferencias de cambio resultantes se reconocen en otros resultados integrales.

#### **r. Costos por préstamos**

Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales requieren de un periodo de tiempo substancial hasta que están listos para su uso o venta, se adicionan al costo de esos activos durante ese tiempo hasta el momento en que estén listos para su uso o venta.

En la medida que la tasa variable de préstamos usados para financiar un activo calificado y que son cubiertos en una cobertura efectiva de flujos de efectivo de riesgo de tasa de interés, la porción efectiva del derivado es reconocida en otros resultados integrales y es reclasificada a resultados cuando el activo calificado impacta en resultados. En la medida que la tasa fija de préstamos es usada para financiar los activos calificables y son cubiertos por una cobertura efectiva de riesgo de tasa de interés, los costos capitalizados de préstamos reflejan la cobertura de tasa de interés.

El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificables, se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados.

Todos los otros costos por préstamos se reconocen en los resultados durante el periodo en que se incurren.

#### **s. Beneficios a empleados**

##### ***Beneficios a empleados por terminación y retiro***

Las aportaciones a los planes de beneficios al retiro de contribuciones definidas se reconocen como gastos al momento en que los empleados han prestado los servicios que les otorgan el derecho a las contribuciones.

En el caso de los planes de beneficios definidos, que incluyen prima de antigüedad y pensiones, su costo se determina utilizando el método de crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al final de cada periodo sobre el que se informa. Las remediciones, que incluyen las ganancias y pérdidas actuariales, el efecto de los cambios en el piso del activo (en su caso) y el retorno del plan de activos (excluidos los intereses), se refleja de inmediato en el estado consolidado de posición financiera con cargo o crédito que se reconoce en otros resultados integrales en el período en el que ocurren. Las remediciones reconocidas en otros resultados integrales se reflejan de inmediato en las utilidades acumuladas y no se reclasifican a resultados. El costo por servicios pasados se reconoce en resultados en el período de la modificación al plan. Los intereses netos se calculan aplicando la tasa de descuento al inicio del período de la obligación el activo o pasivo por beneficios definidos. Los costos por beneficios definidos se clasifican de la siguiente manera:

- Costo por servicio (incluido el costo del servicio actual, costo de los servicios pasados, así como las ganancias y pérdidas por reducciones o liquidaciones).
- Los gastos o ingresos por interés netos.
- Remediciones

La Entidad presenta los dos primeros componentes de los costos por beneficios definidos como un gasto o un ingreso según corresponda. Las ganancias y pérdidas por reducción del servicio se reconocen como costos por servicios pasados.

Las obligaciones por beneficios al retiro reconocidas en el estado consolidado de posición financiera, representan las pérdidas y ganancias actuariales en los planes por beneficios definidos de la Entidad. Cualquier ganancia que surja de este cálculo se limita al valor presente de cualquier beneficio económico disponible de los reembolsos y reducciones de contribuciones futuras al plan.

Cualquier obligación por indemnización se reconoce al momento que la Entidad ya no puede retirar la oferta de indemnización y/o cuando la Entidad reconoce los costos de reestructuración relacionados.

### ***Beneficios a los empleados a corto plazo***

Se reconoce un pasivo por beneficios que correspondan a los empleados con respecto a sueldos y salarios, vacaciones anuales y licencia por enfermedad en el periodo de servicio en que es prestado por el importe no descontado por los beneficios que se espera pagar por ese servicio.

Los pasivos reconocidos por los beneficios a los empleados a corto plazo se valúan al importe no descontado por los beneficios que se espera pagar por ese servicio.

### ***Participación de los trabajadores en las utilidades (PTU)***

La PTU se registra en los resultados del año en que se causa y se presenta en el rubro de gastos de operación en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales.

Como resultado de la Ley del Impuesto Sobre la Renta de 2014, al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la PTU se determina con base en la utilidad fiscal conforme a la fracción I del artículo 9 de la misma Ley.

## **t. Pagos basados en acciones**

### ***Transacciones con pagos basados en acciones de la Entidad***

Las transacciones con pagos basados en acciones liquidables mediante instrumentos de capital a empleados y terceros que suministren servicios similares a la Entidad se valúan al valor razonable de los instrumentos de capital a la fecha en que se otorgan. Los detalles relacionados con la determinación del valor razonable de las transacciones con pagos basados en acciones liquidadas mediante instrumentos de capital se presentan.

El valor razonable determinado a la fecha de otorgamiento de los pagos basados en acciones liquidables mediante instrumentos de capital se registran como gastos sobre la base de línea recta durante el periodo de adjudicación, con base en la estimación de la Entidad de los instrumentos de capital que eventualmente se adjudicarán con un incremento correspondiente en capital. Al final de cada periodo, la Entidad revisa sus estimaciones del número de instrumentos de capital que esperan ser adjudicados. El efecto de la revisión de los estimados originales, si hubiese, se reconoce en los resultados del periodo de manera que el gasto acumulado refleje el estimado revisado, con el ajuste correspondiente a la reserva de beneficios a empleados liquidables mediante instrumentos de capital.

Las transacciones con pagos basados en acciones liquidadas mediante instrumentos de capital con terceros que suministren servicios similares se valúan al valor razonable de los bienes o servicios recibidos, excepto si no es posible estimar confiablemente el valor razonable de los servicios recibidos, en cuyo caso se valúan al valor razonable de los instrumentos de capital otorgados, a la fecha en que la Entidad obtiene los bienes o la contraparte presta el servicio.

Para la transacción de pagos basados en acciones liquidables en efectivo, se reconoce un pasivo por los bienes o servicios adquiridos, valuados inicialmente al valor razonable del pasivo. Al final de cada periodo de reporte, hasta que se liquide, así como en la fecha de liquidación, la Entidad reevalúa el valor razonable del pasivo y cualquier cambio en su valor razonable se reconoce en los resultados del periodo.

## **u. Impuestos a la utilidad**

El gasto por impuestos a la utilidad representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

### ***1. Impuestos a la utilidad causados***

El impuesto causado calculado corresponde al impuesto sobre la renta (ISR) y se registra en los resultados del año en que se causa.

### ***2. Impuestos a la utilidad diferidos***

Los impuestos a la utilidad diferidos se reconocen sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar el resultado fiscal, la tasa correspondiente a estas diferencias y en su caso se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales por amortizar y de algunos créditos fiscales. El activo o pasivo por impuesto a la utilidad diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales. Se reconocerá un activo por impuestos diferidos, por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que la Entidad disponga de utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles. Estos activos y pasivos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del crédito mercantil o del reconocimiento inicial (distinto al de la combinación de negocios) de otros activos y pasivos en una operación que no afecta el resultado fiscal ni el contable.

El valor en libros de un activo por impuestos diferidos debe someterse a revisión al final de cada periodo sobre el que se informa y se debe reducir en la medida que se estime probable que no habrá utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valúan empleando las tasas fiscales que se espera aplicar en el periodo en el que el pasivo se pague o el activo se realice, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que hayan sido aprobadas o sustancialmente aprobadas al final del periodo sobre el que se informa.

La valuación de los pasivos y activos por impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Entidad espera, al final del periodo sobre el que se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

Los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal para compensar activos a corto plazo con pasivos a corto plazo y cuando se refieren a impuestos a la utilidad correspondientes a la misma autoridad fiscal y la Entidad tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos sobre una base neta.

### **3. Impuestos causados y diferidos**

Los impuestos causados y diferidos se reconocen en resultados, excepto cuando se refieren a partidas que se reconocen fuera de los resultados, ya sea en los otros resultados integrales o directamente en el capital contable. Cuando surgen del reconocimiento inicial de una combinación de negocios el efecto fiscal se incluye dentro del reconocimiento de la combinación de negocios.

#### **v. Provisiones**

Las provisiones se reconocen cuando la Entidad tiene una obligación presente (ya sea legal o asumida) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Entidad tenga que liquidar la obligación, y puede hacerse una estimación confiable del importe de la obligación.

El importe que se reconoce como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para liquidar la obligación presente, al final del periodo sobre el que se informa, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres que rodean a la obligación. Cuando se valúa una provisión usando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros representa el valor presente de dichos flujos de efectivo (cuando el efecto del valor del dinero en el tiempo es material).

Cuando se espera la recuperación de algunos o de todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión por parte de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente cierto que se recibirá el desembolso y el monto de la cuenta por cobrar puede ser valuado confiablemente.

Las provisiones se clasifican como circulantes o no circulantes en función del período estimado para atender las obligaciones que cubren.

#### **w. Utilidad por acción**

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta consolidada de la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio. Para determinar el promedio ponderado de acciones, aquellas en tesorería se disminuyen de las acciones en circulación. La utilidad básica y diluida por acción es la misma debido a que no existen instrumentos potencialmente diluyentes al cierre de 2018.

#### **x. Reconocimiento de ingresos**

La Entidad reconoce ingresos de la siguiente fuente:

##### ***Venta de bienes***

Los ingresos son reconocidos cuando el control de los bienes ha sido transferido, siendo en el momento en que los bienes han sido transportados a la locación específica del distribuidor (entrega).

La obligación de la Entidad es entregar el producto al cliente ya sea en sus instalaciones o en las instalaciones de la Entidad donde el cliente recoge el producto.

El precio queda establecido desde que se levanta la orden de compra por parte del cliente y es aceptada por la Entidad. Todos los ingresos de la compañía se reconocen en un punto en el tiempo.

Los ingresos se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de devoluciones de clientes, rebajas y otros descuentos similares.

## 4. Juicios contables críticos y fuentes clave para la estimación de incertidumbres

En la aplicación de las políticas contables de la Entidad, las cuales se describen en la Nota 3, la administración debe hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre los valores en libros de los activos y pasivos de los estados financieros consolidados. Las estimaciones y supuestos relativos se basan en la experiencia y otros factores que se consideran pertinentes. Los resultados reales podrían diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos se revisan sobre una base regular. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se realiza la modificación y periodos futuros si la modificación afecta tanto al periodo actual como a periodos subsecuentes.

### a. Juicios críticos al aplicar las políticas contables

A continuación, se presentan juicios críticos, aparte de aquellos que involucran las estimaciones, realizados por la Administración durante el proceso de aplicación de las políticas contables de la Entidad y que tienen un efecto significativo en los estados financieros consolidados.

- Capitalización de los costos por préstamos

Como se describe en la Nota 4r, la Entidad capitaliza el costo de los préstamos directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables. Los costos por préstamos se han capitalizado en el tiempo que los técnicos y el trabajo administrativo se asoció al proyecto reanudado.

- Incremento significativo en el riesgo crediticio

Como se explica en la Nota 7, la PCE se mide en una asignación equivalente a 12 meses de la pérdida esperada total para los activos de la etapa 1, la vida total de la pérdida esperada total para los activos de la etapa 2 o 3. Un activo se cambia a la etapa 2 cuando el riesgo de crédito ha incrementado significativamente desde el reconocimiento inicial. La IFRS 9 no define que constituye un incremento significativo en el crédito de riesgo. Para contemplar si el crédito de riesgo ha incrementado significativamente la Entidad toma como consideración información prospectiva cuantitativa y cualitativa.

- Eventos contingentes

La Entidad está sujeta a transacciones o eventos contingentes sobre los cuales utiliza juicio profesional en el desarrollo de estimaciones de probabilidad de ocurrencia, los factores que se consideran en estas estimaciones son la situación legal actual a la fecha de la estimación y la opinión de los asesores legales.

- Valuación y deterioro de intangibles

Al cierre de cada año, la administración requiere determinar si sus activos intangibles están deteriorados. Esta determinación requiere de juicios críticos en la selección del método de

valuación a utilizar y de los supuestos aplicados en el cálculo de los flujos de efectivo futuros esperados. Dichos juicios y supuestos requieren reflejar la evaluación actual del mercado y el valor del dinero en el tiempo y la consecuente determinación de una tasa de descuento antes de impuestos apropiada. Las valuaciones requieren la consideración apropiada de los beneficios de la nueva planta de producción que se encuentra en proceso de construcción.

- Estimación de vida útil y valor residual de inmuebles, propiedades y equipo

La Entidad revisa la vida útil estimada de inmuebles, propiedades y equipo al final de cada período anual. El grado de incertidumbre relativo a las estimaciones de las vidas útiles está relacionado con los cambios en el mercado y la utilización de los activos por los volúmenes de comercialización y desarrollo tecnológico.

- Estimación para bonificaciones y descuentos

La Entidad reconoce esta estimación con base en los planes comerciales autorizados con los clientes.

- Valuación de inventarios a su valor neto de realización

La Entidad registra las estimaciones necesarias para reconocer las disminuciones en el valor de sus inventarios por deterioro que son clasificados en obsoletos y próximos a vencer con base en las características específicas de los mismos y con base en su fecha de vencimiento; sin embargo, pueden ocurrir situaciones particulares que incrementen la reserva por entrada inesperada de nuevos competidores o temporalidad de los productos que pueden representar incertidumbre en el valor de la reserva. La Entidad tiene la política de no aceptar devoluciones, excepto en el caso de productos caducos o productos fuera de línea, por lo que en el momento en el que la Entidad conoce la existencia de los mismos, reconoce la reserva correspondiente.

- Activos de impuestos a la utilidad diferidos

La Entidad evalúa factores externos e internos al cierre de cada período de reporte sobre la recuperabilidad del activo de impuestos a la utilidad diferidos para asegurarse que no se mantengan importes cuyos beneficios de impuestos no puedan ser recuperados contra utilidades futuras.

## 5. Transacciones que no resultaron en flujo de efectivo

La Entidad celebró la siguiente actividad no monetaria de financiamiento y que no se reflejan en los estados consolidados de flujos de efectivo:

- Durante 2018, como resultado de las fusiones que se mencionan en la Nota 1a, la Entidad entregó 62,924,000 de acciones a cambio de la participación no controladora de \$201,901.
- Durante 2018, la Entidad registro altas de construcciones en proceso al 31 de diciembre de 2018 están pendientes de pago \$169,486.
- Durante 2017, la Entidad decretó dividendos por \$800,000, lo cual no generó desembolsos de efectivo a la fecha de este reporte se consideraron como actividades de operación al 31 de diciembre de 2018 y 2017 (Ver Nota 17).

## 6. Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido

Para propósitos de los estados consolidados de flujos de efectivo, el efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido incluye efectivo y bancos e inversiones en instrumentos en el mercado de dinero.

El efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido al final del periodo se integra como sigue:

	<b>2018</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
<i>Efectivo</i>	\$ 1,369,330	\$ 1,044,557	\$1,820,628
Equivalentes de efectivo:			
Mesa de dinero e inversiones en valores	22,042	24,978	2,397
Efectivo restringido	<u>23,269</u>	<u>23,206</u>	<u>23,204</u>
	<u>\$ 1,414,641</u>	<u>\$ 1,092,741</u>	<u>\$ 1,846,229</u>

## 7. Cuentas por cobrar

	<b>2018</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
<i>Clientes</i>	\$ 4,329,394	\$ 3,918,072	\$ 4,046,833
Estimaciones para:			
Cuentas de cobro dudoso	(760,669)	(727,744)	(746,804)
Reserva para devoluciones y bonificaciones	<u>(645,590)</u>	<u>(445,155)</u>	<u>(806,481)</u>
	<u>(1,406,259)</u>	<u>(1,172,899)</u>	<u>(1,553,285)</u>
	2,923,135	2,745,173	2,493,548
<i>Impuestos por recuperar, principalmente impuesto al valor agregado</i>	<b>2018</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
Deudores diversos	2,209,344	1,959,377	1,559,111
Otras	-	95,463	150,000
Estimación para otras cuentas por cobrar	366,236	549,144	503,445
	<u>(236,893)</u>	<u>(404,433)</u>	<u>(387,189)</u>
	<u>\$ 5,261,822</u>	<u>\$ 4,944,724</u>	<u>\$ 4,318,915</u>

## Estimación de cuentas por cobrar

La Entidad ha reconocido una estimación para cuentas de cobro dudoso por el 100% de todas las cuentas por cobrar con antigüedad de 360 días o más, debido a que por experiencia las cuentas por cobrar vencidas a más de 360 días no se recuperan. Para las cuentas por cobrar que presenten una antigüedad de entre 270 y 360 días, se reconoce una estimación para cuentas de cobro dudoso con base a pérdida esperada determinada por experiencias de incumplimiento de la contraparte y un análisis de su posición financiera actual.

Antes de aceptar cualquier nuevo cliente, la Entidad utiliza un sistema externo de calificación crediticia para evaluar la calidad crediticia del cliente potencial y define los límites de crédito por cliente. Los límites y calificaciones atribuidos a los clientes se revisan dos veces al año.

Como se menciona en la Nota 2b, para la determinación de la estimación de cuentas de cobro dudoso la Entidad realiza un análisis de antigüedad de saldos por cliente y se asigna con base en la experiencia un porcentaje de estimación. Este primer análisis da un indicio de deterioro; posteriormente se realiza un análisis de la situación financiera de todos los clientes incluidos para determinar cuáles son las cuentas que presentan un deterioro de acuerdo al modelo de pérdida crediticia esperada y sobre estas se registra la estimación correspondiente.

Los movimientos de la estimación para cuentas de cobro dudoso y otras cuentas por cobrar que se registran en gastos de venta, generales y de administración, fueron como sigue:

	<i>Saldo inicial</i>	<i>Incrementos</i>	<i>Aplicaciones</i>	<i>Saldo al cierre</i>
2018	<u>\$ (1,132,177)</u>	<u>\$ (79,346)</u>	<u>\$ 213,961</u>	<u>\$ (997,562)</u>
2017	<u>\$ (1,133,993)</u>	<u>\$ (42,546)</u>	<u>\$ 44,362</u>	<u>\$ (1,132,177)</u>
2016	<u>\$ (1,028,847)</u>	<u>\$ (160,751)</u>	<u>\$ 55,605</u>	<u>\$ (1,133,993)</u>

Los movimientos de la reserva para devoluciones y bonificaciones fueron como sigue:

	<i>Saldo inicial</i>	<i>Incrementos</i>	<i>Aplicaciones</i>	<i>Saldo al cierre</i>
2018	<u>\$ (445,155)</u>	<u>\$ (1,635,706)</u>	<u>\$ 1,435,271</u>	<u>\$ (645,590)</u>
2017	<u>\$ (806,481)</u>	<u>\$ (1,313,160)</u>	<u>\$ 1,674,486</u>	<u>\$ (445,155)</u>
2016	<u>\$ (714,688)</u>	<u>\$ (787,482)</u>	<u>\$ 695,689</u>	<u>\$ (806,481)</u>

## a. Cuentas por cobrar a clientes

Las cuentas por cobrar a clientes que se revelan arriba se clasifican como cuentas por cobrar y por lo tanto se valúan al costo amortizado.

El plazo de crédito promedio sobre la venta de bienes es de 90 días. No se hace ningún cargo por intereses sobre las cuentas por cobrar a clientes. La Entidad reconoce una estimación para cuentas de cobro dudoso con base en importes irrecuperables determinados por experiencias de incumplimiento de la contraparte y un análisis de su posición financiera actual.

Antes de aceptar cualquier nuevo cliente, la Entidad evalúa la calidad crediticia del cliente potencial y define los límites de crédito por cliente. Los límites y calificaciones atribuidos a los clientes se revisan periódicamente. Las ventas a los diez clientes principales de la Entidad representan el 38%, 42% y 42% de las ventas netas consolidadas y el 55%, 46% y 58% del saldo de cuentas por cobrar en 2018, 2017 y 2016, respectivamente.

Las cuentas por cobrar a clientes reveladas en los párrafos anteriores incluyen los montos que están vencidos al final del periodo sobre el que se informa (ver abajo el análisis de antigüedad), pero para los cuales la Entidad no ha reconocido estimación alguna para cuentas de cobro dudoso debido a que no ha habido cambio significativo en la calidad crediticia y los importes aún se consideran recuperables. La Entidad no mantiene ningún colateral u otras mejoras crediticias sobre esos saldos, ni tiene el derecho legal de compensarlos contra algún monto que adeude la Entidad a la contraparte.

### *Antigüedad de las cuentas por cobrar vencidas, pero no incobrables*

	2018	2017	2016
60-90 días	\$ 96,519	\$ 162,983	\$ 81,856
Más de 90 días	<u>285,834</u>	<u>269,466</u>	<u>577,662</u>
<b>TOTAL</b>	<u>\$ 382,353</u>	<u>\$ 432,449</u>	<u>\$ 659,518</u>
Antigüedad promedio (días)	<u>70</u>	<u>91</u>	<u>102</u>

Al determinar la recuperabilidad de una cuenta por cobrar, la Entidad considera cualquier cambio en la calidad crediticia de la cuenta, a partir de la fecha en que se otorgó inicialmente el crédito hasta el final del periodo sobre el que se informa.

	<b>Total</b>
<i>Balance al 1 de enero 2018 bajo IAS 39</i>	\$ 727,744
Ajuste de acuerdo a la aplicación de IFRS 9	<u>(21,053)</u>
<i>Balance al 1 de enero 2018</i>	706,691
Cambios en los parámetros de riesgo crediticio	<u>53,978</u>
<i>Balance al 31 de diciembre de 2018</i>	<u>\$ 760,669</u>

## 8. Inventarios

	<b>2018</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
Productos terminados	\$1,681,723	\$ 1,617,933	\$ 1,572,974
Materia prima	824,827	588,760	491,266
Estimación para inventarios obsoletos	<u>(887,772)</u>	<u>(1,003,088)</u>	<u>(972,184)</u>
	1,618,778	1,203,605	1,092,056
Mercancías en tránsito	<u>78,254</u>	<u>60,606</u>	<u>79,984</u>
	<u>\$ 1,697,032</u>	<u>\$ 1,264,211</u>	<u>\$ 1,172,040</u>

Los movimientos de la estimación para inventarios obsoletos fueron como sigue:

	<i>Saldo inicial</i>	<i>Incrementos</i>	<i>Aplicaciones</i>	<i>Saldo al cierre</i>
2018	<u>\$ (1,003,088)</u>	<u>\$ (529,675)</u>	<u>\$ 644,991</u>	<u>\$ (887,772)</u>
2017	<u>\$ (972,184)</u>	<u>\$ (381,528)</u>	<u>\$ 350,624</u>	<u>\$ (1,003,088)</u>
2016	<u>\$ (697,529)</u>	<u>\$ (742,096)</u>	<u>\$ 467,441</u>	<u>\$ (972,184)</u>

## 9. Inmuebles, propiedades y equipo

a. La conciliación de saldos iniciales y finales del valor en libros al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016 es la siguiente:

	Saldo al 1 de enero de 2018	Adiciones directas	Bajas por ventas	Deterioro	Trasposos al activo	Efecto de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2018
Edificio	\$ 171,144	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 382	\$ -	\$ 171,526
Mejoras a propiedades arrendadas	98,229	11,555	(834)	-	-	(11,171)	97,779
Equipo de laboratorio, moldes y maquinaria	170,619	93,557	(48,869)	-	(84,116)	(18,313)	112,878
Equipo de transporte	66,365	20,313	(8,446)	-	(25,707)	(5,149)	47,376
Equipo de cómputo	77,133	7,257	(370)	-	-	(6,250)	77,770
Equipo de producción y grabación	58,474	28	-	-	-	(720)	57,782
Equipo de oficina, venta y telecomunicaciones	246,112	34,989	(11,939)	-	(11,929)	(9,430)	247,803
	888,076	167,699	(70,458)	-	(121,370)	(51,033)	812,914
Depreciación y amortización acumulada	(559,078)	(68,721)	4,361	-	54,146	53,457	(515,835)
	328,998	98,978	(66,097)	-	(67,224)	2,424	297,079
Construcciones en proceso	165,078	1,259,381	-	-	92,359	1,764	1,518,582
Terrenos	54,573	-	-	-	-	-	54,573
	<u>\$ 548,649</u>	<u>\$ 1,358,359</u>	<u>\$ (66,097)</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ 25,135</u>	<u>\$ 4,188</u>	<u>\$ 1,870,234</u>

	Saldo al 1 de enero de 2017	Adiciones directas	Bajas por ventas	Deterioro	Trasposos al activo	Efecto de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2017
Edificio	\$ 166,735	\$ 4,409	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 171,144
Mejoras a propiedades arrendadas	86,959	12,493	-	-	-	(1,223)	98,229
Equipo de laboratorio, moldes y maquinaria	138,892	92,694	(58,713)	-	-	(2,254)	170,619
Equipo de transporte	68,350	14,443	(15,280)	-	-	(1,148)	66,365
Equipo de cómputo	70,416	8,033	(279)	-	-	(1,037)	77,133
Equipo de producción y grabación	57,782	770	-	-	-	(78)	58,474
Equipo de oficina, venta y telecomunicaciones	237,648	17,470	(2,504)	-	-	(6,502)	246,112
	826,782	150,312	(76,776)	-	-	(12,242)	888,076
Depreciación y amortización acumulada	(521,336)	(63,689)	21,994	-	-	3,953	(559,078)
	305,446	86,623	(54,782)	-	-	(8,289)	328,998
Construcciones en proceso	52,792	112,565	-	-	-	(279)	165,078
Terrenos	54,573	-	-	-	-	-	54,573
	<u>\$ 412,811</u>	<u>\$ 199,188</u>	<u>\$ (54,782)</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ (8,568)</u>	<u>\$ 548,649</u>

	Saldo al 1 de enero de 2016	Adiciones directas	Bajas por ventas	Deterioro	Trasposos al activo	Efecto de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2016
Edificio	\$ 166,735	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 166,735
Mejoras a propiedades arrendadas	87,038	849	(577)	(5,869)	-	5,518	86,959
Equipo de laboratorio, moldes y maquinaria	84,679	47,708	(310)	-	-	6,815	138,892
Equipo de transporte	63,377	13,239	(12,088)	(505)	-	4,327	68,350
Equipo de cómputo	64,206	4,550	(1,077)	(571)	-	3,308	70,416
Equipo de producción y grabación	57,002	500	-	-	-	280	57,782
Equipo de oficina, venta y telecomunicaciones	220,919	23,102	(19,116)	(13,493)	-	26,236	237,648
	743,956	89,948	(33,168)	(20,438)	-	46,484	826,782
Depreciación y amortización acumulada	(423,478)	(73,192)	16,581	-	-	(41,247)	(521,336)
	320,478	16,756	(16,587)	(20,438)	-	5,237	305,446
Construcciones en proceso	11,913	45,835	(6,768)	-	-	1,812	52,792
Terrenos	76,716	18,565	(48,512)	-	-	7,804	54,573
	<u>\$ 409,107</u>	<u>\$ 81,156</u>	<u>\$ (71,867)</u>	<u>\$ (20,438)</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ 14,853</u>	<u>\$ 412,811</u>

Las siguientes vidas útiles en promedio que se utilizan en el cálculo de la depreciación son:

	Vida útil en años
Edificio	40
Mejoras a propiedades arrendadas	10
Equipo de laboratorio, moldes y maquinaria	3
Equipo de transporte	4
Equipo de cómputo	3
Equipo de producción y grabación	3
Equipo de oficina, venta y telecomunicaciones	10

## 10. Activos intangibles

La Entidad realiza un análisis de deterioro de sus marcas y otros activos intangibles como lo establece la NIIF 36 ("IAS 36", por sus siglas en inglés) "Deterioro del valor de los activos", en el que se calculan flujos futuros descontados para determinar si el valor de estos activos se ha deteriorado en función de los ingresos que las marcas generarán en los siguientes años. Como en toda proyección de resultados futuros, existe la posibilidad de que los supuestos utilizados por la administración para calcular los flujos, difieran respecto de los resultados reales, tanto por aquellos relacionados con la capacidad de producción de la planta y de venta de los productos como de aquellos relativos a condiciones externas a la Entidad por lo que se requiere del juicio de la administración en su determinación.

Asimismo, como se menciona en la Nota 1e., inciso i, durante 2016 la Entidad registró un deterioro de un anticipo de inversión por \$650,000 con una empresa que estaba desarrollando la comercialización de una marca a nivel internacional, pero debido a que de acuerdo con la legislación de los diferentes países en los que opera la Entidad, este producto necesitaría receta médica para su venta y por tanto, no podría anunciarse en televisión, lo que provocaría que el posicionamiento de la marca no fuese tan exitoso como la Entidad esperaba, por lo que decidió cancelar el proyecto y deteriorar dicho anticipo.

Durante 2016, la Entidad decidió deteriorar aquellas marcas en las cuales no va a realizar una inversión en publicidad para su comercialización en los siguientes 12 meses, por lo tanto, se deterioraron 6 marcas cuyo importe asciende a \$184,664 (ver Nota 1e., inciso ii).

Durante 2016, la Entidad registró un deterioro sobre su inversión en Brasil que se menciona en la Nota 1e., inciso iii, dando como resultado una baja en su valor por un monto de \$867,008.

	Saldo al 1 de enero de 2018	Adiciones directas	Desinversiones	Deterioro	Reclasificaciones <sup>(1)</sup>	Efecto de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2018
<i>Activos de vida indefinida:</i>							
Marcas	\$ 4,142,491	\$ 77,181	\$ (509)	\$ -	\$ -	\$ (302,304)	\$ 3,916,859
Licencias de uso de marcas	511,008	-	-	-	-	-	511,008
Derechos de distribución	397,206	-	-	-	-	-	397,206
Anticipos de inversión	63,930	-	-	(63,500)	(450)	20	-
Otros intangibles	56,922	3,239	-	-	450	(6,238)	54,373
	<u>5,171,557</u>	<u>80,420</u>	<u>(509)</u>	<u>(63,500)</u>	<u>-</u>	<u>(308,522)</u>	<u>4,879,446</u>
<i>Activos de vida definida:</i>							
Software - Costos de desarrollo	94,319	4,781	(430)	-	47,865	(5,251)	141,284
Licencias de uso de marcas	36,558	-	-	-	-	-	36,558
Amortización acumulada	(121,367)	(12,443)	430	-	-	10,489	(122,891)
	<u>9,510</u>	<u>(7,662)</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>47,865</u>	<u>5,238</u>	<u>54,951</u>
	<u>\$ 5,181,067</u>	<u>\$ 72,758</u>	<u>\$ (509)</u>	<u>\$ (63,500)</u>	<u>\$ 47,865</u>	<u>\$ (303,284)</u>	<u>\$ 4,934,397</u>

	Saldo al 1 de enero de 2017	Adiciones directas	Desinversiones	Deterioro	Reclasificaciones <sup>(1)</sup>	Efecto de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2017
<i>Activos de vida indefinida:</i>							
Marcas	\$ 4,140,223	\$ 40,268	\$ -	\$ (7,322)	\$ -	\$ (30,698)	\$ 4,142,491
Licencias de uso de marcas	1,463	-	-	-	509,545	-	511,008
Derechos de distribución	397,206	-	-	-	-	-	397,206
Anticipos de inversión	109,939	-	-	-	(45,989)	-	63,930
Otros intangibles	-	-	-	-	56,922	-	56,922
	<u>4,648,831</u>	<u>40,268</u>	<u>-</u>	<u>(7,322)</u>	<u>520,478</u>	<u>(30,698)</u>	<u>5,171,557</u>
<i>Activos de vida definida:</i>							
Software - Costos de desarrollo	111,004	8,194	-	-	(25,000)	121	94,319
Licencias de uso de marcas	530,565	2	-	-	(494,009)	-	36,558
Amortización acumulada	(114,361)	(6,116)	-	-	(1,469)	579	(121,367)
	<u>527,208</u>	<u>2,080</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>(520,478)</u>	<u>700</u>	<u>9,510</u>
	<u>\$ 5,176,039</u>	<u>\$ 42,348</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ (7,322)</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ (29,998)</u>	<u>\$ 5,181,067</u>

	Saldo al 1 de enero de 2016	Adiciones directas	Desinversiones	Deterioro	Trasposos al activo	Efecto de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2016
<i>Activos de vida indefinida:</i>							
Marcas	\$ 4,328,623	\$ 1,030	\$ (201,332)	\$ (184,664)	\$ 110,802	\$ 85,764	\$ 4,140,223
Licencias de uso de marcas	1,457	6	-	-	-	-	1,463
Derechos de distribución	397,206	-	-	-	-	-	397,206
Anticipos de inversión	1,626,906	41	-	(1,517,008)	-	-	109,939
	<u>6,354,192</u>	<u>1,077</u>	<u>(201,332)</u>	<u>(1,701,672)</u>	<u>110,802</u>	<u>85,764</u>	<u>4,648,831</u>
<i>Activos de vida definida:</i>							
Software - Costos de desarrollo	110,788	226	(717)	-	-	707	111,004
Licencias de uso de marcas	672,891	-	-	(33,057)	(110,802)	1,533	530,565
Amortización acumulada	(108,567)	(10,614)	7,148	-	-	(2,328)	(114,361)
	<u>675,112</u>	<u>(10,388)</u>	<u>6,431</u>	<u>(33,057)</u>	<u>(110,802)</u>	<u>(88)</u>	<u>527,208</u>
	<u>\$ 7,029,304</u>	<u>(9,311)</u>	<u>(194,901)</u>	<u>(1,734,729)</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ 85,676</u>	<u>\$ 5,176,039</u>

(1) Las principales reclasificaciones corresponden a Licencias de uso de marcas por plazos hasta de 99 años y/o cuyos contratos estipulan derechos de renovación de las mismas por lo que la Entidad las considera de vida indefinida.

## 11. Inversión en asociada

Como se menciona en la Nota 1a, el 29 de septiembre de 2016, la Entidad realizó la venta del 50% más una acción de Marzam, por lo que a partir de esa fecha la Entidad reconoce el método de participación.

	2018	2017	2016
Valor razonable total al 29 de septiembre de 2016	<u>\$ 2,700,000</u>	<u>\$ 2,700,000</u>	<u>\$ 2,700,000</u>
Valor de la inversión al inicio del ejercicio	\$ 1,472,805	\$ 1,420,480	\$ 1,352,478
Utilidad reconocida en método de participación	<u>52,985</u>	<u>52,325</u>	<u>68,002</u>
Valor de la inversión en Marzam al final del ejercicio	\$ 1,525,790	\$ 1,472,805	\$ 1,420,480
Valor de adquisición de la inversión en negocio conjunto	\$ 18,867	\$ -	\$ -
Utilidad reconocida en método de participación	<u>11,177</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
Valor de la inversión al final del ejercicio	<u>\$ 1,555,834</u>	<u>\$ 1,472,805</u>	<u>\$ 1,420,480</u>

Un resumen de la información financiera de la asociada al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016 es como sigue:

	2018	2017	2016
<i>Estados de posición financiera:</i>			
Activo circulante	\$ 6,065,744	\$ 5,492,358	\$ 5,274,292
Activo no circulante	292,390	339,094	376,488
Total pasivo	<u>4,473,377</u>	<u>4,055,421</u>	<u>3,988,641</u>
Capital contable	<u>\$ 1,884,757</u>	<u>\$ 1,776,031</u>	<u>\$ 1,662,139</u>
<i>Estados de resultados:</i>			
Ingresos netos	\$ 15,388,728	\$ 14,611,758	\$ 15,671,941
Costo de ventas	13,911,298	13,357,180	14,303,686
Utilidad bruta	1,477,430	1,254,578	1,368,255
Gastos generales	1,295,922	1,101,238	1,160,327
Utilidad antes de impuestos	181,508	153,340	207,928
Impuestos a la utilidad	<u>75,517</u>	<u>48,669</u>	<u>71,925</u>
<b>UTILIDAD NETA</b>	<u>\$ 105,991</u>	<u>\$ 104,671</u>	<u>\$ 136,003</u>

El 24 de agosto de 2018, la Entidad realizó la adquisición del 50% de una Entidad en México, por lo que a partir de esa fecha la Entidad reconoce el método de participación.

Un resumen de la información financiera del negocio conjunto al 31 de diciembre de 2018, es como sigue:

	<b>31-12-2018</b> <b>(no auditada)</b>
<i>Estados de posición financiera:</i>	
Activo circulante	\$ 38,813
Activo no circulante	11,064
Total pasivo	<u>23,214</u>
Capital contable	\$ 26,663
Participación de la Entidad	<u>\$ 13,332</u>
Exceso sobre el valor en libros	\$ 16,713
Total de la Inversión	<u>\$ 30,044</u>
<i>Estados de resultados:</i>	
Ingresos netos	\$ 84,941
Costo de ventas	<u>21,620</u>
Utilidad bruta	63,321
Gastos generales	<u>40,966</u>
Utilidad antes de impuestos	22,355
Impuestos a la utilidad	<u>-</u>
<b>Utilidad neta</b>	<u><b>\$ 22,355</b></u>

## 12. Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados

	<b>2018</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
Acreeedores diversos	\$ 525,203	\$ 275,819	\$ 465,222
Pasivos acumulados	270,310	292,763	275,745
Beneficios a los empleados	99,193	62,431	47,011
Publicidad por pagar	296,042	451,119	339,932
Impuestos por pagar, excepto ISR	653,539	759,131	688,488
Intereses por pagar	<u>13,773</u>	<u>11,605</u>	<u>12,644</u>
	<u>\$ 1,858,060</u>	<u>\$ 1,852,868</u>	<u>\$ 1,829,042</u>

## 13. Préstamos bursátiles, bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo

Al 31 de diciembre se integran como sigue:

<i>Certificados bursátiles</i>	2018	2017	2016
LAB 18 Emitidos el 23 de marzo de 2018, con vencimiento el 19 de marzo de 2021, a una tasa de interés flotante de TIIE + 1.90%	\$ 2,450,000	\$ -	\$ -
LAB 14 Emitidos el 28 de noviembre de 2014 con vencimiento el 17 de enero de 2020, a una tasa de interés flotante de TIIE + 0.60%	1,500,000	1,500,000	1,500,000
LAB 13-1- Emitidos el 8 de julio de 2013 con vencimiento el 2 de julio de 2018, a una tasa de interés flotante de TIIE + 0.70%	-	2,000,000	2,000,000
LAB 13-2 Emitidos el 3 de octubre de 2013 con vencimiento el 28 de septiembre de 2017, a una tasa de interés flotante de TIIE + 0.70%	-	-	2,000,000
<i>Créditos bancarios-</i>			
International Finance Corporation -Grupo Banco Mundial: Crédito que causa intereses mensuales a la tasa TIIE más 1.87%. El capital de amortiza mediante sesenta amortizaciones iguales por \$12.3 millones iniciando el 31 de mayo de 2020 y terminando el 30 de abril de 2025	\$ 737,356	\$ -	\$ -
Inter-American Development Bank - IDB: Crédito que causa intereses mensuales a la tasa TIIE más 1.45%. El capital de amortiza mediante 60 amortizaciones iguales por \$5.2 millones iniciando el 15 de junio de 2021 y terminando el 15 de mayo de 2026	312,750	-	-

	2018	2017	2016
<p>BBVA Bancomer, S. A.:</p> <p>Crédito simple con BBVA Bancomer México por \$300 millones, que causa intereses mensuales a la tasa TIE + 1.3%. El pago del principal se hará en una sola exhibición al vencimiento el 7 de marzo de 2019</p>	300,000	-	-
<p>Banco Santander, S. A.:</p> <p>Crédito simple con Santander México por \$300 millones, que causa intereses mensuales a la tasa TIE + 1.3%. El pago del principal se hará en una sola exhibición al vencimiento el 19 de marzo de 2019</p>	300,000	-	-
<p>Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C.:</p> <p>Crédito que causa intereses mensuales a la tasa TIE más 0.70 %. El capital se amortiza mediante setenta y dos amortizaciones iguales por \$6.3 millones iniciando el 17 de julio de 2016 y terminando el 18 de junio de 2021</p>	\$ 190,054	\$ 266,076	\$ 342,098
<p>Inter-American Investment Corporation - IDB Invest:</p> <p>Crédito que causa intereses mensuales a la tasa TIE más 1.45%. El capital de amortiza mediante 60 amortizaciones iguales por \$1.7 millones iniciando el 15 de junio de 2021 y terminando el 15 de mayo de 2026</p>	104,250	-	-
<p>BBVA Bancomer, S. A.:</p> <p>Crédito simple con BBVA Bancomer México por \$800,000, que causa intereses mensuales a la tasa TIE + 2.5%. El pago del principal se hará en una sola exhibición al vencimiento el 23 de marzo de 2018</p>	-	640,000	-

	2018	2017	2016
Banco Santander, S. A.: Crédito simple con Santander México por \$300 millones, que causa intereses mensuales a la tasa TIIE + 2.10%. El pago del principal se hará en una sola exhibición al vencimiento el 23 de marzo de 2018	-	300,000	-
	<u>5,894,410</u>	<u>4,706,076</u>	<u>5,842,098</u>
Menos: Préstamos bancarios a corto plazo y porción circulante de la deuda a largo plazo	676,022	3,013,055	2,073,908
	<u>21,038</u>	<u>2,967</u>	<u>7,737</u>
Gastos por emisión de deuda			
Deuda a largo plazo	<u>\$ 5,197,350</u>	<u>\$ 1,690,054</u>	<u>\$ 3,760,453</u>

Los vencimientos de la deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2018 serán como sigue:

#### A pagar durante

2020	\$ 1,673,447
2021	2,663,992
2022	<u>859,911</u>
	<u>\$ 5,197,350</u>

Los certificados bursátiles y los contratos de los créditos establecen obligaciones de hacer y no hacer para la Entidad. Todos estos requerimientos se cumplen al 31 de diciembre de 2018.

## 14. Beneficios a los empleados al retiro

El costo neto del periodo por las obligaciones derivadas por indemnizaciones al personal por terminación de la relación laboral, beneficios por retiro y primas de antigüedad, ascendió a \$26,268 en 2018, \$0 en 2017 y \$775 en 2016. Otras revelaciones que requieren las disposiciones contables se consideran poco importantes.

## 15. Administración del riesgo

La Entidad tiene exposición a riesgos de mercado, operación y financieros derivados del uso de instrumentos financieros tales como tasa de interés, crédito, liquidez y riesgo cambiario, los cuales se administran en forma centralizada. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos, los cuales se describen a continuación:

**a. Administración del riesgo de capital** - La Entidad administra su capital para asegurar que continuará como negocio en marcha mientras que maximiza el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de capital, mediante un monitoreo continuo de la estructura deuda y capital.

La estructura de capital de la Entidad consiste en la deuda neta (los préstamos como se detallan en la Nota 14 compensados por saldos de efectivo y equivalentes de efectivo) y el capital de la Entidad (compuesto por capital social emitido, reservas y utilidades acumuladas como se revela en la Nota 18).

### Índice de endeudamiento

El índice de endeudamiento al final de los períodos sobre los que se informa es el siguiente:

	2018	2017	2016
Deuda (i)	\$ 5,873,372	\$ 4,703,109	\$ 5,834,361
Efectivo y equivalentes de efectivo - excluyendo el efectivo restringido	1,391,372	1,069,535	1,823,025
Deuda neta	\$ 4,482,000	\$ 3,633,574	\$ 4,011,336
Capital contable (ii)	\$ 7,427,820	\$ 7,048,668	\$ 6,792,898
Índice de deuda neta a capital contable	60%	52%	59%

(i) La deuda se define como el valor en libros de los préstamos a largo y corto plazo.

(ii) El capital contable incluye todas las reservas y el capital social de la Entidad que son administrados como capital.

**b. Administración del riesgo de tasa de interés** - La Entidad se encuentra expuesta a riesgos en la tasa de interés debido a que tiene deuda contratada a tasas variables.

Las exposiciones de la Entidad por riesgo de tasas de interés se encuentran principalmente en tasas de interés TIIIE sobre los pasivos financieros. El análisis de sensibilidad que determina la Entidad se prepara con base en la exposición a las tasas de interés de su deuda financiera total no cubierta sostenida en tasas variables, se prepara un análisis asumiendo que el importe del pasivo pendiente al final del período sobre el que se informa ha sido el pasivo pendiente para todo el año. La Entidad informa internamente al Consejo de Administración sobre el riesgo en las tasas de interés.

### Análisis de sensibilidad para las tasas de interés

Los siguientes análisis de sensibilidad han sido determinados con base en la exposición a las tasas de interés al final del periodo sobre el que se informa. Para los pasivos a tasa variable, se prepara un análisis suponiendo que el importe del pasivo vigente al final del periodo sobre el que se informa ha sido el pasivo vigente para todo el año. Al momento de informar internamente al personal clave de la administración sobre el riesgo en las tasas de interés, se utiliza un incremento o decremento de 50 puntos, lo cual representa la evaluación de la administración sobre el posible cambio razonable en las tasas de interés.

Si las tasas de interés hubieran estado 50 puntos por encima/por debajo y todas las otras variables permanecieran constantes:

- El resultado del año que terminó el 31 de diciembre de 2018 aumentaría/disminuiría en \$26,083 (2017: aumento/disminución por \$27,647) (2016: aumento/disminución por \$29,842). Esto es principalmente atribuible a la exposición de la Entidad a las tasas de interés sobre sus préstamos a tasa variable.

**c. Administración del riesgo de crédito** - El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Entidad. La Entidad ha adoptado una política de únicamente involucrarse con partes solventes y obtener suficientes garantías, cuando sea apropiado, como forma de mitigar el riesgo de la pérdida financiera ocasionada por los incumplimientos. La Entidad únicamente realiza transacciones con entidades que cuentan con una calificación de riesgo equivalente al grado de inversión o superior. Esta información la suministran agencias calificadoras independientes y, de no estar disponible, la Entidad utiliza otra información financiera disponible y sus propios registros comerciales para calificar a sus principales clientes. La exposición de la Entidad y las calificaciones de crédito de sus contrapartes se supervisan continuamente y el valor acumulado de las transacciones concluidas se distribuye entre las contrapartes aprobadas. La exposición de crédito es controlada por los límites de la contraparte que son revisadas y aprobadas por el comité de crédito de la Entidad.

Antes de otorgar crédito a cualquier cliente, se realiza una evaluación financiera y se solicitan referencias crediticias. Posteriormente se realiza una evaluación continua del crédito sobre la condición financiera de las cuentas por cobrar.

**d. Administración del riesgo de liquidez** - El Consejo de Administración de la Entidad es el órgano que tiene la responsabilidad final por la gestión de liquidez, quien ha establecido las políticas apropiadas para el control de ésta, a través del seguimiento del capital de trabajo, lo que permite que la gerencia pueda administrar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo de la Entidad, manteniendo reservas de efectivo, disposición de líneas de crédito, monitoreando continuamente los flujos de efectivo, proyectados y reales, conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

La siguiente tabla detalla los vencimientos contractuales de la Entidad para sus pasivos financieros considerando los períodos de reembolso acordados. La tabla ha sido diseñada con base en los flujos de efectivo proyectados menos los pasivos financieros con base en la fecha en la cual la Entidad deberá hacer los pagos. La tabla incluye tanto los flujos de efectivo de intereses proyectados como los desembolsos de capital de la deuda financiera incluidos en los estados consolidados de posición financiera. En la medida en que los intereses sean a la tasa variable, el importe no descontado se deriva de las curvas en la tasa de interés al final del período sobre el que se informa. El vencimiento contractual se basa en la fecha mínima en la cual la Entidad deberá hacer el pago.

<b>Al 31 de diciembre de 2018</b>	<b>Menos de un año</b>	<b>De uno a tres años</b>	<b>Más de tres años</b>	<b>Total</b>
Préstamos bursátiles y bancarios incluyendo porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ 676,022	\$ 4,568,327	\$ 629,023	\$ 5,873,372
Intereses por devengar	551,556	548,367	170,833	1,270,756
Cuentas y documentos por pagar a proveedores	1,774,441	-	-	1,774,441
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados, acreedores diversos y beneficios a los empleados	1,858,060	836,284	30,116	2,724,460
<b>Total</b>	<b>\$4,860,079</b>	<b>\$ 5,952,978</b>	<b>\$ 829,972</b>	<b>\$ 11,643,029</b>

<b>Al 31 de diciembre de 2017</b>	<b>Menos de un año</b>	<b>De uno a tres años</b>	<b>Más de tres años</b>	<b>Total</b>
Préstamos bursátiles y bancarios incluyendo porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ 3,214,052	\$ 1,837,912	\$ -	\$ 5,051,964
Cuentas y documentos por pagar a proveedores				
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados, acreedores diversos y beneficios a los empleados	1,098,471	-	-	1,098,471
	<u>1,852,868</u>	<u>836,422</u>	<u>3,848</u>	<u>2,693,138</u>
<b>Total</b>	<b><u>\$ 6,165,391</u></b>	<b><u>\$ 2,674,334</u></b>	<b><u>\$ 3,848</u></b>	<b><u>\$ 8,843,573</u></b>

<b>Al 31 de diciembre de 2016</b>	<b>Menos de un año</b>	<b>De uno a tres años</b>	<b>Más de tres años</b>	<b>Total</b>
Préstamos bursátiles y bancarios incluyendo porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ 2,168,508	\$ 2,338,682	\$ 1,866,888	\$ 6,374,078
Cuentas y documentos por pagar a proveedores				
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados, acreedores diversos y beneficios a los empleados	1,033,545	-	-	1,033,545
	<u>1,829,042</u>	<u>48,744</u>	<u>3,848</u>	<u>1,881,634</u>
<b>Total</b>	<b><u>\$ 5,031,095</u></b>	<b><u>\$ 2,387,426</u></b>	<b><u>\$ 1,870,736</u></b>	<b><u>\$ 9,289,257</u></b>

Los importes incluidos en la deuda con instituciones de crédito, incluyen instrumentos a tasas de interés fija y variable. Los pasivos financieros a tasa de interés variable están sujetos a cambio, si los cambios en las tasas de interés variable difieren de aquellos estimados de tasas de interés determinados al final del período sobre el que se informa se presenta a valor razonable.

**e. Administración del riesgo cambiario** - La Entidad realiza transacciones denominadas en moneda extranjera; consecuentemente está expuesta a fluctuaciones en el tipo de cambio, las cuales son manejadas dentro de los parámetros de las políticas aprobadas.

Los valores en libros de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los que la Entidad se encuentra expuesta principalmente al final del período sobre el que se informa, son los siguientes (cifras en miles):

	2018		2017		2016	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
Dólar estadounidense	35,660	17,856	40,050	13,141	92,065	15,908
Otras divisas valuadas en dólares estadounidenses	142,994	54,906	126,268	40,263	117,086	29,786

### **Análisis de sensibilidad de moneda extranjera**

La sensibilidad de la Entidad a un incremento o disminución de 10% en el peso contra las divisas extranjeras no es relevante. El 10% representa la tasa de sensibilidad utilizada cuando se reporta el riesgo cambiario internamente al personal clave de la Entidad, y representa la evaluación de la administración sobre un cambio razonablemente posible en los tipos de cambio.

La Entidad se encuentra principalmente expuesta al dólar.

La siguiente tabla detalla la sensibilidad de la Entidad a un incremento y decremento de 10% en el dólar contra las divisas extranjeras relevantes. El 10% representa la tasa de sensibilidad utilizada cuando se reporta el riesgo cambiario internamente al personal clave de la administración, y representa la evaluación de la administración sobre el posible cambio razonable en las tasas de cambio. El análisis de sensibilidad incluye únicamente las partidas monetarias pendientes denominadas en moneda extranjera y ajusta su conversión al final del periodo para un cambio de 10% en las tasas de cambio. El análisis de sensibilidad incluye préstamos externos donde la denominación del préstamo se encuentra en una divisa distinta a la moneda del prestamista o del prestatario. Una cifra positiva (como se aprecia en el cuadro que sigue) indica un incremento en los resultados donde el peso se fortalece en 10% contra la divisa pertinente. Si se presentara un debilitamiento de 10% en el peso con respecto a la divisa en referencia, entonces habría un impacto comparable sobre los resultados y los otros resultados integrales, y los saldos siguientes serían negativos.

### **Efecto en resultados**

	2018	2017
Pesos	\$ 208,148	\$ 222,840

## **16. Valor razonable de los instrumentos financieros**

El valor razonable de los instrumentos financieros que posteriormente se presentan, ha sido determinado por la Entidad usando la información disponible en el mercado u otras técnicas de valuación que requieren de juicio para desarrollar e interpretar las estimaciones de valores razonables. Asimismo, utiliza supuestos que se basan en las condiciones de mercado existentes a cada una de las fechas de los estados consolidados de posición financiera. Consecuentemente, los montos estimados que se presentan no necesariamente son indicativos de los montos que la Entidad podría realizar en un intercambio de mercado actual. El uso de diferentes supuestos y/o métodos de estimación podrían tener un efecto material en los montos estimados de valor razonable.

En la siguiente tabla se presenta un análisis de los instrumentos financieros que se miden con posterioridad al reconocimiento inicial por su valor razonable, agrupados en niveles 1 a 3 en función del grado en que se observa el valor razonable:

- Nivel 1 son aquellos derivados de los precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;
- Nivel 2 son aquellos derivados de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del Nivel 1, pero que incluyen indicadores que son observables para un activo o pasivo, ya sea directamente a precios cotizados o indirectamente, es decir derivados de estos precios; y
- Nivel 3 son aquellos derivados de las técnicas de valuación que incluyen los indicadores para los activos o pasivos, que no se basan en información observable del mercado (indicadores no observables).

Los importes de efectivo y equivalentes de efectivo de la Entidad, así como las cuentas por cobrar y por pagar de terceros y partes relacionadas, y la porción circulante de préstamos bancarios y deuda a largo plazo se aproximan a su valor razonable porque tienen vencimientos a corto plazo. La deuda a largo plazo de la Entidad se registra a su costo amortizado y, consiste en deuda que genera intereses a tasas fijas y variables que están relacionadas a indicadores de mercado.

Los importes en libros de los instrumentos financieros por categoría y sus valores razonables estimados al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016 son como sigue:

	2018		2017		2016	
	Valor en libros	Valor razonable	Valor en libros	Valor razonable	Valor en libros	Valor razonable
<i>Pasivos financieros medidos al costo amortizado (nivel 2)</i>						
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ 5,873,372	\$ 5,934,553	\$ 1,690,054	\$ 1,647,115	\$ 3,760,453	\$ 3,576,247

El valor razonable de la deuda contraída con las instituciones de crédito se aproxima a la cantidad registrada en la contabilidad debido a la naturaleza de corto plazo de algunos de los vencimientos.

Los valores razonables de activos y pasivos financieros mostrados al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016 en los estados consolidados de posición financiera, no difieren de su valor en libros, excepto los préstamos bancarios, debido a que los valores observados en el mercado son muy similares a los registrados. Durante el período no existieron transferencias entre el Nivel 1 y 2.

## 17. Capital contable

a. El capital social a valor nominal al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016 se integra como sigue:

	Número de acciones	Importe
<i>Capital fijo</i>		
Serie B	82,176	\$ 150
<i>Capital variable</i>		
Serie B	1,047,917,824	1,914,156
	<u>1,048,000,000</u>	<u>\$ 1,914,306</u>

El capital social está integrado por acciones comunes nominativas sin valor nominal. El capital variable es ilimitado.

b. El 21 de diciembre de 2018, la Entidad informó a sus accionistas que, con motivo de la actualización de la inscripción de las acciones representativas del capital social de LAB en el Registro Nacional de Valores autorizada por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores mediante oficio número 153/12202/2018, derivada de la cancelación de las 733,370 (setecientos treinta y tres mil trescientas setenta) acciones ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal, Serie "B", representativas del capital variable de LAB que mantenía en tenencia propia, se llevaría a cabo el canje de los títulos definitivos actualmente en circulación por nuevos títulos definitivos que reflejen la cancelación de acciones en tenencia propia. El canje de los títulos definitivos se llevó a cabo el día 31 de enero de 2019 a través de S.D. Indeval Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V., respecto de las acciones que se encuentren depositadas en dicha institución que amparan acciones representativas del capital social de LAB.

c. En Asamblea General de Accionistas del 27 de abril de 2017, se aprobó el pago de dividendos por \$800,000. Para ello, la Asamblea de accionistas delegó al Consejo de Administración de la Entidad determinar las fechas de pago de cada exhibición, así como los montos a ser pagados en cada una de ellas, considerando los recursos líquidos disponibles de la Entidad, y siempre que los pagos de dichas exhibiciones no originen o puedan originar una Causa de Vencimiento Anticipado del Programa de Certificados Bursátiles vigente. En el ejercicio de las atribuciones conferidas por la Asamblea de Accionistas, el Consejo de Administración de la Entidad resolvió que derivado de las diversas inversiones que se están llevando a cabo dicho dividendo se mantendrá como un pasivo a largo plazo con los accionistas y no será liquidado durante 2019.

d. En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 28 de abril de 2016, se aprobó el monto máximo de recursos que la Entidad podrá destinar a la adquisición de acciones propias que sea igual al saldo total de las utilidades netas distribuibles de la Entidad, menos el monto separado de dichas utilidades para integrar el fondo de reserva de la Entidad, durante el ejercicio de 2017 sin exceder de dicho monto. La recompra de acciones durante los ejercicios 2018, 2017 y 2016 asciende a \$133,932, \$4,008 y \$1,077,131. Durante el año que terminó el 31 de diciembre de 2018 se recompraron un total de 8,916,900 acciones y al 31 de diciembre de 2018 se tienen un total de 30,237,645 acciones en Tesorería.

e. Las utilidades acumuladas incluyen el fondo de reserva. De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, de las utilidades netas del ejercicio debe separarse un 5% como mínimo para formar el fondo de reserva, hasta que su importe ascienda al 20% del capital social a valor nominal. El fondo de reserva puede capitalizarse, pero no debe repartirse a menos que se disuelva la Entidad, y debe ser reconstituido cuando disminuya por cualquier motivo. Al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, su importe a valor nominal asciende a \$344,273.

f. La distribución del capital contable, excepto por los importes actualizados del capital social aportado y de las utilidades retenidas fiscales, causará el ISR a cargo de la Entidad a la tasa vigente al momento de la distribución. El impuesto que se pague por dicha distribución, se podrá acreditar contra el ISR del ejercicio en el que se pague el impuesto sobre dividendos y en los dos ejercicios inmediatos siguientes, contra el impuesto del ejercicio y los pagos provisionales de los mismos.

Los dividendos pagados provenientes de utilidades generadas a partir del 1 de enero de 2014 a personas físicas residentes en México y a residentes en el extranjero, pudieran estar sujetos a un ISR adicional de hasta el 10%, el cual deberá ser retenido por la Entidad.

g. Los saldos de las cuentas fiscales del capital contable al 31 de diciembre, son:

	2018	2017	2016
Capital de aportación	\$ 2,814,850	\$ 2,680,483	\$ 2,486,331
Cuenta de utilidad fiscal neta al cierre de 2013	3,152,898	2,989,981	2,820,514
Cuenta de utilidad fiscal neta a partir de 2014	1,558,043	518,386	549,944
<b>Total</b>	<b>\$ 7,525,791</b>	<b>\$ 6,188,850</b>	<b>\$ 5,856,789</b>

## 18. Saldos y transacciones con partes relacionadas

Los saldos y transacciones entre la Entidad y sus subsidiarias, las cuales son partes relacionadas de la Entidad, han sido eliminados en la consolidación y no se revelan en esta nota. Más adelante se detallan las transacciones entre la Entidad y otras partes relacionadas.

a. Los saldos por cobrar con partes relacionadas son:

	2018	2017	2016
Asociada	\$ 57,354	\$ 60,894	\$ 42,982
Depósitos en garantía	\$ -	\$ 54,000	\$ 26,000

b. Al 31 de diciembre de 2017, se tiene una cuenta por pagar a partes relacionadas por dividendos pendientes de pago a la participación no controladora por \$1,238.

**Transacciones comerciales** - Durante 2018, 2017 y 2016, las subsidiarias de la Entidad realizaron las siguientes transacciones comerciales con partes relacionadas que no son miembros de la Entidad:

	2018	2017	2016
Ventas a asociada	\$ 317,010	\$ 361,826	\$ 260,280
Servicios profesionales pagados a parte relacionada	(228,737)	(211,335)	(222,919)
Arrendamiento pagado a parte relacionada	-	(2,037)	-

**Compensación del personal clave de la administración** - La compensación a la administración y otros miembros clave de la administración durante el año fue la siguiente:

	2018	2017	2016
Beneficios directos a corto plazo	\$ 228,737	\$ 211,335	\$ 222,919
Beneficios directos a largo plazo	\$ -	\$ 47,195	\$ 179,674

## 19. Otros gastos (ingresos), neto

Se integran como sigue:

	2018	2017	2016
Otros ingresos por servicios de publicidad	\$ (173,351)	\$ -	\$ -
Deterioro de equipos	-	-	20,438
Pérdida en venta de marcas	-	-	166,093
Pérdida (ganancia) por bajas de equipo	59,828	46,103	(3,148)
Otros, neto	(64,194)	(85,957)	(96,707)
	<u>\$ (177,717)</u>	<u>\$ (39,854)</u>	<u>\$ 86,676</u>

## 20. Impuestos a la utilidad

**México** - La Entidad está sujeta al ISR. Conforme a la Ley de ISR en México la tasa para 2018, 2017 y 2016 fue el 30% y continuará al 30% para años posteriores.

**Otros países** - Las tasas de ISR aplicables en el año de 2018, en los países en donde la Entidad tiene subsidiarias, se mencionan a continuación:

	%
Argentina	35
Brasil	34
Chile	25.5
Colombia	40
Costa Rica	30
Ecuador	22
Estados Unidos de América <sup>(1)</sup>	21
Perú	29.5
República Dominicana	27
Guatemala	25
El Salvador	30
Honduras	25
Nicaragua	30
Panamá	25
Bolivia	25
España	25
Uruguay	25
Paraguay	10

(1) El 20 de diciembre de 2018, se aprobó la reforma fiscal de este país y a partir de 2018 la tasa de ISR federal será del 21%.

En los países donde la Entidad opera en Centro y Sudamérica, las tasas de ISR varían entre el 22.5% y el 39%. Adicionalmente, los periodos en los que pueden ser aplicadas las pérdidas fiscales en dichos países van de tres a ocho años.

Las operaciones en Colombia y Argentina están sujetas al impuesto al activo.

En Argentina existe un impuesto a las ganancias mínimas presuntas (IGMP) que resulta de aplicar la tasa del 1% sobre ciertos activos productivos, y se paga únicamente por el monto en que exceda al ISR del ejercicio. Si en algún año se efectuara un pago, este impuesto es acreditado contra el exceso del ISR sobre el IGMP en los próximos diez años.

**a. El impuesto (beneficio) a la utilidad se integra como sigue:**

	<b>2018</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
ISR:			
Causado	\$784,869	\$ 759,096	\$ 588,645
Diferido	(130,894)	(400)	(462,167)
	<u>\$ 653,975</u>	<u>\$ 758,696</u>	<u>\$ 126,478</u>

La conciliación de la tasa legal del ISR y la tasa efectiva expresada como un porcentaje de la utilidad (pérdida) antes de impuestos a la utilidad y operaciones discontinuas es:

	<b>2018</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
	<b>%</b>	<b>%</b>	<b>%</b>
Tasa legal	30	30	30
Más (menos) efecto de diferencias permanentes, principalmente gastos no deducibles y diferencias en tasas legales en operaciones del extranjero	6	1	(3)
Efectos de inflación	1	5	-
No deducibles por deterioro de activos de larga duración	<u>-</u>	<u>(1)</u>	<u>(35)</u>
Tasa efectiva	<u>37</u>	<u>35</u>	<u>(8)</u>

### **b. Impuestos diferidos en los estados consolidados de posición financiera**

El siguiente es el análisis de los impuestos diferidos activos (pasivos) presentados en los estados consolidados de posición financiera:

	<b>2018</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
ISR diferido activo:			
Estimaciones para cuentas de cobro dudoso, devoluciones y bonificaciones	\$ 386,444	\$ 313,237	\$ 582,142
Gastos acumulados	220,198	132,102	121,938
Pérdidas fiscales por amortizar	146,986	243,216	143,876
Reserva de inventarios y otros, neto	<u>1,104,293</u>	<u>1,175,869</u>	<u>993,701</u>
ISR diferido activo	<u>1,857,921</u>	<u>1,864,424</u>	<u>1,841,657</u>
ISR diferido (pasivo):			
Dividendos por cobrar	(13,259)	(201,561)	(182,072)
Pagos anticipados	(54,771)	(51,448)	(62,896)
Activos intangibles y otros activos	<u>(1,106,708)</u>	<u>(931,115)</u>	<u>(781,137)</u>
ISR diferido pasivo	<u>(1,174,738)</u>	<u>(1,184,124)</u>	<u>(1,026,105)</u>
Total activo, neto	<u>\$ 524,518</u>	<u>\$ 680,300</u>	<u>\$ 815,552</u>
El activo neto por impuestos a la utilidad diferidos se integra como sigue:			
Total activo	\$ 624,888	\$ 681,992	\$ 817,822
Total pasivo	<u>(100,370)</u>	<u>(1,692)</u>	<u>(2,270)</u>
Total activo, neto	<u>\$ 524,518</u>	<u>\$ 680,300</u>	<u>\$ 815,552</u>

Los saldos de impuestos que corresponden a regímenes fiscales diferentes no se compensan entre sí, y se muestran por separado en los estados consolidados de posición financiera adjuntos.

### **c. Los movimientos del impuesto diferido activo neto del ejercicio son como sigue:**

	<b>2018</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
Saldo inicial	\$ 680,300	\$ 815,552	\$ 321,740
Impuesto sobre la renta aplicado a resultados	(155,782)	(135,252)	462,167
Reconocidos en otros resultados integrales	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>31,645</u>
	<u>\$ 524,518</u>	<u>\$ 680,300</u>	<u>\$ 815,552</u>

d. Los beneficios de las pérdidas fiscales actualizadas pendientes de amortizar por los que ya se ha reconocido el activo por ISR diferido, pueden recuperarse cumpliendo con ciertos requisitos. Los años de vencimiento y sus montos actualizados al 31 de diciembre de 2018, son:

Año de vencimiento	Pérdidas amortizables
2019	\$ 10,583
2023	284
2024	55,054
2025	68,503
2026	138,515
2027	27,181
	<u>\$ 300,120</u>

## 21. Contingencias

La Entidad y sus activos no están sujetos a acción alguna de tipo legal que no sean los de rutina y propios de su actividad.

## 22. Compromisos

Los gastos por renta ascendieron a \$54,419, \$87,010 y \$79,553, en 2018, 2017 y 2016, respectivamente; los contratos de arrendamiento vigentes son por un plazo forzoso de hasta 4 años y corresponden principalmente a diversos inmuebles en donde están ubicados los almacenes. Los contratos requieren los siguientes pagos mínimos:

Años	Importe
2019	\$ 54,355
Entre 2020 y 2025	75,155
Después de 2025	14,683
	<u>\$ 144,193</u>

## 23. Información por segmentos

La información por segmentos operativos se presenta con base en la clasificación de la administración y se presenta información general por área geográfica.

Las operaciones entre segmentos han sido eliminadas. Los activos totales son aquellos utilizados en las operaciones de cada segmento. Los activos corporativos incluidos en el segmento de servicios son: efectivo, inversiones disponibles y a largo plazo, impuestos por recuperar y ciertos activos fijos.

La administración ha identificado dos segmentos operativos divididos en nacional e internacional, para lo cual consideró las siguientes premisas:

- La actividad de negocios o un entorno económico particular, de la cual obtiene ingresos, mantiene activos o incurre en pasivos.
- Por su importancia requiere la atención de la dirección de la entidad económica, para evaluar su desarrollo y tomar decisiones respecto de la asignación de recursos para su operación.

c) Se encuentra disponible información adicional a la financiera y está basada en un criterio de enfoque gerencial.

d) Los riesgos inherentes de negocio y de rendimientos son diferentes a los de otros segmentos operativos.

Al 31 de diciembre de 2018, la Entidad tiene operaciones en 20 países además de México: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, España, El Salvador, Estados Unidos, Guatemala, Honduras, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana, Uruguay, Puerto Rico y Trinidad y Tobago.

Las decisiones de la Dirección General son tomadas evaluando los resultados de los segmentos, así como sus principales indicadores.

Los segmentos operativos son reportados de manera consistente con los reportes internos elaborados para proveer información a la Dirección General. El Director General es el responsable de la asignación de recursos, así como la evaluación de los segmentos operativos, por tanto, se considera la persona que toma las decisiones estratégicas.

a. Los siguientes cuadros muestran la información financiera por segmento de negocio. Las operaciones entre segmentos han sido eliminadas. Los activos totales son aquellos utilizados en las operaciones de cada segmento, principalmente:

### 2018

	México	Internacional	Total
Ingresos	\$ 4,885,894	\$ 6,908,525	\$ 11,794,419
Depreciación y amortización	56,709	24,455	81,164
Ingreso por intereses	9,130	22,639	31,769
Gasto por intereses	(506,778)	(47,856)	(554,634)
Impuestos a la utilidad	258,471	395,504	653,975
Participación en la utilidad de asociadas	64,162	-	64,162
Utilidad neta	300,576	808,889	1,109,465
Total de activos	13,277,291	4,799,966	18,077,257
Total de pasivos	8,571,882	2,077,555	10,649,437
Inversiones en activos productivos	874,460	167,708	1,042,168

### 2017

	México	Internacional	Total
Ingresos	\$ 4,770,395	\$ 7,308,048	\$ 12,078,443
Depreciación y amortización	51,918	18,301	70,219
Ingreso por intereses	4,904	35,181	40,085
Gasto por intereses	(435,935)	(47,585)	(483,520)
Impuestos a la utilidad	206,521	552,175	758,696
Participación en la utilidad de asociadas	52,325	-	52,325
Utilidad neta	258,323	1,148,165	1,406,488
Total de activos	10,939,488	4,946,218	15,885,706
Total de pasivos	6,289,121	2,547,918	8,837,039
Inversiones en activos productivos	342,538	45,169	387,707

2016

	México	Internacional	Total
Ingresos	\$ 4,688,925	\$ 6,627,385	\$ 11,316,310
Depreciación y amortización	45,301	38,505	83,806
Ingreso por intereses	5,170	28,071	33,241
Gasto por intereses	(305,687)	(24,254)	(329,941)
Impuestos (beneficio) a la utilidad	(138,769)	265,247	126,478
Participación en la utilidad de asociadas	68,002	-	68,002
(Pérdida) utilidad neta	(2,359,232)	716,441	(1,642,791)
Total de activos	10,803,527	4,905,089	15,708,616
Total de pasivos	7,366,902	1,548,816	8,915,718
Inversiones en activos productivos	96,829	61,288	158,117

## 24. Autorización de la emisión de los estados financieros

Los estados financieros consolidados adjuntos fueron autorizados para su emisión el 12 de abril de 2019 por la administración de la Entidad y el Consejo de Administración y están sujetos a la aprobación de la Asamblea Anual Ordinaria de Accionistas, quien puede decidir su modificación de acuerdo con lo dispuesto en la Ley del Mercado de Valores. Estos estados financieros no reflejan ningún hecho ocurrido después de la fecha de autorización de su emisión.

# INFORMACIÓN PARA INVERSIONISTAS

Genomma Lab Internacional, S.A.B. de C.V.

## Contacto Relación con Inversionistas

Enrique González Casillas  
inversión@genommalab.com  
Tel. (55) 5081 0000

BMV: LAB B  
(Bloomberg: labb.mx)

inversionistas.genommalab.com

## Responsabilidad Social y Sustentabilidad

María Fernanda Aguilar Noriega  
sustentabilidad@genommalab.com  
Tel. (55) 5081 0000

## Audidores Externos

Deloitte  
Galaz, Yamazaki, Ruiz Urquiza, S.C.  
Av. Paseo de la Reforma #489  
6º piso, Col. Cuauhtémoc  
C.P. 06500, Ciudad de México  
+52(55) 5080-6000”

## OFICINA CORPORATIVA

Antonio Dovalí Jaime #70. Piso 2  
Col. Santa Fe. Del. Álvaro Obregón.  
México, Ciudad de México.  
C.P. 01210  
Tel. (55) 5081 0000





**Genomma Lab.®**  
*Internacional*

