

Informe Anual **2012**

Creciendo sobre bases
sólidas



Genomma Lab[®]
Internacional

En **Genomma Lab** seguimos creciendo

sobre bases sólidas. Al día de hoy,

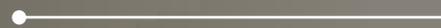
continuamos siendo la farmacéutica

OTC número uno de México y logramos

posicionarnos también como la farmacéutica

OTC número uno en Argentina, todo esto

gracias a la **solidez...**



en nuestros **Resultados**

5

en nuestro **Modelo de Negocio**

8

en el **Posicionamiento de Nuestras Marcas**

12

en nuestras **Operaciones Internacionales**

18

en nuestra **Estrategia de Crecimiento**

24



Perfil Corporativo

Somos una empresa mexicana, vanguardista, joven, dinámica, flexible e innovadora; ocupados y preocupados por encontrar soluciones para mejorar la calidad de vida y la salud de todos aquellos que se benefician con el uso apropiado de nuestros productos.

Contenido

Cifras Relevantes	4
Nuestros Resultados	5
Mensaje del Director General	6
Nuestro Modelo de Negocio	8
Posicionamiento de Nuestras Marcas	12
Nuestras Operaciones Internacionales	18
Nuestra Estrategia de Crecimiento	24
Responsabilidad Social	28
Consejo de Administración y Comités	34
Equipo Directivo	35
Análisis y Discusión de Resultados	36
Estados Financieros Consolidados Auditados	40
Información para Inversionistas	97

Misión

Mejorar y preservar la salud y bienestar de las personas mediante productos innovadores, seguros y eficaces, otorgando oportunidades de desarrollo a nuestros colaboradores y rentabilidad a nuestros accionistas e impactando positivamente a la comunidad y al medio ambiente.

Visión

Ser la empresa líder en nuestras categorías de medicamentos y productos para el cuidado personal, y ser reconocidos por impactar positivamente en la salud y bienestar de las personas, comunidad y medio ambiente.

Valores

- **Trabajo en equipo**
- **Sustentabilidad**
- **Eficiencia**
- **Integridad**
- **Innovación**
- **Creatividad**
- **Eficacia**

Cifras Relevantes

ESTADOS DE RESULTADOS CONSOLIDADOS Cifras en millones de pesos, excepto Utilidad por Acción.

	2012	2011	Variación
Ventas Netas	9,799.7	8,056.3	21.6%
Utilidad Bruta	6,737.6	5,590.2	20.5%
Gastos Generales	4,245.0	3,569.8	18.9%
Utilidad de Operación	2,492.1	2,000.6	6.9%
EBITDA Ajustado ⁽¹⁾	2,607.6	2,082.6	25.2%
% de Ventas Netas	26.6%	25.8%	0.8 pp
Utilidad Neta	1,606.0	1,406.4	14.2%
% de Ventas Netas	16.4%	17.5%	-1.1 pp
Utilidad por Acción ⁽²⁾	1.49	1.32	13.3%

⁽¹⁾ El EBITDA se calcula agregando la Depreciación y Amortización a la Utilidad Operativa. Para las cifras de enero a diciembre de 2012, el EBITDA fu e ajustado agregando Ps. 49.1 millones de gastos no recurrentes.

⁽²⁾ Utilidad por Acción de los últimos doce meses. La Utilidad por Acción fue calculada usando un promedio ponderado del número de acciones en circulación durante el periodo.

BALANCE GENERAL CONSOLIDADO Cifras en millones de pesos

Activo		Pasivo y Capital Contable	
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	917.2	1,218.7	Proveedores
Clientes - Neto	4,795.6	1,296.2	Otros Pasivos Circulantes
Inventarios	1,032.4	406.6	Porción Circulante de la Deuda con Costo
Otros Activos Circulantes	1,470.5	3,052.3	Deuda con Costo
Otros Activos	4,776.9	7,018.8	Capital Contable
Total Activo	12,992.6	12,992.6	Total Pasivo y Capital Contable

CICLO DE CONVERSIÓN DE EFECTIVO

	2012	2011
Días de Clientes	176	156
Días de Inventarios	121	161
Días de Proveedores	143	184
Ciclo de Conversión de Efectivo	154	133

OTRA INFORMACIÓN FINANCIERA

	2012	2011	2010	2009
P/U	17.81	20.32	29.01	20.02
VE/EBITDA*	11.67	13.00	17.52	12.35
Deuda Neta/EBITDA*	0.99	-0.27	NA	NA

*Considera EBITDA de los últimos doce meses

Nuestros Resultados

- Durante 2012 las **Ventas Netas** incrementaron 21.6%, comparado con 2011, alcanzando \$9,799.7 millones de pesos.
 - El **EBITDA Ajustado** de 2012 alcanzó los \$2,607.6 millones de pesos, lo que representa un margen de 26.6% sobre Ventas Netas.
 - Las **Ventas en México** aumentaron 16.1%, comparado con 2011, alcanzando \$7,169.4 millones de pesos.
 - Las Ventas de nuestras **Operaciones Internacionales** aumentaron 40.0% contra el 2011, para alcanzar \$2,630.3 millones de pesos.
 - La **Utilidad por Acción** durante 2012 fue de \$1.49 pesos, un incremento de 13.3% comparado con 2011.
- Durante 2012 se lanzaron **67 extensiones de línea** bajo marcas existentes y 15 productos bajo 5 Nuevas Marcas.
 - En 2012 se realizaron **siete adquisiciones** de marcas en México, **dos adquisiciones** de marcas en Argentina y se firmó una licencia para uso de marca en Brasil.
 - Durante 2012 la Compañía continúa siendo la farmacéutica **OTC número uno de México** y pasó a ser la farmacéutica OTC **número uno en Argentina**.
 - **Genomma Lab** forma parte del **Índice IPC de la Bolsa Mexicana de Valores** y es una de las empresas más bursátiles.



Mensaje del Director General



Estimados Accionistas,

Genomma Lab ha reportado otro año de resultados positivos. Dado nuestro modelo de negocio vanguardista, en Genomma seguimos creciendo sobre bases sólidas. Al día de hoy, continuamos siendo la farmacéutica OTC número uno de México; en 2012 logramos posicionarnos también como la farmacéutica OTC número uno en Argentina. Asimismo, ocupamos ya uno de los principales lugares en el mercado de cuidado personal en México; en donde contamos con un amplio portafolio de marcas líderes, tanto desarrolladas internamente como adquiridas, que hemos logrado posicionar ya en 15 países donde tenemos presencia.

El 2012 fue un año de importantes cambios estratégicos con los cuales logramos ser una compañía más sólida y hacer más eficientes nuestras operaciones. Entre estos cambios, iniciamos la tercerización de la manufactura de ciertos de nuestros productos en países fuera de México, enviamos colaboradores a nuestras operaciones internacionales para fortalecer nuestra presencia en estos países, implementamos nuevos sistemas de gestión tanto empresariales como de administración de almacenes y realizamos adecuaciones en nuestra organización con el fin de eficientar nuestros procesos. Estos cambios estratégicos son parte de lo que nos llevó a obtener sólidos resultados y un fuerte crecimiento

El 2012 fue un año de importantes cambios estratégicos con los cuales logramos ser una compañía más sólida y hacer más eficientes nuestras operaciones.

durante este año y, de igual manera, a fortalecer las bases para seguir soportando el crecimiento que esperamos a futuro.

Asimismo, adquirimos varias marcas en México: Fermodyl, Zan Zusi, Altiva, Larizá, Bioskin, Amara y XL-3. Estas marcas serán relanzadas después del proceso de renovación típico de la Compañía con el objetivo de posicionarlas como líderes de sus categorías. De igual manera, este año trasladamos nuestra exitosa estrategia de adquisiciones a otros países; en Argentina adquirimos las marcas Pieci-dex y Babysan, y en Brasil firmamos un contrato de licencia de uso de la marca

Dermaglós. Con estas adquisiciones buscamos fortalecer nuestras operaciones en estos países.

Nuestro crecimiento se ha visto favorecido cada vez más por la solidez del mercado mexicano, en donde seguimos trabajando para consolidar nuestro posicionamiento así como por la expansión de nuestras operaciones internacionales, las cuales estamos convencidos seguirán fortaleciéndose para lograr incrementar nuestro liderazgo en el mercado de OTC y cuidado personal de Latinoamérica y convertirnos en un importante jugador en el mercado hispano de Estados Unidos.

En Genomma nos espera un gran 2013, en donde desarrollaremos importantes iniciativas que estamos seguros lograrán ser fuertes conductores de crecimiento para la Compañía. Agradecemos la confianza de nuestros accionistas y el apoyo de nuestros colaboradores, clientes y proveedores, ya que son parte importante del crecimiento obtenido y de nuestro éxito.

Atentamente,



Rodrigo Alonso Herrera Aspra

*Presidente del Consejo de Administración
y Director General de Genomma Lab Internacional, S.A.B. de C.V*

Modelo de Negocio Vanguardista

El modelo vanguardista de Genomma Lab ha sido la base del crecimiento de la Compañía, brindando flexibilidad y dinamismo a sus operaciones. Asimismo, se ha logrado replicar dicho modelo en diferentes países, logrando un mejor posicio-

namiento de la Compañía. Genomma Lab es la farmacéutica OTC número uno en México y Argentina, y uno de los principales competidores en el mercado de Cuidado Personal de los países donde participa.

1

Innovación y Desarrollo

Uno de los dos pilares del modelo es la capacidad de desarrollar nuevas marcas y productos innovadores que buscan satisfacer las necesidades específicas del consumidor, para lo que se realizan más de 300 estudios de mercado al año.



Las mejores fórmulas y presentaciones.

2

Manufactura Tercerizada

Contamos con una sólida, amplia y flexible red de proveedores que nos permite satisfacer la demanda de nuestros productos. En 2012 ampliamos nuestra red de proveedores a países fuera de México con el objetivo de apoyar nuestro crecimiento internacional, haciendo la operación más eficiente.



3

Aseguramiento de Calidad

En Genomma Lab nos preocupamos por ofrecer productos de la más alta calidad que cumplan con las estrictas regulaciones que rigen el mercado, por lo que contamos con un departamento específicamente dedicado a lograr este objetivo.



nuestros

Tiempos de reacción extremadamente cortos, desde la concepción de una idea hasta el lanzamiento de los nuevos productos.

4

Área de Ventas

En base a la información de sus clientes, la cual se monitorea frecuentemente, el área de ventas se asegura de que cada uno de ellos cuente con el nivel de inventario óptimo para satisfacer la demanda de nuestros productos.



5

Red de Distribución

Nuestros productos llegan a más de 43 mil puntos de venta en México y más de 104 mil puntos de venta en los mercados internacionales; esto a través de una red de distribución diversificada que incluye mayoristas farmacéuticos, cadenas de farmacia, tiendas de autoservicio, tiendas de conveniencia y tiendas departamentales.



6

Mercadotecnia y Posicionamiento de Marca

El segundo pilar del modelo es la estrategia de mercadotecnia. El principal generador de demanda para nuestros productos es la publicidad a través de la televisión. Contamos con una estrategia de publicidad dirigida basada en análisis métricos de clientes y del mercado, la cual monitoreamos constantemente. Adicionalmente, Genomma Lab produce internamente el 100% de los spots publicitarios, lanzando más de 1,100 comerciales por año; esto nos da la flexibilidad necesaria para responder rápidamente a cambios en la demanda de los consumidores y a la competencia.



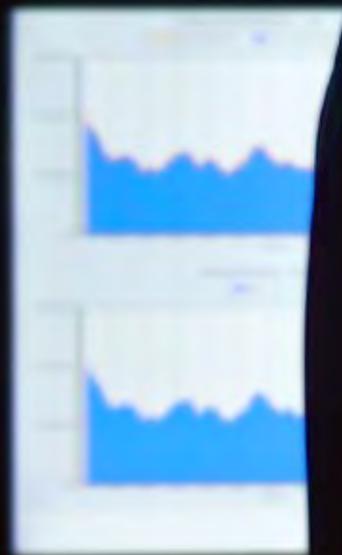
Rápida y efectiva reacción a cambios en la demanda y a la competencia

pilares



ALIVIA TODO
LOS SINTOMAS
DE LA CO

The advertisement on the top-right monitor features the text "ALIVIA TODO LOS SINTOMAS DE LA CO" in blue. Below the text is a logo consisting of a stylized blue 'Q' with green leaf-like shapes underneath.



“Es muy satisfactorio que nuestras fortalezas, tales como pasión por la información, compromiso con la sociedad y la capacidad de pensar diferente, nos permitan convertir necesidades sociales en oportunidades de desarrollo.”

David Aaron Escamilla,

Director de Marketing Intelligence

Productos Teatrical



marcas

*líderes que se destacan por su innovación y
preferencia en el mercado*





El objetivo de cada una de nuestras marcas es alcanzar la posición número uno en su categoría, lo cual se ha logrado con varias de las marcas del portafolio.

Uno de los principales activos de la Compañía es su portafolio de marcas líderes en el mercado. El éxito y liderazgo de las marcas se ha alcanzado gracias a la estrategia única de la Compañía, la cual consiste en el continuo lanzamiento de productos bajo marcas existentes y nuevas, así como una agresiva estrategia de mercadotecnia para posicionarlas en el mercado. Estos dos elementos impulsan a las marcas a crecer por arriba de la tasa del mercado tanto en México como en el extranjero.





<i>Marca</i>	<i>Posición*</i>	<i>Participación de Mercado en México</i>	<i>Categoría</i>
Cicatricure	#1	75%	Cicatrizantes
Medicasp	#1	69%	Antifúngicos tópicos para cabello
Asepxia	#1	65%	Antiacné
Nikzon	#1	58%	Antihemorroidales
Unesia	#1	53%	Antimicóticos sistémicos
X-ray Caps	#1	42%	Productos musculoesqueléticos
Sistema GB	#1	39%	Shampoo anticaída (OTC)
Genoprazol	#1	35%	Inhibidores ácidos
Goicotabs	#1	33%	Antivaricoso sistémico
Dalay	#1	31%	Tranquilizantes
Bengue	#1	21%	Antirreumáticos tópicos
Next	#1	17%	Preparados para el resfriado y la tos sin anti-infecciosos.
QG5	#1	13%	Gastroprocinéticos

*Posición en su categoría en México a diciembre de 2012. Fuente: IMS Health



*Actualmente, la Compañía cuenta con un portafolio de **91 marcas**, **43** de las cuales se han lanzado en los mercados internacionales, en los que ha logrado posicionar sus marcas como líderes en varias de las categorías en las que participa.*

- Los productos de Asepxia son líderes en sus categorías en varios de los países de Latinoamérica donde Genomma Lab tiene presencia.
- En Ecuador, Medicasp, Nikzon y Pointts son #1 en su categoría.
- Cicatricure es #1 en su categoría en Bolivia, Chile, Colombia, Ecuador, Nicaragua, Panamá, Perú y Argentina.
- En Perú, Dalay es #1 de su categoría, Medicasp #2 y Nikzon #3.
- En El Salvador, Pointts es #2 y Medicasp es #3 en sus respectivas categorías.
- En Guatemala, Nikzon y X-Ray son #2 de sus respectivas categorías.
- En Honduras, Dalay y Suerox son #2 de sus respectivas categorías.
- En Argentina, Asepxia es #1 de su categoría, Piecidex es #2 y Goicoechea es #3.
- Cicatricure ha logrado posicionarse como la marca #2 en Brasil.

Nota: Esta información es a diciembre de 2012. Fuente: IMS Health

“La capacidad de desarrollo que tiene la Compañía es esencial para su crecimiento. En esta área trabajamos constantemente para desarrollar y llevar al mercado los productos más innovadores, con el objetivo de satisfacer necesidades específicas del consumidor, al mismo tiempo que hacemos crecer nuestras marcas e incrementamos nuestra participación de mercado.”

Abril Belmonte,

Directora de Investigación y Desarrollo

Productos AromaMedic

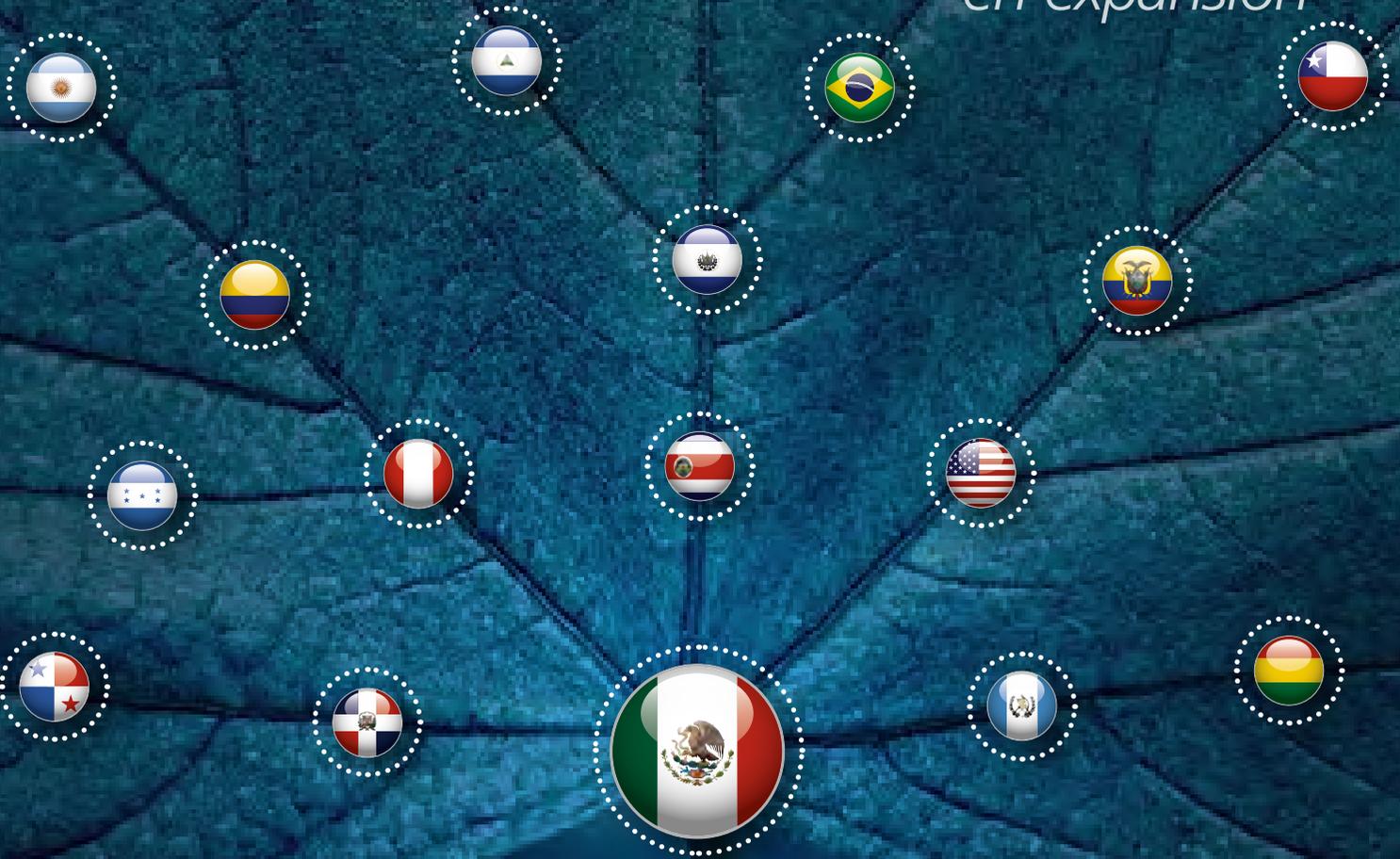




operaciones

internacionales

en expansión



La expansión internacional y el fuerte crecimiento en países fuera de México se ha logrado gracias a la estrategia de replicar nuestro modelo de negocio vanguardista, el cual ha probado ser exitoso.



En 2012 entramos a un nuevo mercado, fortaleciendo así nuestra presencia en otros países. Actualmente, tenemos operaciones en 15 países fuera de México y contamos con importantes iniciativas que traerán un mayor crecimiento en éstos. Adicionalmente, tenemos planes para expandir nuestra presencia a nuevos mercados, así como seguir creciendo en los que ya participamos.

- En 2012 empezamos operaciones en República Dominicana, siendo éste el 15° país que se agrega a nuestra lista de expansión fuera de México.
- En Estados Unidos se tienen importantes iniciativas enfocadas al mercado hispano, las cuales brindarán resultados muy positivos para las operaciones internacionales.
- Durante 2012 se cerraron favorables negociaciones de televisión que apoyarán el crecimiento internacional de la Compañía.

“El potencial de crecimiento que tenemos en los mercados internacionales es enorme. Hemos podido demostrar que el modelo de negocio es exitoso en los diferentes países donde lo hemos aplicado y aún tenemos mucho por crecer en dichos mercados.”

José Mariano de la Peña,
Vicepresidente de Operaciones Internacionales

- Principales países fuera de México (en orden según ventas de 2012):

1. **Argentina**



4. **Colombia**



2. **Brasil**



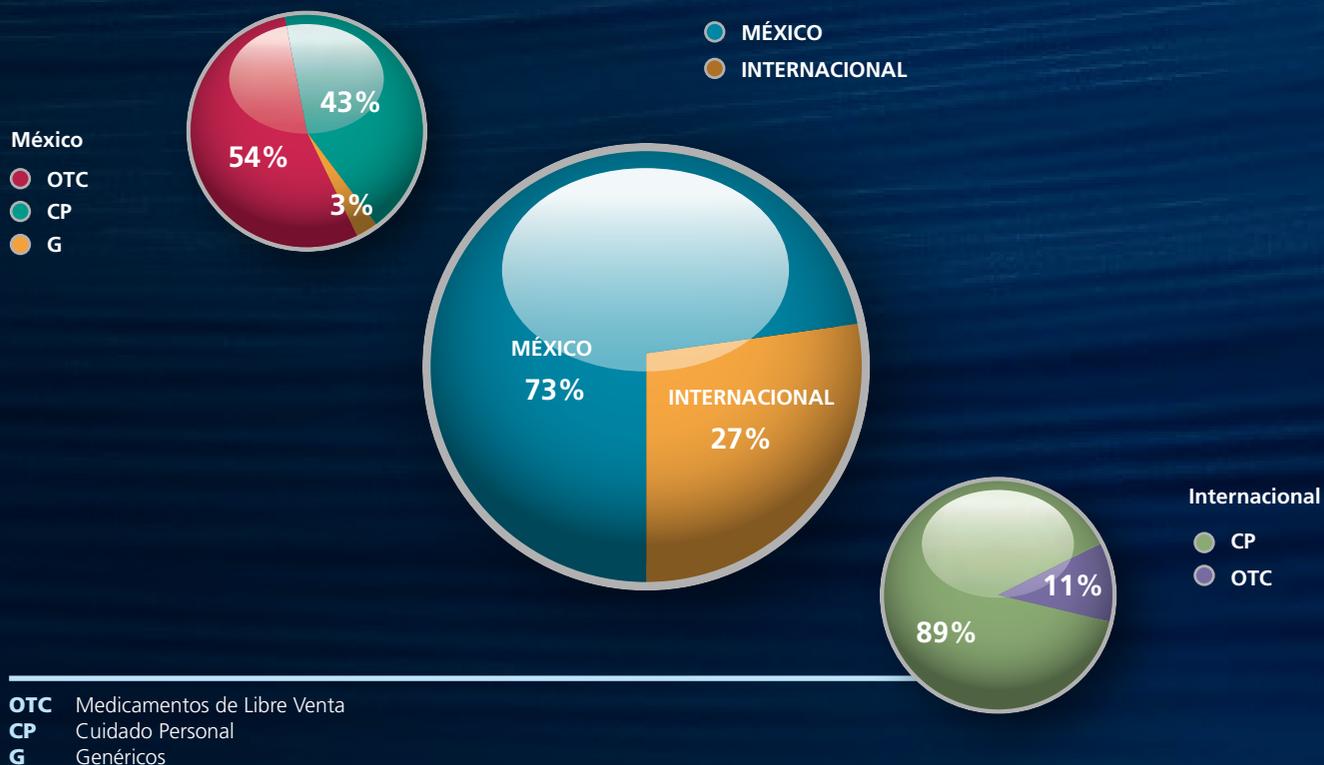
5. **Estados Unidos**



3. **Chile**



SEGMENTACIÓN DE VENTAS 2012





Países fuera de México en los que tenemos presencia:

Argentina

Bolivia

Brasil

Chile

Colombia

Costa Rica

Ecuador

El Salvador

Estados Unidos

Guatemala

Honduras

Nicaragua

Panamá

Perú

República Dominicana.



Tabletas

MIGRAÑA

de CABEZA

Rápido

Sams

“La satisfacción total de nuestros clientes es una obsesión de cada uno de los miembros del equipo que integramos la cadena de suministro de Genomma Lab Internacional, siempre atentos a tener la oportuna disponibilidad de cada uno de nuestros productos hasta que los hacemos llegar a las puertas de sus negocios... incluidos aquellos que están más allá de nuestras fronteras.”

Miguel Peinado,

Vicepresidente de Cadena de Suministro

Productos Tío Nacho



sólida estrategia de

crecimiento





Nuestra estrategia de crecimiento está basada en la innovación y desarrollo de nuevas marcas y productos que son lanzados al mercado con el objetivo de ganar posicionamiento y participación de mercado tanto en México como en otros países.

“Hemos logrado tener importantes tasas de crecimiento en los últimos años. Nuestro objetivo es continuar con un fuerte crecimiento, basado en una sólida posición financiera, que brinde atractivos rendimientos para nuestros inversionistas.”

Sergio Rocha,
Director de Administración

De igual manera, la adquisición de marcas es parte primordial de dicha estrategia; en Genomma Lab adquirimos marcas que se distinguen por su fuerte reconocimiento en la mente del consumidor, las renovamos y las relanzamos al mercado a través de nuestra típica estrategia de posicionamiento de marca, habiendo logrado excelentes resultados.

En el 2012 adquirimos varias marcas en México: Fermodyl (cuidado del cabello), Zan Zusi (cosméticos), Altiva (tintes para el cabello), Amara (cosméticos para jóvenes), Bioskin (cuidado de la piel), Larizá (cosméticos para jóvenes) y XL-3 (anti-gripal). Adicionalmente, por primera vez, adquirimos marcas fuera de México: Babysan (astringentes y dermo-protectores) y Piecidex (anti-micóticos) en Argentina, y se firmó una licencia para uso de la marca Dermaglós (cuidado de la piel) en Brasil. Con estas primeras adquisiciones fuera de México esperamos poder replicar nuestra exitosa estrategia de adquisición y relanzamiento de marcas para poder seguir creciendo y ganando participación de mercado en otros países.





“En Genomma Lab sabemos que nuestro capital humano es parte esencial del crecimiento de la compañía, por lo que estamos siempre preocupados por el desarrollo y bienestar de cada uno de nuestros colaboradores.”

Alejandro Bastón, *Vicepresidente de Expansión Comercial y Capital Humano*



Productos Galaflex

Sólidas acciones en responsabilidad

social

y Sustentabilidad



Nuestra visión y acciones en el ámbito de la sustentabilidad parten de nuestros valores y objetivos corporativos, así como de la responsabilidad ante todos nuestros grupos de interés, por lo que están íntimamente relacionados con la estrategia y quehacer cotidiano de la empresa.

En el año 2012 se dio continuidad a diversos proyectos que ya veníamos realizando, en los que tuvimos resultados muy positivos, los cuales citamos a continuación, describiendo las principales actividades y logros del año:

- Continuamos realizando nuestros donativos en especie; en el año entregamos más de 2 millones de medicamentos y productos de cuidado personal en colaboración con 17 organizaciones de la sociedad civil. De igual forma realizamos donativos económicos por más de \$2 millones de pesos a:

- Asociación Cultural del Rosedal
- Fundación Teletón México
- Instituto Mexicano de Enfermedades Respiratorias



- Consejo de la Comunicación
- Aquí Nadie se Rinde
- Copa del Rey
- Asociación de a favor de lo Mejor
- Patrimonio de la Beneficencia Pública

Estas donaciones beneficiaron a miles de personas en todo México.

- La Lotería Nacional para la Asistencia Pública (Lotenal) distinguió a Genomma Lab con la impresión de su logotipo en 2.4 millones de billetes de la lotería del Sorteo Mayor No. 3412, en reconocimiento al esfuerzo que realiza para apoyar a la sociedad en los lugares donde es difícil conseguir recursos y hacer llegar la ayuda.



- Fundación Genomma Lab patrocinó la producción de un video para el Voluntariado Nacional de Salud para la Secretaría de Salud, con el objeto de dar a conocer las actividades de su grupo de voluntariado e incentivar la participación de la población en esta actividad.

- Con motivo de las fiestas navideñas, lanzamos la campaña interna “Alegra un corazón”, donde logramos recolectar entre nuestro personal más de 500 juguetes nuevos para entregárselos a niños de escasos recursos, los cuales fueron entregados al Hospital General de México, Juguetón de TV Azteca y al DIF de Hidalgo.



- Se realizó campaña de vacunación contra la influenza dentro de las instalaciones de Genomma Lab para sus empleados y familiares.

- Continuamos apoyando la iniciativa “Cadena de Valor Responsable” a las comunidades indígenas, las cuales produjeron 3 toneladas de materia prima vegetal, generando \$315 mil pesos de ingresos para los productores en 2012.

Medio Ambiente

Política Ambiental

Con la definición de nuestra política de Medio Ambiente en 2012, nos dimos a la tarea de ponerla en marcha y difundirla a nivel interno, para de esta forma contribuir de manera positiva contra el cambio climático, al disminuir el impacto ambiental que representan nuestras operaciones, a través de una gestión adecuada de las actividades internas y cumpliendo y encaminando los esfuerzos en superar los estándares establecidos por las leyes en materia.

Estudio de Huella de Carbono

A inicios del año, con el apoyo de una consultoría especializada, realizamos el análisis en base a la serie de normas ISO-14000 del ciclo de vida, con el objetivo de determinar nuestra huella de carbono en las oficinas corporativas y en el Centro de Distribución en Toluca. Con esa información pudimos identificar las actividades que ocasionan mayor impacto ambiental son el consumo de electricidad y el transporte de los empleados al corporativo y al Centro de Distribución.



Gestión de Residuos

Por segundo año consecutivo, renovamos el convenio de colaboración con la Fundación San Ignacio de Loyola (FSIL) para la gestión integral de residuos de la empresa, que son recolectados diariamente por FSIL y vendidos a recicladores autorizados. Se recaudaron más de \$291 mil pesos, recursos que fueron canalizados a la Clínica Santa Teresita, para apoyar a niños en situación de desnutrición de la Sierra Tarahumara.

Premios, Distintivos y Certificaciones

Contamos con los siguientes premios, distintivos y certificaciones:

- Empresa Incluyente Gilberto Rincón Gallardo.
- Empresa Familiarmente Responsable.
- Empresa Socialmente Responsable.
- Modelo de Equidad de Género.
- Participamos en la Guía ICI Institución Comprometida con la Inclusión (Guía de acción contra la discriminación de CONAPRED)
- Premio Estatal al Altruismo 2102, otorgado por la Junta de Asistencia Privada del Estado de México.
- Premio Dar es Dar 2012, otorgado por la Junta de Asistencia Privada del Distrito Federal.
- Y reafirmamos el compromiso de Adhesión al Pacto Mundial.



Consejo de Administración

Rodrigo Alonso Herrera Aspra
Presidente

Arturo José Saval Pérez
Consejero Independiente

Luis Alberto Harvey MacKissack
Consejero Independiente

Sabrina Lucila Herrera Aspra
Consejero

Gerardo de Nicolás Gutiérrez
Consejero Independiente

Fernando Paiz Andrade
Consejero Independiente

Juan Alonso
Consejero Independiente

José Luis Fernández Fernández
Consejero Independiente

Andrés Conesa Labastida
Consejero Independiente

José Manuel Sáinz González
Consejero Independiente

Luis Ernesto Maccise Uribe
Consejero Independiente

Marco Francisco Forastieri Muñoz
Secretario no miembro del Consejo

Comités

COMITÉ EJECUTIVO

Rodrigo Alonso Herrera Aspra
Presidente

Arturo José Saval Pérez
Luis Alberto Harvey MacKissack
Renata Virginia Herrera Aspra
Oscar Villalobos Torres

COMITÉ DE PRÁCTICAS SOCIETARIAS

Gerardo de Nicolás Gutiérrez
Presidente

Arturo José Saval Pérez
Juan Alonso

COMITÉ DE AUDITORÍA

José Luis Fernández Fernández
Presidente

Gerardo de Nicolás Gutiérrez
Fernando Paiz Andrade
Luis Ernesto Maccise Uribe

Equipo Directivo

Rodrigo Alonso Herrera Aspra

Presidente del Consejo de Administración y Director General

Ramón Neme Sastre

Vicepresidente Ejecutivo de Relaciones Institucionales

Oscar Villalobos Torres

Vicepresidente Ejecutivo de Finanzas y Administración

Claudia Georgina Ortega Vettoretti

Vicepresidenta Ejecutiva de Mercadotecnia

Renata Virginia Herrera Aspra

Vicepresidenta Ejecutiva de Operaciones

Jose Mariano de la Peña Tschudi

Vicepresidente de Operaciones Internacionales

Miguel Peinado González

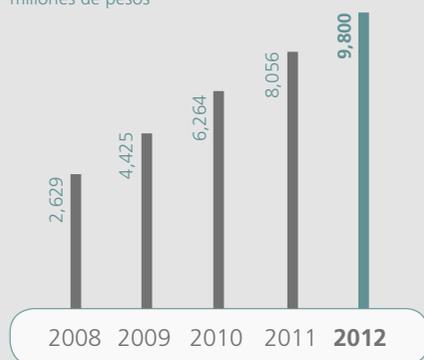
Vicepresidente de Cadena de Suministro

Alejandro Bastón Patiño

Vicepresidente de Expansión Comercial y Capital Humano

Análisis y Discusión de Resultados

VENTAS NETAS
Crecimiento Anual Compuesto
(CAC): 39%
millones de pesos



Estado de Resultados

Las **Ventas Netas** aumentaron 21.6%, alcanzando \$9,799.7 millones de pesos, comparado con \$8,056.3 millones de pesos en 2011. Este incremento es el resultado de: i) un incremento de 9.2% (\$518.5 millones de pesos) de la Línea Base en México, incluyendo las extensiones de línea de estas marcas, alcanzando \$6,136.3 millones de pesos; ii) un incremento de 24.3% (\$136.0 millones de pesos) debido al efecto de los Lanzamientos del Año Anterior en México, incluyendo las recientes extensiones de línea en dichas marcas lanzadas durante el 2011, alcanzando \$695.5 millones de pesos; iii) \$337.5 millones de pesos de Marcas Nuevas en México, debido al lanzamiento de 15 nuevos productos bajo 5 Marcas Nuevas durante el año; y iv) un incremento de 40.0% (\$751.4 millones de pesos) de las operaciones Internacionales para alcanzar \$2,630.4 millones de pesos.

La **Utilidad Bruta** de la Compañía aumentó en 20.5% a \$6,737.6 millones de pesos en 2012, en comparación con \$5,590.2 millones de pesos en 2011. El margen bruto se disminuyó en 0.6 puntos porcentuales a 68.8%, comparado con 69.4% para el mismo periodo en 2011. Esta disminución de margen se debe principalmente a un cambio en la mezcla de productos, en donde las ventas de nuestros productos de cuidado personal, como porcentaje de Ventas Netas, aumentaron en comparación con el 2011. Estos productos tienen un mayor costo de ventas como porcentaje de Ventas Netas.

Los **Gastos Generales, de Venta y Administración** para el año completo 2012, como porcentaje de Ventas Netas, disminuyeron 1.3 puntos porcentuales para alcanzar 43.3%, comparado con 44.6% en 2011. Esta disminución se debió principalmente a las economías de escala derivadas de un manejo más eficiente de los gastos generales, de venta y administración tanto en México como en nuestras operaciones internacionales.

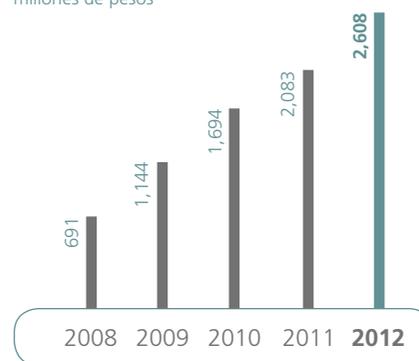
El **EBITDA** aumentó 22.9%, alcanzando \$2,558.5 millones de pesos en 2012, comparado con \$2,082.6 millones de pesos en 2011. El margen de EBITDA, como porcentaje de Ventas Netas, aumentó 0.3 puntos porcentuales, para alcanzar 26.1% en 2012, comparado con 25.8% en 2011.

El **Ebitda Ajustado** para el 2012 aumentó 25.2%, alcanzando \$2,607.6 millones de pesos, comparado con \$2,082.6 millones de pesos en 2011. El margen de EBITDA Ajustado incrementó 0.8 puntos porcentuales, como porcentaje de Ventas Netas, para alcanzar 26.6% en 2012, comparado con 25.8% en 2011.

La **Utilidad de Operación** aumentó 24.6%, alcanzando Ps. 2,492.1 millones en 2012, comparado con \$2,000.6 millones de pesos en 2011. El margen operativo, como porcentaje de Ventas Netas, aumentó 0.6 puntos porcentuales a 25.4% en 2012, comparado con 24.8% en 2011.

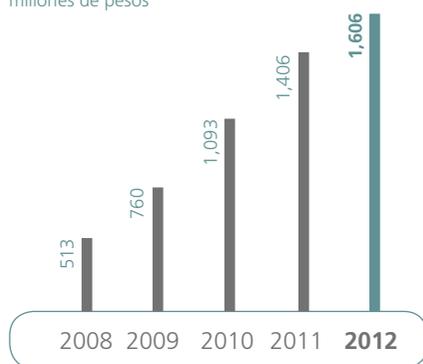
El **Resultado Integral de Financiamiento** para el 2012 resultó en una pérdida de \$168.1 millones de pesos, que representa una disminución de \$186.3 millones de pesos, comparado con una ganancia de \$18.2 millones de pesos en el 2011. Esta disminución se atribuye principalmente a: i) una pérdida cambiaria de \$42.2 millones de pesos en el 2012, comparado con una ganancia de \$59.4 millones de pesos para el 2011 ii) un aumento en los gastos financieros de \$95.2 millones de pesos como consecuencia de las líneas de crédito dispuestas por la Compañía en el 2012 para llegar a \$167.5 millones de pesos durante el 2012, comparado con \$72.5 millones de pesos durante el 2011; y iii) un mayor ingreso financiero de \$41.8 millones de pesos durante el 2012, comparado con \$31.3 millones de pesos durante el 2011.

EBITDA AJUSTADO
Crecimiento Anual Compuesto
(CAC): 39%
millones de pesos



Para las cifras de enero a diciembre de 2012, el EBITDA fu e ajustado agregando Ps. 49.1 millones de gastos no recurrentes.

UTILIDAD NETA
Crecimiento Anual Compuesto
(CAC): 33 %
millones de pesos



La **Utilidad Neta Consolidada** para el 2012 aumentó 14.2% a \$1,606.0 millones de pesos, representando un margen de 16.4% sobre Ventas Netas, comparado con \$1,406.4 millones de pesos en 2011, lo que representó un margen de 17.5%.

Balance General

Efectivo y Equivalentes disminuyó 40.4% (\$621.4 millones de pesos), alcanzando \$917.2 millones de pesos al 31 de diciembre de 2012, comparado con \$1,538.5 millones de pesos al 31 de diciembre de 2011. En los últimos doce meses, se realizaron varios pagos por adquisiciones de marcas e iniciativas de la Compañía, los cuales fueron financiados con un incremento en créditos con instituciones financieras. Adicionalmente, hubo publicidad pagada por anticipado y requerimientos de capital de trabajo para sostener el crecimiento de la Compañía, los cuales fueron parcialmente contrarrestados por efectivo generado por las operaciones durante los últimos doce meses.

La **Cartera de Clientes** fue de \$4,795.6 millones de pesos al 31 de diciembre de 2012, comparado con \$3,482.6 millones de pesos al 31 de diciembre de 2011. Los Días de Clientes aumentaron 20 días, al pasar de 156 días al 31 de diciembre de 2011 a 176 días al 31 de diciembre de 2012. Derivado del fuerte crecimiento en nuestras operaciones durante el cuarto trimestre de 2012, especialmente en Estados Unidos y Brasil, la Compañía otorgó plazos adicionales a sus clientes.

Inventarios alcanzaron \$1,032.4 millones de pesos al 31 de diciembre de 2012, comparado con \$1,101.0 millones de pesos al 31 de diciembre de 2011. Los Días de Inventarios disminuyeron 40 días, al pasar de 161 días al 31 de diciembre de 2011 a 121 días al 31 de diciembre de 2012. Esta disminución se debió principalmente a un manejo de inventario

más eficiente derivado de la implementación de nuestro Sistema de Gestión de Almacenes (WMS por sus siglas en inglés), así como a la tercerización de la manufactura de algunos de nuestros productos en países fuera de México como Argentina, Colombia y Estados Unidos.

Proveedores alcanzaron \$1,218.7 millones de pesos al 31 de diciembre de 2012, comparado con \$1,262.3 millones de pesos al 31 de diciembre de 2011. Los Días de Proveedores disminuyeron 41 días, al pasar de 184 días al 31 de diciembre de 2011 a 143 días al 31 de diciembre de 2012. Esta disminución está en línea con la eficiencia alcanzada en el manejo de inventarios. Adicionalmente, el iniciar con la manufactura tercerizada fuera de México implicó tener plazos más cortos con nuestros proveedores, los cuales se normalizarán una vez que el volumen y la escala de nuestras operaciones aumenten.

Préstamos con Instituciones Financieras a Largo Plazo alcanzaron \$3,052.3 millones de pesos al 31 de diciembre de 2012, comparado con \$970.0 millones de pesos al 31 de diciembre del 2011; la porción circulante de la deuda a largo plazo fue de \$406.6 millones de pesos al 31 de diciembre de 2012. La razón de Deuda Neta a EBITDA es de 1.01 veces a diciembre de 2012. Actualmente, la Compañía tiene cuatro créditos bancarios en México con diferentes bancos de relación: a) un crédito amortizable a largo plazo por \$ 1,300.0 millones de pesos; b) un crédito revolvente a mediano plazo por \$700.0 millones de pesos; y c) dos crédito de largo plazo con pago del principal al vencimiento, uno por \$700 millones de pesos y otro por \$600.0 millones de pesos. Asimismo, la Compañía cuenta con un crédito simple a mediano plazo en Argentina por \$60.0 millones de pesos argentinos.

Ciclo de Conversión de Efectivo alcanzó 154 días al final de cuarto trimestre del 2012. Se están tomando acciones para mejorarlo, con el objetivo de regresar a niveles normales.

BALANCE GENERAL

millones de pesos



Informe de los auditores independientes al Consejo de Administración y Accionistas de Genomma Lab Internacional, S. A. B. de C. V.

Hemos auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Genomma Lab Internacional, S. A. B. de C. V. y Subsidiarias (la Entidad), los cuales comprenden los estados consolidados de posición financiera al 31 de diciembre de 2012 y 2011 y 1 de enero de 2011 (fecha de transición), y los estados consolidados de utilidad integral, de variaciones en el capital contable y de flujos de efectivo por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011, así como un resumen de las principales políticas contables significativas y otras notas explicativas.

Responsabilidad de la Administración de la Entidad por los estados financieros consolidados

La Administración de la Entidad es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, así como del control interno que la Administración de la Entidad determina necesario para poder preparar los estados financieros consolidados para que estos se encuentren libres de errores importantes debido a fraude o error.

Responsabilidad de los Auditores Independientes

Nuestra responsabilidad es la de expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados con base en nuestras auditorías. Hemos realizado las auditorías de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría. Dichas normas requieren que cumplamos con requerimientos éticos y que planeemos y realicemos las auditorías de tal manera que permitan obtener una seguridad razonable de que los estados financieros están libres de errores importantes.

Una auditoría consiste en ejecutar procedimientos para obtener evidencia de auditoría que soporte las cifras y revelaciones de los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio de los auditores, incluyendo la evaluación de los riesgos de errores importantes en los estados financieros, ya sea debido a fraude o error. Al efectuar dicha evaluación de riesgos, los auditores consideran el control interno para la preparación y presentación razonable de los estados financieros de la Entidad, con el propósito de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados de acuerdo con las circunstancias, pero no con el propósito de emitir una opinión sobre la efectividad del control interno de la Entidad. Una auditoría también incluye la evaluación de lo adecuado de las políticas contables utilizadas y de la razonabilidad de las estimaciones contables

efectuadas por la administración de la Entidad, así como la evaluación de la presentación en su conjunto de los estados financieros.

Creemos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados antes mencionados presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la posición financiera de Genomma Lab Internacional, S. A. B. de C. V. y Subsidiarias al 31 de diciembre de 2012 y 2011 y 1 de enero de 2011 (fecha de transición), así como su desempeño financiero y sus flujos de efectivo por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

Galaz, Yamazaki, Ruiz Urquiza, S. C.
Miembro de Deloitte Touche
Tohmatsu Limited



C. P. C. Walter Frascchetto
25 de febrero de 2013

Estados consolidados de posición financiera

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011 y 1 de enero de 2011 (fecha de transición) (En miles de pesos)

ACTIVO	NOTA	2012	2011	1 DE ENERO DE 2011
Activo circulante:				
Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido	5	\$ 917,166	\$ 1,538,520	\$ 1,454,437
Cuentas por cobrar - Neto	6	5,071,213	3,686,815	3,357,308
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	18	195,624	52,245	47,775
Inventarios - Neto	7	1,032,400	1,100,953	903,815
Pagos anticipados		999,261	249,985	113,268
Total del activo circulante		8,215,664	6,628,518	5,876,603
Activo a largo plazo:				
Inmuebles, propiedades y equipo - Neto	8	403,588	370,927	367,782
Inversión en acciones de asociada	10	5,680	6,207	5,189
Impuestos a la utilidad diferidos	20	14,092	2,208	7,024
Otros activos - Neto	9	4,353,566	2,124,379	706,706
Total		\$ 12,992,590	\$ 9,132,239	\$ 6,963,304

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

PASIVO Y CAPITAL CONTABLE	NOTA	2012	2011	1 DE ENERO DE 2011
Pasivo circulante:				
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	11	\$ 406,621	\$ -	\$ -
Cuentas por pagar a proveedores		1,218,663	1,262,328	969,099
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados	14	909,060	845,032	1,601,815
Cuentas por pagar a partes relacionadas	18	9,480	-	-
Impuesto sobre la renta		82,966	57,575	133,745
Participación de los trabajadores en las utilidades		3,110	20,585	11,738
Total del pasivo circulante		2,629,900	2,185,520	2,716,397
Pasivo a largo plazo:				
Deuda a largo plazo	11	3,052,275	970,000	-
Acreedores diversos		60,562	268,346	94,295
Beneficios a los empleados	12	1,659	1,172	893
Impuestos a la utilidad diferidos	20	229,370	162,866	59,078
Total del pasivo		5,973,766	3,587,904	2,870,663
CAPITAL CONTABLE:				
Capital social	16	1,921,660	1,921,660	1,921,660
Recompra de acciones		(159,952)	(96,477)	(73,855)
Prima en recolocación de acciones recompradas		39,749	19,612	19,612
Utilidades retenidas		5,156,955	3,592,019	2,204,770
Efecto de conversión de operaciones extranjeras		4,695	65,627	(6,636)
Participación controladora		6,963,107	5,502,441	4,065,551
Participación no controladora		55,717	41,894	27,090
Total del capital contable		7,018,824	5,544,335	4,092,641
Total		\$ 12,992,590	\$ 9,132,239	\$ 6,963,304

Estados consolidados de utilidad integral

Por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011

(En miles de pesos, excepto la utilidad básica por acción que se expresa en pesos)

	NOTA	2012	2011
Ventas netas		\$ 9,799,690	\$ 8,056,318
Costo de ventas		3,062,130	2,466,135
Utilidad bruta		6,737,560	5,590,183
Gastos de venta, generales y de administración		4,245,037	3,569,821
Otros gastos, neto	19	402	19,742
Utilidad de operación		4,245,439	3,589,563
		2,492,121	2,000,620
Gasto por intereses		(167,521)	(72,452)
Ingreso por intereses		41,651	31,281
(Pérdida) ganancia cambiaria, neta		(42,250)	59,386
Participación en la pérdida de compañía asociada		(1,310)	342
Resultado antes de impuestos a la utilidad		2,322,691	2,019,177
Impuestos a la utilidad	20	716,723	612,740
Utilidad neta del año		1,605,968	1,406,437
Otros resultados integrales, netos de impuestos a la utilidad			
Diferencias de cambio por conversión de operaciones extranjeras		(65,155)	78,294
Resultado integral consolidado		\$ 1,540,813	\$ 1,484,731
Utilidad neta consolidada aplicable a:			
Participación controladora		\$ 1,564,936	\$ 1,387,249
Participación no controladora		41,032	19,188
		\$ 1,605,968	\$ 1,406,437
Resultado integral consolidado aplicable a:			
Participación controladora		\$ 1,504,004	\$ 1,461,343
Participación no controladora		36,809	23,388
		\$ 1,540,813	\$ 1,484,731
Resultado por acción:			
Utilidad neta básica por acción ordinaria		\$ 1.49	\$ 1.32
Promedio ponderado de acciones en circulación (en miles de acciones)		1,048,416	1,052,530

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

Estados consolidados de variaciones en el capital contable

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011 (En miles de pesos)

	CAPITAL CONTRIBUIDO			CAPITAL GANADO			CAPITAL CONTABLE
	CAPITAL SOCIAL	RECOMPRA DE ACCIONES	PRIMA EN RECOLOCACIÓN DE ACCIONES RECOMPRADAS	UTILIDADES RETENIDAS	EFFECTO DE CONVERSIÓN POR OPERACIONES DE MONEDA EXTRANJERA	PARTICIPACIÓN NO CONTROLRA	
Saldos al 1 enero de 2011	\$ 1,921,660	\$ (73,855)	\$ 19,612	\$ 2,204,770	\$ (6,636)	\$ 27,090	\$ 4,092,641
Recompra de acciones propias - Neto	-	(46,301)	-	-	-	-	(46,301)
Costo devengado por pago basado en acciones	-	23,679	-	-	-	-	23,679
Dividendos decretados de subsidiarias	-	-	-	-	-	(8,584)	(8,584)
Utilidad integral consolidada del año	-	-	-	1,387,249	72,263	23,388	1,482,900
Saldos al 31 de diciembre de 2011	1,921,660	(96,477)	19,612	3,592,019	65,627	41,894	5,544,335
Recompra de acciones propias - Neto	-	(81,615)	-	-	-	-	(81,615)
Costo devengado por pago basado en acciones	-	18,140	-	-	-	-	18,140
Dividendos decretados de subsidiarias	-	-	-	-	-	(22,986)	(22,986)
Recolocación de acciones recompradas	-	-	20,137	-	-	-	20,137
Utilidad integral consolidada del año	-	-	-	1,564,936	(60,932)	36,809	1,540,813
Saldos al 31 de diciembre de 2012	\$ 1,921,660	\$ (159,952)	\$ 39,749	\$ 5,156,955	\$ 4,695	\$ 55,717	\$ 7,018,824

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

Estados consolidados de flujos de efectivo

Por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011 (En miles de pesos)

	2012	2011
Flujos de efectivo por actividades de operación:		
Utilidad neta del año	\$ 1,605,968	\$ 1,406,437
Partidas relacionadas con actividades de inversión:		
Depreciación y amortización	66,347	81,944
(Ganancia) pérdida por bajas de equipo	(478)	10,872
Impuestos a la utilidad	716,723	612,740
Fluctuaciones cambiarias no realizadas	61	(1,805)
Participación en la pérdida (utilidad) de compañía asociada	1,310	(342)
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:		
Intereses a cargo	157,326	45,971
	2,547,257	2,155,817
Cambios en el capital de trabajo:		
(Aumento) disminución en:		
Cuentas por cobrar, neto	(1,835,890)	(331,335)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	(133,899)	(4,470)
Inventarios	68,553	(197,589)
Pagos anticipados	(749,276)	(136,717)
Aumento (disminución) en:		
Cuentas por pagar a proveedores	(43,677)	293,702
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados	225,959	(1,172,151)
Impuestos a la utilidad pagados	(186,035)	(565,605)
Beneficios a los empleados	487	279
Pagos basados en acciones	18,142	23,722
Participación de los trabajadores en las utilidades	(17,475)	8,847
Otros, neto	(1,232)	-
Flujos netos de efectivo (utilizados en) generados de actividades de operación	(107,086)	74,500

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

	2012	2011
Flujos de efectivo por actividades de inversión:		
Adquisición de inmuebles, propiedades y equipo	(71,723)	(65,082)
Venta de equipo	1,179	-
Adquisición de otros activos	(2,617,163)	(894,718)
Flujos netos de efectivo utilizados en actividades de inversión	(2,687,707)	(959,800)
Flujos de efectivo a obtener de actividades de financiamiento	(2,794,793)	(885,300)
Flujos de efectivo por actividades de financiamiento:		
Préstamos obtenidos	2,668,896	1,170,000
Pago de préstamos	(180,000)	(200,000)
Recompra de acciones	(219,440)	(41,579)
Venta de acciones	153,239	(4,864)
Intereses pagados	(162,242)	(28,761)
Interés minoritario	(27,209)	478
Flujos netos de efectivo generados de actividades de financiamiento	2,233,244	895,274
(Disminución) aumento neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(561,549)	9,974
Ajustes a los flujos de efectivo por variaciones en tipos de cambio	(59,805)	74,109
(Disminución) aumento neto de efectivo equivalentes de efectivo y efectivo restringido	(621,354)	84,083
Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido al principio del año	1,538,520	1,454,437
Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido al final del año	\$ 917,166	\$ 1,538,520

Notas a los estados financieros consolidados

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011 y 1 de enero de 2011 (fecha de transición) (En miles de pesos)

1. ACTIVIDADES Y EVENTOS IMPORTANTES

Actividades -

Genomma Lab Internacional, S. A. B. de C. V. y Subsidiarias (la Entidad) se dedica a la venta de productos farmacéuticos de libre venta (en adelante productos OTC), de productos farmacéuticos genéricos en México (en adelante productos GI) y productos de cuidado personal en México (en adelante productos PC) con una creciente presencia en mercados internacionales.

La Entidad desarrolla, vende y comercializa una amplia gama de productos de primera clase con 91 marcas propias, con productos en diversas categorías, entre los que se encuentran antiacné, medicamentos genéricos, protección y mejora sexual, crema para mejorar la textura de piel con cicatrices, tratamiento de hemorroides, contra varices, para evitar la caída del cabello, ungüento para dolores musculares, antiácidos, antimicóticos, para el alivio de la colitis, para contrarrestar el nivel de stress, jabones, multivitamínicos, shampoos y antigripales. La Entidad está enfocada en incrementar el valor de las marcas de sus productos por medio de campañas mercadológicas, principalmente a través de la televisión. Las ventas de las subsidiarias en el extranjero representan aproximadamente el 27% y 23% de las ventas netas consolidadas en 2012 y 2011, respectivamente.

Eventos importantes -

Compra de marcas y licencias - Durante 2012 la Compañía adquirió las marcas Fermodyl, XL-3, Zanzusi, Altiva, Larisa, Bioskin y Amara en \$1,341 millones. Durante 2011 la Compañía adquirió las marcas Vanart, Pomada de la Campana, Gala-flex, Affair, Wildroot, Alert, Nordiko y Ovvio; la licencia Icy Blast y la patente Alert en \$1,436 millones.

2. BASES DE PRESENTACIÓN

a. Adopción de Normas Internacionales de Información Financiera

A partir del 1 de enero de 2012, la Entidad adoptó las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS, por sus siglas en inglés, en adelante IFRS ó IAS) y sus adecuaciones e interpretaciones emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés), en vigor al 31 de diciembre de 2012; consecuentemente aplica la IFRS 1, Adopción inicial de las Normas Internacionales de Información Financiera. Estos estados financieros consolidados han sido preparados de conformidad con las normas e interpretaciones emitidas y efectivas a la fecha de los mismos.

- Transición a IFRS - Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2011 fueron los últimos preparados conforme a Normas de Información Financiera Mexicanas (NIF), dichos informes difieren en algunas áreas respecto a las IFRS. En la preparación de los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012 y 2011 y por los años que terminaron en esas fechas, la administración de la Entidad ha modificado ciertos métodos de presentación contable y de valuación aplicados en las normas contables de los estados financieros consolidados de NIF para cumplir con IFRS. Las cifras comparativas al 31 de diciembre 2011 y por el año que terminó en esa fecha fueron modificadas para reflejar estas adopciones.

Las conciliaciones y descripciones de los efectos de la transición de NIF a IFRS en los estados consolidados de posición financiera, de resultado integral y de flujos de efectivo se explican en la Nota 24.

b. Bases de medición

Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por la construcciones en proceso que se valúan a su valor razonable, como se explica a mayor detalle en las políticas contables más adelante.

i. Costo histórico

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de activos.

ii. Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación

c. Bases de consolidación de estados financieros

Los estados financieros consolidados incluyen los de Genomma Lab Internacional, S. A. B. de C. V. y los de sus subsidiarias en las que tiene control. El control se obtiene cuando la Entidad tiene el poder para gobernar las políticas financieras y operativas de una entidad a fin de obtener beneficios de sus actividades. La participación accionaria en su capital social se muestra a continuación:

COMPAÑÍA	PARTICIPACIÓN 2012 Y 2011	ACTIVIDAD
MÉXICO -		
Genomma Laboratories México, S. A. de C. V.	100%	Investigación y desarrollo de productos OTC y PC
Television Products Retail, S. A. de C. V.	100%	Prestación de servicios profesionales
Medicinas y Medicamentos Nacionales, S. A. de C. V.	100%	Venta de medicamentos genéricos
Iniciativas de Éxito, S. A. de C. V.	100%	Venta de productos OTC y PC
Aero Lab, S. A. de C. V.	100%	Servicios de transportación aérea
INTERNACIONAL -		
Genomma Lab USA, Inc.	100%	Venta de productos OTC y PC
Lab Brands International, LLC	70%	Investigación y desarrollo de productos OTC y PC
Genomma Lab Centroamérica, S. A.	100%	Prestación de servicios profesionales
Genomma Lab Perú, S. A.	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Chile, S. A.	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Ecuador, S. A.	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Laboratories Argentina, S. A.	85%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Colombia, LTDA	100%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Laboratories do Brasil, LTDA	85%	Venta de productos OTC y PC
Genomma Lab Dominicana, S.R.L.	100%	Venta de productos OTC y PC

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas han sido eliminados.

Las participaciones no controladoras en las subsidiarias se identifican de manera separada respecto a las inversiones que la Entidad tiene en ellas. Las participaciones no controladoras pueden ser inicialmente valuadas ya sea a su valor razonable o a la participación proporcional de las participaciones no controladoras sobre el valor razonable de los activos netos identificables de la entidad adquirida. La elección de la base de valuación se hace de manera individual por cada operación. Posteriormente a la adquisición, el valor en libros de las participaciones controladoras representa el importe de dichas participaciones al reconocimiento inicial más la porción de las participaciones no controladoras posteriores del estado de variaciones en el capital contable. El resultado integral se atribuye a las participaciones no controladoras aún si da lugar a un déficit en éstas.

i. Subsidiarias - Las subsidiarias son todas las entidades sobre las que la Entidad tiene el poder de gobernar sus políticas operativas y financieras, por ser propietaria de más de la mitad de sus acciones con derecho de voto. La existencia y efectos de los derechos potenciales de voto que son actualmente ejercibles o convertibles se consideran al evaluar si la Entidad controla a otra entidad. Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que su control se transfiere a la Entidad, y se dejan de consolidar desde la fecha en la que se pierde el control. Las políticas contables de las subsidiarias han sido modificadas cuando ha sido necesario, para asegurar que exista una consistencia con las políticas adoptadas por la Entidad.

ii. Asociada - La Entidad ejerce influencia significativa sobre Televisa Consumer Products, LLP pero no control. La entidad mantiene una participación accionaria del 49% de los derechos a voto. La inversión en asociada se reconoce inicialmente al costo histórico y posteriormente a través del método de participación.

d. Conversión de estados financieros de subsidiarias en moneda extranjera - Para consolidar los estados financieros de subsidiarias extranjeras, éstos se modifican en la moneda de registro para presentarse en pesos mexicanos, considerando las siguientes metodologías:

- Las operaciones extranjeras cuya moneda de registro y funcional es la misma, convierten sus estados financieros utilizando los siguientes tipos de cambio: 1) de cierre para los activos y pasivos, 2) histórico para el capital contable y 3) el de la fecha de devengamiento para los ingresos, costos y gastos. Los efectos de conversión se registran en el capital contable.
- Las operaciones extranjeras convierten sus estados financieros de la moneda de registro a la moneda funcional, utilizando los siguientes tipos de cambio: 1) de cierre para los activos y pasivos monetarios, 2) histórico para activos no monetarios, pasivos no monetarios y capital contable y 3) el de la fecha de devengamiento para los ingresos, costos y gastos, excepto los que provienen de partidas no monetarias que se convierten al tipo de cambio histórico de la partida no monetaria; los efectos de conversión, se registran en el resultado integral de financiamiento. Posteriormente, para convertir los estados financieros de la moneda funcional al peso mexicano, se utilizan los siguientes tipos de cambio: 1) de cierre para los activos y pasivos y 2) histórico para el capital contable, y 3) el de la fecha de devengamiento para todos los ingresos, costos y gastos. Los efectos de conversión se registran en el capital contable. En el caso de operaciones extranjeras que operan en un entorno económico inflacionario, primero reexpresan sus estados financieros en moneda de poder adquisitivo al cierre del ejercicio, utilizando el índice de precios del país de origen de la moneda funcional, y posteriormente los convierten utilizando el tipo de cambio de cierre para todas las partidas; los efectos de conversión, se registran en el capital contable.

Las monedas de registro y funcional de las operaciones extranjeras y los tipos de cambio utilizados en los diferentes procesos de conversión, son como sigue:

COMPAÑÍA	MONEDA DE REGISTRO	TIPO DE CAMBIO PARA CONVERTIR DE MONEDA DE REGISTRO A MONEDA FUNCIONAL	TIPO DE CAMBIO PARA CONVERTIR DE MONEDA FUNCIONAL A PESO MEXICANO
Genomma Lab USA, Inc.	Dólar estadounidense	1.0000	12.9880
Lab Brands International, LLC	Dólar estadounidense	1.0000	12.9880
Genomma Lab Centroamérica, S. A.	Dólar estadounidense	1.0000	12.9880
Genomma Lab Dominicana, S. R. L.	Peso dominicano	0.0250	12.9880
Genomma Lab Perú, S. A.	Sol	0.3922	12.9880
Genomma Lab Chile, S. A.	Peso Chileno	0.0021	12.9880
Genomma Lab Ecuador, S. A.	Dólar estadounidense	1.0000	12.9880
Genomma Laboratories Argentina, S. A.	Peso Argentino	0.2039	12.9880
Genomma Lab Colombia, LTDA	Peso Colombiano	0.0005	12.9880
Genomma Laboratories do Brasil, LTDA	Real	0.4944	12.9880
Genomma Laboratorios Médicos, S. L.	Euro	1.3218	12.9880

La moneda funcional de la Entidad es el peso mexicano y la moneda funcional de las subsidiarias de la Entidad es el dólar estadounidense.. Debido a que la Entidad mantiene inversiones en subsidiarias en el extranjero, cuya moneda funcional no es el peso mexicano, se encuentra expuesta a un riesgo de conversión de moneda extranjera. Asimismo, se mantienen activos y pasivos monetarios denominados en diversas monedas, principalmente el dólar estadounidense, y existe una exposición al riesgo cambiario, atribuible a operaciones comerciales y proveeduría de insumos, durante el curso normal del negocio, así como por la posición en moneda extranjera.

3. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Los estados financieros consolidados adjuntos cumplen con las IFRS emitidas por el IASB. Su preparación requiere que la administración de la Entidad efectúe ciertas estimaciones y utilice determinados supuestos para valuar algunas de las partidas de los estados financieros consolidados y para efectuar las revelaciones que se requieren en los mismos. Sin embargo, los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones. La administración de la Entidad, aplicando el juicio profesional, considera que las estimaciones y supuestos utilizados fueron los adecuados en las circunstancias (ver nota 4). Las principales políticas contables seguidas por la Entidad son las siguientes:

a. Cambios contables

La siguiente modificación a IFRS ha sido aplicada en el año en curso y ha afectado los estados financieros consolidados:

- IFRS 7 Instrumentos financieros: Información a Revelar - Transferencias de Activos Financieros- La Entidad ha aplicado las modificaciones al IFRS 7 en el año en curso. Estas modificaciones aumentan los requerimientos de revelación para transacciones que involucran la transferencia de activos financieros con el fin de proporcionar una mayor transparencia en torno a la exposición al riesgo que se tendría si los activos financieros son transferidos.

b. Activos financieros

Los activos financieros se reconocen cuando la Entidad se convierte en una parte de las disposiciones contractuales de los instrumentos.

Los activos financieros se valúan inicialmente a su valor razonable. Los costos de la transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de activos financieros (distintos de los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados) se suman o reducen del valor razonable de los activos financieros, en su caso, en el reconocimiento inicial. Los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos financieros a su valor razonable con cambios en resultados se reconocen inmediatamente en resultados.

Los activos financieros se clasifican en las siguientes categorías: activos financieros 'a valor razonable con cambios a través de resultados' costo amortizado, inversiones 'conservadas al vencimiento', activos financieros 'disponibles para su venta' y 'préstamos y cuentas por cobrar'. La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determina al momento del reconocimiento inicial. A la fecha de informe de los estados financieros consolidados, la Entidad sólo contaba con instrumentos financieros clasificados como préstamos y cuentas por cobrar.

Método de la tasa de interés efectiva

El método de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de un instrumento financiero y de asignación del ingreso o costo financiero durante el periodo relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta los ingresos futuros de efectivo estimados (incluyendo todos los honorarios y puntos base pagados o recibidos que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, costos de la transacción y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del instrumento de activo o pasivo deuda o, cuando es apropiado, un periodo menor, al valor en libros neto al momento del reconocimiento inicial.

Los ingresos se reconocen con base en el interés efectivo para instrumentos de deuda distintos a aquellos activos financieros clasificados como a valor razonable con cambios a través de resultados.

Préstamos y cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar a clientes, préstamos y otras cuentas por cobrar con pagos fijos o determinables, que no se negocian en un mercado activo, se clasifican como préstamos y cuentas por cobrar. Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro. Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por las cuentas por cobrar a corto plazo en caso de que el reconocimiento de intereses sea poco importante.

Deterioro de activos financieros

Los activos financieros distintos a los activos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados, se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al final de cada periodo sobre el cual se informa. Se considera que los activos financieros están deteriorados, cuando existe evidencia objetiva que, como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo financiero, los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero han sido afectados.

La evidencia objetiva de deterioro podría incluir:

- Dificultades financieras significativas del emisor o contraparte;
- Incumplimiento en el pago de los intereses o el principal;
- Es probable que el prestatario entre en quiebra o en una reorganización financiera; o
- La desaparición de un mercado activo para el activo financiero debido a dificultades financieras.

Para ciertas categorías de activos financieros, como cuentas por cobrar a clientes, los activos que se han sujetado a pruebas para efectos de deterioro y que no han sufrido deterioro en forma individual, se incluyen en la evaluación de deterioro sobre una base colectiva. Entre la evidencia objetiva de que una cartera de cuentas por cobrar podría estar deteriorada, se podría incluir la experiencia pasada de la Entidad con respecto a la cobranza, un incremento en el número de pagos atrasados en la cartera que superen el periodo de crédito promedio de 90 días, así como cambios observables en las condiciones económicas nacionales y locales que se correlacionen con el incumplimiento en los pagos.

Para los activos financieros que se registran al costo amortizado, el importe de la pérdida por deterioro que se reconoce es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los cobros futuros, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

Para los activos financieros que se contabilicen al costo, el importe de la pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos futuros de efectivo estimados, descontados a la tasa actual del mercado de cambio de un activo financiero similar. Tal pérdida por deterioro no se revertirá en los periodos posteriores.

El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente para todos los activos financieros, excepto para las cuentas por cobrar a clientes, donde el valor en libros se reduce a través de una cuenta de estimación para cuentas de cobro dudoso. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados.

Cuando se considera que un activo financiero disponible para la venta está deteriorado, las ganancias o pérdidas acumuladas previamente reconocidas en otros resultados integrales se reclasifican a los resultados del periodo.

Excepto por los instrumentos de capital disponibles para su venta, si, en un periodo subsecuente, el importe de la pérdida por deterioro disminuye y esa disminución se puede relacionar objetivamente con un evento que ocurre después del reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro previamente reconocida se reversa a través de resultados hasta el punto en que el valor en libros de la inversión a la fecha en que se reversó el deterioro no exceda el costo amortizado que habría sido si no se hubiera reconocido el deterioro.

Baja de activos financieros

La Entidad deja de reconocer un activo financiero únicamente cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, y transfiere de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo financiero. Si la Entidad no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transferido, la Entidad reconocerá su participación en el activo y la obligación asociada por los montos que tendría que pagar. Si la Entidad retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de un activo financiero transferido, La Entidad continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un préstamo colateral por los recursos recibidos.

c. Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido

Consisten principalmente en depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones en valores a corto plazo de gran liquidez, fácilmente convertibles en efectivo, con vencimiento hasta de tres meses a partir de la fecha de su adquisición y sujetos a riesgos poco importantes de cambios en valor. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable. Los equivalentes de efectivo están representados principalmente por inversiones en mesas de dinero. La Compañía tiene fondos restringidos designados para la recompra de acciones propias de la Compañía, los cuales se encuentran invertidos en mesas de dinero a corto plazo en papel gubernamental y papel bancario.

d. Inventarios

Los inventarios se valúan al costo de adquisición o valor neto de realización, el menor utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado menos todos los gastos necesarios para efectuar su venta.

e. Pagos anticipados

Los pagos anticipados están representados principalmente por gastos de publicidad, los cuales se amortizan a resultados conforme se devenga el servicio.

f. Inmuebles, propiedades y equipo

Los inmuebles, propiedades y equipo se registran inicialmente al costo de adquisición.

Los terrenos y edificios mantenidos para su uso para fines administrativos, se presentan en el estado de posición financiera a costo, menos cualquier depreciación acumulada o pérdidas por deterioro acumuladas.

Las propiedades que están en proceso de construcción para fines de producción o para propósitos aún no determinados, se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo incluye honorarios profesionales. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso planeado.

Los terrenos no se deprecian.

El mobiliario y equipos se presentan al costo menos la depreciación acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro.

La depreciación se reconoce para llevar a resultados el costo, menos su valor residual, sobre sus vidas útiles utilizando el método de línea recta. La vida útil estimada, el valor residual y el método de depreciación se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

Los años de vida útil determinados son como sigue

Edificio	40
Mejoras a locales	10
Equipo de laboratorio, moldes y maquinaria	3
Equipo de transporte terrestre	4
Equipo de transporte aéreo	6
Equipo de cómputo	3
Equipo de producción y grabación	3
Equipo de oficina y venta	20
Equipo de telecomunicaciones	10

La ganancia o pérdida que surge de la venta o retiro de una partida de inmuebles, planta y equipo, se calcula como la diferencia entre los recursos que se reciben por ventas y el valor en libros del activo, y se reconoce en los resultados.

g. Inversión en acciones de asociada

La Entidad tiene inversión en Televisa Consumer Products, LLP. Una asociada es una entidad sobre la cual la Entidad tiene influencia significativa, y que no constituye una subsidiaria ni una participación en un negocio conjunto. Influencia significativa es el poder de participar en decidir las políticas financieras y de operación de la entidad en la que se invierte, pero no implica un control o control conjunto sobre esas políticas.

Los resultados y los activos y pasivos de la entidad asociada son incorporados a los estados financieros utilizando el método de participación. Conforme al método de participación, la inversión en entidad asociada se contabiliza en el estado consolidado de posición financiera al costo, ajustado por cambios posteriores a la adquisición por la

participación de la compañía en los activos netos de la entidad asociada, menos cualquier deterioro en el valor de las inversiones en lo individual. Las pérdidas de una entidad asociada en exceso a la participación de la Entidad en la misma (la cual incluye cualquier inversión a largo plazo que, en sustancia, forme parte de la inversión neta de la Entidad en la compañía asociada) se reconocen siempre y cuando la Entidad haya contraído alguna obligación legal o implícita o haya hecho pagos en nombre de la asociada.

Los requerimientos de IAS 39 se aplican para determinar si es necesario reconocer una pérdida por deterioro con respecto a la inversión de la Entidad en una asociada. Cuando es necesario, se prueba el deterioro del valor en libros total de la inversión de conformidad con IAS 36 Deterioro de Activos como un único activo, comparando su monto recuperable (mayor entre valor en uso y valor razonable menos costo de venta) contra su valor en libros. Cualquier pérdida por deterioro reconocida forma parte del valor en libros de la inversión. Cualquier reversión de dicha pérdida por deterioro se reconoce de conformidad con IAS 36 en la medida en que dicho monto recuperable de la inversión incrementa posteriormente.

Al disponer de una asociada que resulta en que la Entidad pierda influencia importante sobre la misma, cualquier inversión retenida se mide a valor razonable a dicha fecha y se considera como su valor razonable al momento del reconocimiento inicial como activo financiero de conformidad con IAS 39. La diferencia entre el valor en libros anterior de la asociada atribuible a la participación retenida y su valor en libros se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida por disposición de la asociada. Adicionalmente, la Entidad contabiliza todos los montos previamente reconocidos en otros resultados integrales en relación con dicha asociada con la misma base que se requeriría si dicha asociada hubiese dispuesto directamente de los activos o pasivos relativos. Por lo tanto, si una ganancia o pérdida previamente reconocida en otros resultados integrales por dicha asociada se hubiere reclasificado al estado de resultados al disponer de los activos o pasivos relativos, la Entidad reclasifica la ganancia o pérdida del capital al estado de resultados (como un ajuste por reclasificación) cuando pierde la influencia importante sobre dicha asociada.

Cuando la Entidad lleva a cabo transacciones con su asociada, la utilidad o pérdida resultante de dichas transacciones con la asociada se reconoce en los estados financieros consolidados de la Entidad sólo en la medida de la participación en la asociada que no se relacione con la Entidad.

h. Otros activos

Estos activos representan erogaciones que dan origen a beneficios económicos futuros porque cumplen con ciertos requisitos para su reconocimiento como activos. Los costos de investigación, así como las erogaciones en fase de desarrollo que no cumplen con dichos requisitos, se registran en resultados en el ejercicio en que se incurren.

La Compañía clasifica sus activos intangibles en activos con vida útil indefinida y activos con vida útil definida, de acuerdo con el periodo en el cual la Compañía espera recibir los beneficios.

Activos de vida útil indefinida

Corresponden a marcas, no competencia y otros derechos, por los que la Compañía espera generar ingresos de manera indefinida por lo que no se amortizan, pero su valor se sujeta a pruebas de deterioro.

Activos de vida útil definida

Corresponden principalmente a costos erogados en la fase de desarrollo de sistemas de información integral y se amortizan con base en el método de línea recta de acuerdo a la vida útil del proyecto y con máximo de 5 años. Asimismo, se incluyen; depósitos en garantía pagados por renta de inmuebles, que se registran al valor del efectivo dado en garantía y que se estima recuperar al final del contrato de arrendamiento; licencias para la comercialización de los productos de la Compañía, los cuales se amortizan con base en el método de línea recta en el periodo de vigencia de dichas licencias; y la inversión para la expansión de la marca Sistema GB..

Baja de activos intangibles

Un activo intangible se dará de baja por venta, o cuando no se espera tener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. Las ganancias o pérdidas que surgen de la baja de un activo intangible, medido como la diferencia entre los ingresos netos y el valor en libros del activo, se reconocen en resultados cuando el activo sea dado de baja.

i. Deterioro de activos tangibles e intangibles

Al final de cada periodo sobre el cual se informa, la Entidad revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existe un indicativo de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro (de haber alguna). Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Entidad estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente.

Los activos intangibles con una vida útil indefinida o todavía no disponibles para su uso, se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año, y siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Al evaluar el valor de uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la evaluación actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros.

Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas

por deterioro se reconocen inmediatamente en resultados, salvo si el activo se registra a un monto revaluado, en cuyo caso se debe considerar la pérdida por deterioro como una disminución de la revaluación.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte posteriormente, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se aumenta al valor estimado revisado a su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no excede el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados, a menos que el activo correspondiente se reconozca a un monto revaluado, en cuyo caso la reversión de la pérdida por deterioro se trata como un aumento en la revaluación.

j. Pasivos financieros e instrumentos de capital

Los pasivos financieros se reconocen cuando la Entidad se convierte en una parte de las disposiciones contractuales de los instrumentos.

Los pasivos financieros se valúan inicialmente a su valor razonable. Los costos de la transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de pasivos financieros (distintos de los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados) se suman o deducen del valor razonable de los pasivos financieros, en su caso, en el reconocimiento inicial. Los costos de la transacción directamente atribuibles a la adquisición de pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inmediatamente en resultados.

Clasificación como deuda o capital

Los instrumentos de deuda y/o capital se clasifican como pasivos financieros o como capital de conformidad con la sustancia del acuerdo contractual.

Instrumentos de capital

Un instrumento de capital consiste en cualquier contrato que evidencie un interés residual en los activos de la Entidad luego de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Entidad se reconocen por los recursos recibidos, neto de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos de capital propio de la Entidad se reconoce y se deduce directamente en el capital. Ninguna ganancia o pérdida se reconoce en utilidad o pérdida en la compra, venta, emisión o amortización de los instrumentos de capital propio de la Entidad.

Pasivos financieros

Los pasivos financieros se clasifican como pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados o como otros pasivos financieros.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados

Un pasivo financiero a valor razonable con cambios a través de resultados es un pasivo financiero que se clasifica como mantenido con fines de negociación o se designa como a valor razonable con cambios a través de resultados:

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido con fines de negociación si:

- Se adquiere principalmente con el objetivo de recomprarlo en un futuro cercano; o
- Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se administran conjuntamente, y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de toma de utilidades a corto plazo; o
- Es un derivado que no ha sido designado como instrumento de cobertura y cumple las condiciones para ser efectivo.

Un pasivo financiero que no sea un pasivo financiero mantenido con fines de negociación podría ser designado a valor razonable con cambios a través de resultados al momento del reconocimiento inicial si:

- Con ello se elimina o reduce significativamente alguna inconsistencia en la valuación o en el reconocimiento que de otra manera surgiría; o
- El rendimiento de un grupo de activos financieros, de pasivos financieros o de ambos, se administre y evalúe sobre la base de su valor razonable, de acuerdo con una estrategia de inversión o de administración del riesgo que la Entidad tenga documentada, y se provea internamente información sobre ese grupo, sobre la base de su valor razonable; o
- Forme parte de un contrato que contenga uno o más instrumentos derivados implícitos, y la IAS 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición permita que la totalidad del contrato híbrido (activo o pasivo) sea designado como a valor razonable con cambios a través de resultados.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación en el estado de resultados. La ganancia o pérdida neta reconocida en los resultados incluye cualquier dividendo o interés obtenido del pasivo financiero y se incluye en la partida de 'otras ganancias y pérdidas' en el estado de resultado integral.

Otros pasivos financieros

Otros pasivos financieros, (incluyendo los préstamos y cuentas por pagar), son valuados subsecuentemente al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva.

El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del periodo pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un periodo más corto) con el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

Baja de pasivos financieros

La Entidad da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Entidad se cumplen, cancelan o expiran. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en resultados.

k. Impuestos a la utilidad

El gasto por impuestos a la utilidad representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

Impuestos a la utilidad causados

El impuesto sobre la renta (ISR) y el impuesto empresarial a tasa única (IETU) se registran en los resultados del año en que se causan.

Impuestos a la utilidad diferidos

Para reconocer el impuesto diferido se determina si, con base en proyecciones financieras, la Entidad causará ISR o IETU y reconoce el impuesto diferido que corresponda al impuesto que esencialmente pagará. Los impuestos a la utilidad diferidos se reconoce sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar el resultado fiscal, aplicando la tasa correspondiente a estas diferencias y en su caso se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales por amortizar y de algunos créditos fiscales. El pasivo por impuesto a la utilidad diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales. Se reconocerá un activo por impuestos diferidos, por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que la Entidad disponga de utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles. Estos activos y pasivos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del reconocimiento inicial (distinto al de la combinación de negocios) de otros activos y pasivos en una operación que no afecta el resultado fiscal ni el contable.

Se reconoce un pasivo por impuestos diferidos por diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias y asociadas, y participaciones en negocios conjuntos, excepto cuando la Entidad es capaz de controlar la reversión de la diferencia temporal y cuando sea probable que la diferencia temporal no se reversará en un futuro previsible. Los activos por impuestos diferidos que surgen de las diferencias temporales asociadas con dichas inversiones y participaciones se reconocen únicamente en la medida en que resulte pro-

bable que habrán utilidades fiscales futuras suficientes contra las que se utilicen esas diferencias temporales y se espera que éstas se reversarán en un futuro cercano.

El valor en libros de un activo por impuestos diferidos debe someterse a revisión al final de cada periodo sobre el que se informa y se debe reducir en la medida que se estime probable que no habrán utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valúan empleando las tasas fiscales que se espera aplicar en el período en el que el pasivo se pague o el activo se realice, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que hayan sido aprobadas o sustancialmente aprobadas al final del periodo sobre el que se informa. La valuación de los pasivos y activos por impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Entidad espera, al final del periodo sobre el que se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

Los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal para compensar activos a corto plazo con pasivos a corto plazo y cuando se refieren a impuestos a la utilidad correspondientes a la misma autoridad fiscal y la Entidad tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos sobre una base neta.

Impuestos causados y diferidos

Los impuestos causados y diferidos se reconocen como ingreso o gasto en resultados, excepto cuando se refieren a partidas que se reconocen fuera de los resultados, ya sea en los otros resultados integrales o directamente en el capital contable, en cuyo caso el impuesto también se reconoce fuera de los resultados; o cuando surgen del reconocimiento inicial de una combinación de negocios. En el caso de una combinación de negocios, el efecto fiscal se incluye dentro del reconocimiento de la combinación de negocios.

I. Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando la Entidad tiene una obligación presente (ya sea legal o asumida) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Entidad tenga que liquidar la obligación, y puede hacerse una estimación confiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para liquidar la obligación presente, al final del periodo sobre el que se informa, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres que rodean a la obligación. Cuando se valúa una provisión usando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros representa el valor presente de dichos flujos de efectivo.

Cuando se espera la recuperación de un tercero de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente cierto que se recibirá el desembolso y el monto de la cuenta por cobrar puede ser valuado confiablemente.

Las provisiones se clasifican como circulantes o no circulantes en función del período estimado para atender las obligaciones que cubren.

m. Costos de beneficios al retiro

Las aportaciones a los planes de beneficios al retiro de contribuciones definidas se reconocen como gastos al momento en que los empleados han prestado los servicios que les otorgan el derecho a las contribuciones.

En el caso de los planes de beneficios definidos, el costo de tales beneficios se determina utilizando el método de crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al final de cada período sobre el que se informa. Las ganancias y pérdidas actuariales se reconocen amortizadas en resultados con base en la vida laboral estimada de los empleados. Los costos de los servicios pasados se reconocen en la medida en que se adquieren los beneficios; de lo contrario, se amortizan utilizando el método de línea recta sobre el período promedio hasta que los beneficios se convierten en adquiridos.

Las obligaciones por beneficios al retiro reconocidas en el estado de posición financiera, representan el valor presente de la obligación por beneficios definidos, ajustado por las ganancias y pérdidas actuariales y los costos de los servicios pasados no reconocidos, menos el valor razonable de los activos del plan. Cualquier activo que surja de este cálculo se limita a las pérdidas actuariales no reconocidas y al costo de los servicios pasados, más el valor presente de los reembolsos y reducciones de contribuciones futuras al plan.

n. Beneficios directos a los empleados

Se valúan en proporción a los servicios prestados, considerando los sueldos actuales y se reconoce el pasivo conforme se devengan. Incluye principalmente Participación de los trabajadores en las utilidades por pagar, ausencias compensadas, como vacaciones y prima vacacional, e incentivos.

o. Participación de los trabajadores en las utilidades (PTU)

La PTU se registra en los resultados del año en que se causa y se presenta en el rubro de gastos de venta, generales y de administración en el estado de resultados.

p. Pagos basados en acciones

Las transacciones con pagos basados en acciones liquidables mediante instrumentos de capital a empleados se valúan al valor razonable de los instrumentos de capital a la fecha en que se otorgan. Los detalles relacionados con la determinación del valor razonable de las transacciones con pagos basados en acciones liquidadas mediante instrumentos de capital se presentan en la Nota 15.

El valor razonable determinado a la fecha de otorgamiento de los pagos basados en acciones liquidables mediante instrumentos de capital se registran como gastos sobre la base de línea recta durante el período de adjudicación, con base en la estimación de la Entidad de los instrumentos de capital que eventualmente se adjudicarán. Al final

de cada periodo sobre el cual se reporta, la Entidad revisa sus estimaciones del número de instrumentos de capital que esperan ser adjudicados. El efecto de la revisión de los estimados originales, si hubiese, se reconoce en los resultados del periodo de manera que el gasto acumulado refleje el estimado revisado, con el ajuste correspondiente a la reserva de beneficios a empleados liquidables mediante instrumentos de capital.

Para la transacción de pagos basados en acciones liquidables en efectivo, se reconoce un pasivo por los bienes o servicios adquiridos, valuados inicialmente al valor razonable del pasivo. Al final de cada periodo de reporte, hasta que se liquide, así como en la fecha de liquidación, la Entidad reevalúa el valor razonable del pasivo y cualquier cambio en su valor razonable se reconoce en los resultados del periodo.

q. Reconocimiento de ingresos

Los ingresos se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de devoluciones de clientes, rebajas y otros descuentos similares.

Venta de bienes

Los ingresos procedentes de la venta de bienes deben ser reconocidos cuando se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:

- La Entidad ha transferido al comprador los riesgos y beneficios significativos que se derivan de la propiedad de los bienes;
- La Entidad no conserva para sí ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos;
- El importe de los ingresos pueda valuarse confiablemente;
- Sea probable que la Entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción; y
- Los costos incurridos, o por incurrir, en relación con la transacción pueden ser valuados confiablemente.

Prestación de servicios

Los ingresos provenientes de contratos de servicios se reconocen en el período en el que se devengan dichos servicios.

Ingresos por dividendos e ingresos por intereses

El ingreso por dividendos de inversiones se reconoce una vez que se han establecido los derechos de los accionistas para recibir este pago (siempre que sea probable que los beneficios económicos fluirán para la Entidad y que el ingreso pueda ser valuado confiablemente).

Los ingresos por intereses se reconocen cuando es probable que los beneficios económicos fluyan hacia La Entidad y el importe de los ingresos pueda ser valuado confiablemente.

r. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio vigente a la fecha de su celebración. Los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se valúan en moneda nacional al tipo de cambio vigente a la fecha de los estados financieros. Las fluctuaciones cambiarias se registran en el estado de utilidad integral.

s. Utilidad por acción

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta consolidada entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio.

La Entidad no tiene instrumentos potencialmente dilutivos por lo que las ganancias diluidas por acción son iguales a las ganancias básicas por acción.

4. JUICIOS CONTABLES CRÍTICOS Y FUENTES CLAVE PARA LA ESTIMACIÓN DE INCERTIDUMBRES

En la aplicación de las políticas contables, la administración de la Entidad realiza juicios, estimaciones y presunciones sobre algunos importes de los activos y pasivos de los estados financieros. Las estimaciones y presunciones asociadas se basan en la experiencia y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales podrían diferir de dichas estimaciones.

Las estimaciones y presunciones subyacentes se revisan sobre una base regular. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el período de la revisión y períodos futuros si la revisión afecta tanto al período actual como a períodos subsecuentes.

Los juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre al aplicar las estimaciones efectuadas a la fecha de los estados financieros consolidados, y que tienen un riesgo significativo de derivar un ajuste en los valores en libros de activos y pasivos tanto al período actual como a períodos subsecuentes son como sigue:

- a)** La Entidad revisa la vida útil estimada de inmuebles, propiedades y equipo al final de cada período anual. Durante 2012 y 2011, con base en su análisis detallado la administración de la Entidad realizó algunas modificaciones de la vida útil de ciertos componentes de los inmuebles, propiedades y equipo. El grado de incertidumbre relacionado con las estimaciones de las vidas útiles está relacionado con los cambios en el mercado y la utilización de los activos por los volúmenes de comercialización y desarrollo tecnológico.
- b)** Al efectuar las pruebas de deterioro de los activos, la Entidad requiere efectuar estimaciones en el valor en uso asignado a sus inmuebles, propiedades y equipo, y a las unidades generadoras de efectivo, en el caso de ciertos

activos. Los cálculos del valor en uso requieren que la Entidad determine los flujos de efectivo futuros que deberían surgir de las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. La Entidad utiliza proyecciones de flujos de efectivo de ingresos utilizando estimaciones de condiciones de mercado, determinación de precios, y volúmenes de comercialización y venta.

- c)** La Entidad utiliza estimaciones para determinar las reservas de inventarios y cuentas por cobrar. Los factores que considera la Entidad en las estimaciones de inventarios son los volúmenes de comercialización y venta y los movimientos en la demanda de algunos productos. Los factores que considera la Entidad en la estimación de cuentas de cobro dudoso son principalmente el riesgo de la situación financiera del cliente, cuentas no garantizadas y retrasos considerables en la cobranza de acuerdo a los límites de crédito establecidos.

La Entidad utiliza estimaciones para determinar la estimación de cuentas de cobro dudoso considerando los siguientes factores:

- La Entidad realiza un análisis de antigüedad de saldos por cliente, donde se muestre el monto por vencer y los montos vencidos de acuerdo a los límites de créditos establecidos y según parámetros obtenidos con la experiencia, se asigna un porcentaje de reserva que le corresponde a cada una de ellas, este análisis da un primer indicio de deterioro.
- Una vez que se obtiene el monto preliminar de las cuentas por cobrar con deterioro, se deberá realizar un análisis de la situación financiera de todos los clientes incluidos, para determinar cuáles son los que presentan un deterioro razonable de la cuenta por cobrar y sobre estos registrar la provisión correspondiente.

La Entidad tiene la política de no aceptar devoluciones, excepto en el caso de productos caducos o productos fuera de línea, por lo que en el momento en el que la Entidad conoce la existencia de los mismos, reconoce la reserva correspondiente.

Con respecto a las bonificaciones, la Entidad reconoce la estimación de las mismas con base en los planes comerciales autorizados a los clientes.

- d)** La Entidad está sujeta a transacciones o eventos contingentes sobre los cuales utiliza juicio profesional en el desarrollo de estimaciones de probabilidad de ocurrencia, los factores que se consideran en estas estimaciones son la situación legal actual a la fecha de la estimación y, la opinión de los asesores legales.

5. EFECTIVO, EQUIVALENTES DE EFECTIVO Y EFECTIVO RESTRINGIDO

	2012	2011	1 DE ENERO DE 2011
Efectivo	\$ 669,544	\$ 644,745	\$ 397,736
Equivalentes de efectivo:			
Mesa de dinero	214,872	893,775	1,056,432
Efectivo restringido (Mesa de dinero)	32,750	-	269
	\$ 917,166	\$ 1,538,520	\$ 1,454,437

6. CUENTAS POR COBRAR

	2012	2011	1 DE ENERO DE 2011
Clientes	\$ 5,372,250	\$ 3,937,322	\$ 3,611,195
Estimaciones para:			
Cuentas de cobro dudoso	(31,642)	(19,283)	(9,067)
Devoluciones	(273,876)	(59,373)	(47,024)
Bonificaciones	(271,171)	(376,019)	(425,253)
	(576,689)	(454,675)	(481,344)
Funcionarios y empleados	4,795,561	3,482,647	3,129,851
Impuestos por recuperar	-	-	1,894
Otras	33,458	86,039	196,956
	242,194	118,129	28,607
	\$ 5,071,213	\$ 3,686,815	\$ 3,357,308

Los movimientos de la estimación para cuentas de cobro dudoso, devoluciones y bonificaciones fueron como sigue:

	SALDO INICIAL	ADICIONES	PROVISIÓN UTILIZADA	SALDO AL CIERRE
2012	\$ (454,675)	\$ (877,400)	\$ 755,386	\$ (576,689)
2011	\$ (481,344)	\$ (815,639)	\$ 842,308	\$ (454,675)

a. Cuentas por cobrar a clientes

Las cuentas por cobrar a clientes que se revelan arriba se clasifican como cuentas por cobrar y por lo tanto se valúan al costo amortizado.

El plazo de crédito promedio sobre la venta de bienes es de 90 días. No se hace ningún cargo por intereses sobre las cuentas por cobrar a clientes. La Entidad reconoce una estimación para cuentas de cobro dudoso con base en importes irrecuperables determinados por experiencias de incumplimiento de la contraparte y un análisis de su posición financiera actual.

Antes de aceptar cualquier nuevo cliente, la Entidad evalúa la calidad crediticia del cliente potencial y define los límites de crédito por cliente. Los límites y calificaciones atribuidos a los clientes se revisan periódicamente. La Entidad vende sus productos principalmente a diez clientes, de los cuales dos son mayoristas que distribuyen los productos de la Entidad a nivel nacional. Las ventas a estos diez clientes representan el 64.16% y 55.34% de las ventas netas consolidadas y el 62.84% y 78.09% del saldo de cuentas por cobrar en 2012 y 2011, respectivamente.

Las cuentas por cobrar a clientes reveladas en los párrafos anteriores incluyen los montos que están vencidos al final del periodo sobre el que se informa (ver abajo el análisis de antigüedad), pero para los cuales la Entidad no ha reconocido estimación alguna para cuentas incobrables debido a que no ha habido cambio significativo en la calidad crediticia y los importes aún se consideran recuperables. La Entidad no mantiene ningún colateral u otras mejoras crediticias sobre esos saldos, ni tiene el derecho legal de compensarlos contra algún monto que adeude la Entidad a la contraparte.

Antigüedad de las cuentas por cobrar vencidas pero no incobrables

	2012	2011
60-90 días	\$ 299,240	\$ 153,570
Más de 90 días	560,060	517,760
Total	859,300	671,330
Antigüedad promedio (días)	112	97

Al determinar la recuperabilidad de una cuenta por cobrar, la Entidad considera cualquier cambio en la calidad crediticia de la cuenta a partir de la fecha en que se otorgó inicialmente el crédito hasta el final del periodo sobre el que se informa.

7. INVENTARIOS

	2012	2011	1 DE ENERO DE 2011
Productos terminados	\$ 818,373	\$ 726,127	\$ 601,729
Materia prima	388,673	445,273	383,609
Estimación para inventarios obsoletos	(448,425)	(173,840)	(130,313)
	758,621	997,560	855,025
Mercancías en tránsito	273,779	103,393	48,790
	\$ 1,032,400	\$ 1,100,953	\$ 903,815

8. INMUEBLES, PROPIEDADES Y EQUIPO

	SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2011	ADICIONES DIRECTAS	BAJAS POR VENTAS	TRASPASOS AL ACTIVO	EFEECTO DE CONVERSIÓN	SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012
Edificio	\$ 172,282	\$ 94	\$ -	\$ 3,074	\$ -	\$ 175,450
Mejoras a locales	56,267	3,010	-	12,491	(707)	71,061
Equipo de laboratorio, moldes y maquinaria	43,926	4,054	(15)	-	(264)	47,701
Equipo de transporte	94,265	9,101	(3,830)	-	(2)	99,534
Equipo de cómputo	40,473	4,269	(639)	(418)	(570)	43,115
Equipo de producción y grabación	17,360	37,136	-	-	(83)	54,413
Equipo de oficina, venta y telecomunicaciones	69,723	8,151	(186)	4,201	(408)	81,481
	494,296	65,815	(4,670)	19,348	(2,034)	572,755
Depreciación y amortización acumulada	(165,857)	(66,216)	3,539	-	757	(227,777)
	328,439	(401)	(1,131)	19,348	(1,277)	344,978
Construcciones en proceso	4,711	-	(1,353)	(3,358)	-	-
Terrenos	37,777	20,549	-	284	-	58,610
	\$ 370,927	\$ 20,148	\$ (2,484)	\$ 16,274	\$ (1,277)	\$ 403,588

	1 DE ENERO DE 2011	ADICIONES DIRECTAS	BAJAS POR VENTAS	TRASPASOS AL ACTIVO	EFFECTO DE CONVERSIÓN	SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2011
Edificio	\$ 115,653	\$ -	\$ -	\$ 56,629	\$ -	\$ 172,282
Mejoras a locales	51,096	4,211	-	625	335	56,267
Equipo de laboratorio, moldes y maquinaria	27,491	17,802	(2,188)	1,065	(244)	43,926
Equipo de transporte	85,024	10,265	(1,039)	15	-	94,265
Equipo de cómputo	37,011	4,039	(261)	385	(701)	40,473
Equipo de producción y grabación	27,174	-	(12,164)	2,483	(133)	17,360
Equipo de oficina, venta y telecomunicaciones	50,093	12,881	(12,245)	18,470	524	69,723
	393,542	49,198	(27,897)	79,672	(219)	494,296
Depreciación y amortización acumulada	(127,053)	(49,846)	18,916	(7,486)	(388)	(165,857)
	266,489	(648)	(8,981)	72,186	(607)	328,439
Construcciones en proceso	65,284	16,417	(1,891)	(75,099)	-	4,711
Terrenos	36,009	1,768	-	-	-	37,777
	\$ 367,782	\$ 17,537	\$ (10,872)	\$ (2,913)	\$ (607)	\$ 370,927

	SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2011	ADICIONES DIRECTAS	DESINVERSIONES	TRASPASOS AL ACTIVO	EFFECTO DE CONVERSIÓN	SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012
Activos de vida indefinida:						
Marcas	\$ 1,962,405	\$ 1,404,479	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 3,366,884
Licencias	1,442	3	-	-	-	1,445
Derechos	75,000	20,417	-	-	-	95,417
Anticipo de marcas y otros	-	808,895	-	-	-	808,895
	2,038,847	2,233,794	-	-	-	4,272,641
Activos de vida definida:						
Software - Costos de desarrollo	55,409	-	-	-	446	55,855
Licencias	21,232	-	-	-	-	21,232
Amortización acumulada	(39,434)	(131)	-	-	(54)	(39,619)
	37,207	(131)	-	-	392	37,468
Costos de desarrollo en proceso	37,987	8,159	-	(16,274)	-	29,872
Depósitos en garantía	10,338	5,735	(2,488)	-	-	13,585
	\$ 2,124,379	\$ 2,247,557	\$ (2,488)	\$ (16,274)	\$ 392	\$ 4,353,566

	1 DE ENERO DE 2011	ADICIONES DIRECTAS	DESINVERSIONES	TRASPASOS AL ACTIVO	EFFECTO DE CONVERSIÓN	SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2011
Activos de vida indefinida:						
Marcas	\$ 520,335	\$ 1,442,070	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 1,962,405
Licencias	616	826	-	-	-	1,442
Derechos	75,000	-	-	-	-	75,000
	595,951	1,442,896	-	-	-	2,038,847
Activos de vida definida:						
Software - Costos de desarrollo	34,491	13,719	-	6,920	279	55,409
Licencias	40,338	-	(21,328)	2,806	(584)	21,232
Amortización acumulada	(11,661)	(32,098)	1,328	3,292	(295)	(39,434)
	63,168	(18,379)	(20,000)	13,018	(600)	37,207
Costos de desarrollo en proceso	40,359	7,733	-	(10,105)	-	37,987
Depósitos en garantía	7,228	3,094	-	-	16	10,338
	\$ 706,706	\$ 1,435,344	\$ (20,000)	\$ 2,913	\$ (584)	\$ 2,124,379

Las vidas útiles que se utilizan para el cálculo de la amortización son:

Licencias	Según contrato
Costos de desarrollo capitalizado	5 años
Software - Costos de desarrollo	3 años

10. INVERSIÓN EN ACCIONES EN COMPAÑÍA ASOCIADA

La inversión en Televisa Consumer Products, LLP, compañía asociada constituida en los Estados Unidos de América, es del 49% de sus acciones. Dicha sociedad se constituyó en 2009 e inició operaciones durante 2011. La información financiera de la asociada de la Entidad se resume a continuación:

	2012	2011	1 DE ENERO DE 2011
Balances generales:			
Activo circulante	\$ 191,113	\$ 78,855	\$ 64,077
Activo no circulante	376	544	846
Total pasivo	(179,897)	(66,732)	(54,334)
Capital contable	\$ 11,592	\$ 12,667	\$ 10,589
Estado de resultados:			
Total de ingresos	\$ 223,719	\$ 94,021	\$ 31,571
Pérdida neta	\$ (2,673)	\$ (697)	\$ (39,006)
Participación de la Entidad en:			
Capital contable	\$ 5,680	\$ 6,207	\$ 5,189
Resultados	\$ (1,310)	\$ 342	\$ (19,112)

11. PRÉSTAMOS BANCARIOS Y PORCIÓN CIRCULANTE DE LA DEUDA A LARGO PLAZO

Al 31 de diciembre se integran como sigue:

	2012	2011
Club Deal con HSBC México, S. A. y Banco Santander, S. A.:		
Crédito simple por \$ 1,300 millones documentado con pagarés, que causa intereses trimestralmente a la tasa TIIE más 2.15 %. Los pagos del principal se harán mediante trece amortizaciones trimestrales iguales con vencimiento a partir de marzo de 2013	\$ 1,300,000	\$ 970,000
Club Deal con HSBC México, S. A. y Banco Santander, S. A.:		
Crédito revolvente por \$ 700 millones documentado con pagarés, que causa intereses trimestralmente a la tasa TIIE más 1.875 %. El pago del principal se hará mediante una única exhibición al vencimiento el 31 de marzo de 2014	700,000	

	2012	2011
Banco Nacional de México, S. A.:		
Crédito revolvente por \$ 600 millones documentado con pagarés, que causa intereses trimestralmente a la tasa fija de 6.23%. El pago del principal se hará mediante una única exhibición al vencimiento el 14 de junio de 2016	600,000	
BBVA Bancomer, S. A.:		
Crédito simple por \$ 700 millones documentado con pagarés, que causan intereses trimestralmente a la tasa TIE más 1.30%. El pago del principal se hará mediante una única exhibición al vencimiento el 27 de junio de 2015	700,000	-
Banco Patagonia, S. A.:		
Crédito simple con Banco Patagonia, S. A. (Institución financiera argentina) por \$ 60 millones de pesos argentinos documentado con pagarés, que causa intereses mensualmente a la tasa fija de 21.5% los primeros 12 meses del crédito. Los 24 meses restantes, causará intereses a tasa flotante BADLAR + 4.50%. El pago del principal se hará mediante 24 amortizaciones mensuales comenzando en diciembre de 2013 hasta el vencimiento el 22 de noviembre de 2015	158,896	-
	3,458,896	970,000
Menos- Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	406,621	-
Deuda a largo plazo	\$ 3,052,275	\$ 970,000

Los vencimientos de la deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2012 serán como sigue:

A PAGAR DURANTE		
2013	\$	406,621
2014		1,179,447
2015		1,172,828
2016		700,000
	\$	3,458,896

Los contratos de los créditos establecen obligaciones de hacer y no hacer para la Entidad, adicionalmente requieren que con base en los estados financieros consolidados, se mantengan determinadas razones y proporciones financieras. Todos estos requerimientos se cumplen a la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados.

12. BENEFICIOS AL RETIRO

El costo neto del periodo por las obligaciones derivadas por indemnizaciones al personal por terminación de la relación laboral, beneficios por retiro y primas de antigüedad, ascendió a \$487 y \$1,421 en 2012 y 2011, respectivamente. Otras revelaciones que requieren las disposiciones contables se consideran poco importantes.

13. ADMINISTRACIÓN DEL RIESGO

La Entidad tiene exposición a riesgos de mercado, operación y financieros derivados del uso de instrumentos financieros tales como tasa de interés, crédito, liquidez y riesgo cambiario, los cuales se administran en forma centralizada. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos, los cuales se describen a continuación.

- a. Administración del riesgo de capital** - La Entidad administra su capital para asegurar que continuará como negocio en marcha mientras que maximiza el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de capital, mediante un monitoreo continuo de la estructura deuda y capital.

La estructura de capital de la Entidad consiste en la deuda neta (los préstamos como se detallan en la Nota 11 compensados por saldos de efectivo y bancos) y el capital de la Entidad (compuesto por capital social emitido, reservas y utilidades acumuladas como se revela en la Nota 16).

Índice de endeudamiento

El índice de endeudamiento del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

	2012	2011
Deuda (i)	\$ 3,458,856	\$ 970,000
Efectivo y bancos	884,416	1,538,520
Deuda neta	\$ 2,574,440	\$ (568,520)
Capital contable (ii)	\$ 7,018,824	\$ 5,544,335
Índice de deuda neta a capital contable	37%	(10%)

(i) La deuda se define como préstamos a largo y corto plazo, como se describe en la Nota 11.

(ii) El capital contable incluye todas las reservas y el capital social de la Entidad que son administrados como capital.

- b. Administración del riesgo de tasa de interés** - La Entidad se encuentra expuesta a riesgos en la tasa de interés debido a que tiene deuda contratada a tasas variables.

Las exposiciones de la Entidad por riesgo de tasas de interés se encuentran principalmente en tasas de interés TIE sobre los pasivos financieros. El análisis de sensibilidad que determina la Entidad se prepara con base en la exposición a las tasas de interés de su deuda financiera total no cubierta sostenida en tasas variables, se prepara un análisis asumiendo que el importe del pasivo pendiente al final del periodo sobre el que se informa ha sido el pasivo pendiente para todo el año. La Entidad informa internamente al Consejo de Administración sobre el riesgo en las tasas de interés.

Análisis de sensibilidad para las tasas de interés

Los siguientes análisis de sensibilidad han sido determinados con base en la exposición a las tasas de interés al final del periodo sobre el que se informa. Para los pasivos a tasa variable, se prepara un análisis suponiendo que el importe del pasivo vigente al final del periodo sobre el que se informa ha sido el pasivo vigente para todo el año. Al momento de informar internamente al personal clave de la administración sobre el riesgo en las tasas de interés, se utiliza un incremento o decremento de 50 puntos, lo cual representa la evaluación de la administración sobre el posible cambio razonable en las tasas de interés.

Si las tasas de interés hubieran estado 50 puntos por encima/por debajo y todas las otras variables permanecieran constantes:

- El resultado del año que terminó el 31 de diciembre de 2012 disminuiría/aumentaría \$16,500 (2011: disminución/aumento por \$4,850). Esto es principalmente atribuible a la exposición de la Entidad a las tasas de interés sobre sus préstamos a tasa variable.

- c. Administración del riesgo de crédito** - El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Entidad. La Entidad ha adoptado una política de únicamente involucrarse con partes solventes y obtener suficientes garantías, cuando sea apropiado, como forma de mitigar el riesgo de la pérdida financiera ocasionada por los incumplimientos. La Entidad únicamente realiza transacciones con entidades que cuentan con una calificación de riesgo equivalente al grado de inversión o superior. Esta información la suministran agencias calificadoras independientes y, de no estar disponible, la Entidad utiliza otra información financiera disponible y sus propios registros comerciales para calificar a sus principales clientes. La exposición de la Entidad y las calificaciones de crédito de sus contrapartes se supervisan continuamente y el valor acumulado de las transacciones concluidas se distribuye entre las contrapartes aprobadas. La exposición de crédito es controlada por los límites de la contraparte que son revisadas y aprobadas por el comité de crédito de la Entidad.

Antes de otorgar crédito a cualquier cliente, se realiza una evaluación financiera y se solicitan referencias crediticias, finalmente, la evaluación continua del crédito se realiza de sobre la condición financiera de las cuentas por cobrar y, cuando sea apropiado.

- d. **Administración del riesgo de liquidez** – El Consejo de Administración de la Entidad es la que tiene la responsabilidad final por la gestión de liquidez, quien ha establecido las políticas apropiadas para el control de ésta, a través del seguimiento del capital de trabajo, lo que permite que la gerencia pueda administrar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo de la Entidad, manteniendo reservas de efectivo, disposición de líneas de crédito, monitoreando continuamente los flujos de efectivo, proyectados y reales, conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

La siguiente tabla detalla los vencimientos contractuales de la Entidad para sus pasivos financieros considerando los períodos de reembolso acordados. La tabla ha sido diseñada con base en los flujos de efectivo proyectados menos los pasivos financieros con base en la fecha en la cual la Entidad deberá hacer los pagos. La tabla incluye tanto los flujos de efectivo de intereses proyectados como los desembolsos de capital de la deuda financiera incluidos en los estados consolidados de posición financiera. En la medida en que los intereses sean a la tasa variable, el importe no descontado se deriva de las curvas en la tasa de interés al final del período sobre el que se informa. El vencimiento contractual se basa en la fecha mínima en la cual la Entidad deberá hacer el pago.

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012	MENOS DE AÑO UN AÑO	DE UNO A TRES AÑOS	MÁS DE TRES AÑOS	TOTAL
Préstamos bancarios incluyendo porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ 406,621	\$ 2,352,275	\$ 700,000	\$ 3,458,896
Cuentas y documentos por pagar a proveedores	1,218,663	-	-	1,218,663
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados	729,749	24,572	37,649	791,970
Total	\$ 2,355,033	\$ 2,376,847	\$ 737,649	\$ 5,469,529

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2011	MENOS DE AÑO UN AÑO	DE UNO A TRES AÑOS	MÁS DE TRES AÑOS	TOTAL
Préstamos bancarios incluyendo porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ -	\$ 400,000	\$ 570,000	\$ 970,000
Cuentas y documentos por pagar a proveedores	1,262,328	-	-	1,262,328
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados	802,847	-	-	802,847
Total	\$ 2,065,175	\$ 400,000	\$ 570,000	\$ 3,035,175

Los importes incluidos en la deuda con instituciones de crédito, incluyen instrumentos a tasas de interés fija y variable. Los pasivos financieros a tasa de interés variable están sujetos a cambio, si los cambios en las tasas de interés variable difieren de aquellos estimados de tasas de interés determinados al final del período sobre el que se informa se presenta a valor razonable.

- e. **Administración del riesgo cambiario** - La Entidad realiza transacciones denominadas en moneda extranjera; consecuentemente está expuesta a fluctuaciones en el tipo de cambio, las cuales son manejadas dentro de los parámetros de las políticas aprobadas.

Los valores en libros de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los que la Entidad se encuentra expuesta principalmente, al final del período sobre el que se informa, son los siguientes (cifras en miles):

	2012		2011	
	ACTIVOS	PASIVOS	ACTIVOS	PASIVOS
Dólar Estadounidense	38,166	1,202	47,424	4,837

14. VALOR RAZONABLE DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS

El valor razonable de los instrumentos financieros que posteriormente se presentan, ha sido determinado por la Entidad usando la información disponible en el mercado u otras técnicas de valuación que requieren de juicio para desarrollar e interpretar las estimaciones de valores razonables, asimismo utiliza supuestos que se basan en las condiciones de mercado existentes a cada una de las fechas de los estados consolidados de posición financiera. Consecuentemente, los montos estimados que se presentan no necesariamente son indicativos de los montos que la Entidad podría realizar en un intercambio de mercado actual. El uso de diferentes supuestos y/o métodos de estimación podrían tener un efecto material en los montos estimados de valor razonable.

En la siguiente tabla se presenta un análisis de los instrumentos financieros que se miden con posterioridad al reconocimiento inicial por su valor razonable, agrupados en niveles 1 a 3 en función del grado en que se observa el valor razonable:

- Nivel 1 son aquellos derivados de los precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;
- Nivel 2 son aquellos derivados de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del Nivel 1, pero que incluyen indicadores que son observables para un activo o pasivo, ya sea directamente a precios cotizados o indirectamente, es decir derivados de estos precios; y
- Nivel 3 son aquellos derivados de las técnicas de valuación que incluyen los indicadores para los activos o pasivos, que no se basan en información observable del mercado (indicadores no observables).

Los importes de efectivo y equivalentes de efectivo de la Entidad, así como las cuentas por cobrar y por pagar de terceros y partes relacionadas, y la porción circulante de préstamos bancarios y deuda a largo plazo se aproximan a su valor razonable porque tienen vencimientos a corto plazo. La deuda a largo plazo de la Entidad se registra a su costo amortizado y, consiste en deuda que genera intereses a tasas fijas y variables que están relacionadas a indicadores de mercado.

Los importes en libros de los instrumentos financieros por categoría y sus valores razonables estimados al 31 de diciembre de 2012, 31 de diciembre de 2011 y 1 de enero de 2011 son como sigue:

	2012		2011		1 DE ENERO DE 2011	
	VALOR EN LIBROS	VALOR RAZONABLE	VALOR EN LIBROS	VALOR RAZONABLE	VALOR EN LIBROS	VALOR RAZONABLE
Activos financieros						
Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido	\$ 917,166	\$ 917,166	\$ 1,538,520	\$ 1,538,520	\$ 1,454,437	\$ 1,454,437
Cuentas por cobrar	5,071,213	5,071,213	3,686,815	3,686,815	3,357,308	3,357,308
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	195,624	195,624	52,245	52,245	47,775	47,775
Pasivos financieros						
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	(3,458,896)	(3,458,896)	(970,000)	(970,000)	-	-
Cuentas y documentos por pagar a proveedores	(1,218,663)	(1,218,663)	(1,262,328)	(1,262,328)	(969,099)	(969,099)
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados	(909,060)	(909,060)	(845,032)	(845,032)	(1,601,185)	(1,601,185)
Total	\$ 597,384	\$ 597,384	\$ 2,200,220	\$ 2,200,220	\$ 2,289,236	\$ 2,289,236

El valor razonable de la deuda contraída con las entidades de crédito se aproxima a la cantidad registrada en la contabilidad debido a la naturaleza de corto plazo de los vencimientos.

Durante el período no existieron transferencias entre el Nivel 1 y 2.

15. PAGOS BASADOS EN ACCIONES

Durante 2008, la Entidad otorgó un plan de pagos basados en acciones a algunos de sus ejecutivos. Las características de este plan establecen que se otorgarán acciones netas de la Entidad a los ejecutivos que cumplan con el criterio de adjudicación de permanecer en forma ininterrumpida empleados en la Entidad durante las fechas de adjudicación del plan. Las fechas de adjudicación establecidas son: 18 de junio de 2009, 2010, 2011 y 2012. Dicho plan se registró valuando las acciones sujetas al plan por cada uno de los ejecutivos, al valor de mercado a la fecha de otorgamiento, y reconociendo en resultados los servicios que prestan los ejecutivos conforme se devengan. Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, el gasto reconocido en los estados de utilidad integral consolidados es \$24,117 y \$36,772, respectivamente. Los siguientes acuerdos de pagos basados en acciones se encuentran vigentes durante el periodo actual y periodos anteriores:

NÚMERO	FECHA DE OTORGAMIENTO	PRECIO DE EJERCICIO	VALOR RAZONABLE A LA FECHA DE OTORGAMIENTO
3,116,880	18/06/09	\$7.5	\$ 9,319
4,659,920	18/06/10	\$7.5	\$ 54,568
3,585,065	18/06/11	\$7.5	\$ 104,863
2,931,750	18/06/12	\$7.5	\$ 72,293

16. CAPITAL CONTABLE

a. El capital social a valor nominal al 31 de diciembre de 2012 y 2011, se integra como sigue:

	NÚMERO DE ACCIONES		IMPORTE	
	2012	2011	2012	2011
Capital fijo Serie B	82,176	82,176	\$ 150	\$ 150
Capital variable Serie B	1,052,667,250	1,052,667,250	1,921,510	1,921,510
	1,052,749,426	1,052,749,426	\$ 1,921,660	\$ 1,921,660

El capital social está integrado por acciones comunes nominativas sin valor nominal. El capital variable es ilimitado.

- b.** En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 24 de marzo de 2011 se acordó la recompra de acciones propias de la Entidad hasta por un monto máximo equivalente al valor de las utilidades retenidas al 31 de diciembre de 2010.
- c.** En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 29 de marzo de 2012, se tomaron las siguientes resoluciones se acordó la recompra de acciones propias de la Entidad hasta por un monto máximo equivalente a las utilidades retenidas de la Entidad al 31 de diciembre de 2011.
- d.** El total de acciones recompradas netas durante 2012 fue de 3,521,056 acciones y equivale al 0.33% del total de acciones del capital social de la Entidad. De las acciones recompradas, corresponden al fondo para el pago basado en acciones de los ejecutivos de la Entidad y corresponden al fondo de recompra que se menciona en el inciso anterior. El valor de mercado de las acciones al 31 de diciembre de 2012 es de \$26.59 pesos por acción y el plazo máximo para recolocar dichas acciones en el mercado es de un año a partir de la fecha de recompra. El monto neto de acciones recompradas durante 2012 fue de \$219,440.
- e.** Las utilidades retenidas incluyen la reserva legal. De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, de las utilidades netas del ejercicio debe separarse un 5% como mínimo para formar la reserva legal, hasta que su importe ascienda al 20% del capital social a valor nominal. La reserva legal puede capitalizarse, pero no debe repartirse a menos que se disuelva la sociedad, y debe ser reconstituida cuando disminuya por cualquier motivo. Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, su importe a valor nominal asciende a \$187,192 y \$53,628, respectivamente.
- f.** La distribución del capital contable, excepto por los importes actualizados del capital social aportado y de las utilidades retenidas fiscales, causará el ISR a cargo de la Entidad a la tasa vigente al momento de la distribución. El impuesto que se pague por dicha distribución, se podrá acreditar contra el ISR del ejercicio en el que se pague el impuesto sobre dividendos y en los dos ejercicios inmediatos siguientes, contra el impuesto del ejercicio y los pagos provisionales de los mismos.

17. SALDOS Y TRANSACCIONES EN MONEDA EXTRANJERA

- a. La posición monetaria en moneda extranjera al 31 de diciembre de 2012, 31 de diciembre de 2011 y 1 de enero de 2011 es:

	2012	2011	1 DE ENERO DE 2011
Miles de dólares estadounidenses:			
Activos	38,166	47,424	63,880
Pasivos	(1,202)	(4,837)	(26,394)
Posición larga	36,964	42,587	37,486
Equivalentes en pesos	\$ 480,088	\$ 595,311	\$ 464,140
Miles de euros:			
Activos	7	95	411
Posición larga	7	95	411
Equivalentes en pesos	\$ 120	\$ 1,709	\$ 6,744

- b. Las transacciones en moneda extranjera al 31 de diciembre de 2012 y 2011 fueron como sigue:

EN MILES DE DÓLARES ESTADOUNIDENSES

	2012	2011
Ventas de exportación	51	615
Compras de importación	6,178	7,944
Compras de activos	205	1,099
Otros gastos	1,047	3,674

- c. Los tipos de cambio en pesos, vigentes a la fecha de los estados financieros, fueron como sigue:

	25 DE FEBRERO DE		31 DE DICIEMBRE DE	
	2012	2012	2011	1 DE ENERO DE 2011
Dólar estadounidense	12.7517	12.9880	13.9787	12.3817
Euro	16.7927	17.1182	17.9850	16.4095

18. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

Los saldos y transacciones entre la Entidad y sus subsidiarias, las cuales son partes relacionadas de la Entidad, han sido eliminados en la consolidación y no se revelan en esta nota. Más adelante se detallan las transacciones entre la Entidad y otras partes relacionadas.

a. Los saldos por cobrar y por pagar con partes relacionadas son:

Por cobrar -			
Televisa Consumer Products USA, LLC	\$ 185,614	\$ 38,460	\$ 27,722
Funcionarios	10,010	13,785	20,053
	<hr/>	<hr/>	<hr/>
	\$ 195,624	\$ 52,245	\$ 47,775
Por pagar -			
Dividendos	\$ 9,480	\$ -	\$ -

b. Transacciones comerciales

Durante el año, las subsidiarias de la Entidad realizaron las siguientes transacciones comerciales con partes relacionadas que no son miembros de la Entidad:

	2012	2011
Ventas	\$ 156,851	\$ 69,337
Servicios profesionales pagados	(100,806)	(117,337)
Regalías cobradas	6,619	2,822
Servicios de mercadotecnia y publicitarios pagados	-	(760)
Arrendamientos pagados	-	(413)
Otros ingresos, netos	-	2,867

c. Compensación del personal clave de la administración

La compensación a la administración y otros miembros clave de la administración durante el año fue la siguiente:

	2012	2011
Beneficios directos a corto plazo	\$ 100,806	\$ 111,945

19. OTROS GASTOS DE OPERACIÓN, NETO

	2012	2011
Ganancia (pérdida) por bajas de equipo	\$ (478)	\$ 10,872
Actualización saldos a favor de impuestos	(1,084)	-
Otros, neto	1,964	8,870
	\$ 402	\$ 19,742

20. IMPUESTOS A LA UTILIDAD

La Entidad en México está sujeta al ISR y al IETU.

ISR - La tasa es 30% para los años de 2011 a 2013 y será 29% para el año 2014 y 28% para el año 2015. Las pérdidas fiscales se pueden amortizar en un periodo de 10 años.

IETU - Tanto los ingresos como las deducciones y ciertos créditos fiscales se determinan con base en flujos de efectivo de cada ejercicio. La tasa es 17.5%.

El impuesto a la utilidad causado es el que resulta mayor entre el ISR y el IETU.

Las tasas de ISR aplicables en el año de 2012, en los países en donde la Entidad tiene subsidiarias, se mencionan a continuación:

	%
Argentina	35
Brasil	34
Chile	20
Colombia	33
Costa Rica	30
Ecuador	23
Estados Unidos de América	35
Perú	30
República Dominicana	29

Con base en proyecciones financieras, de acuerdo con lo que se menciona en la Interpretación a las Normas de Información Financiera (INIF) 8, Efectos del Impuesto Empresarial a Tasa Única, la Entidad identificó que esencialmente pagará ISR en México, por lo tanto, reconoce únicamente ISR diferido.

Las tasas de ISR en los países de Centro y Sudamérica en donde la Entidad opera van de un rango entre el 23% y el 35% como se menciona anteriormente. Adicionalmente, los periodos en los que pueden ser aplicadas las pérdidas fiscales en dichos países van de tres a ocho años.

Las operaciones en Colombia y Argentina están sujetas al impuesto al activo.

En Colombia a partir de 2011 se crea el impuesto al capital contable, que resulta de aplicar la tasa del 4.8% más una sobre tasa del 1.2% al neto de los activos fiscales poseídos al 1 de enero de 2011; este impuesto no es deducible del ISR. El pago se difiere en 8 cuotas iguales pagaderas en los periodos 2011 al 2014.

En Argentina existe un impuesto a las ganancias mínimas presuntas (IGMP) que resulta de aplicar la tasa del 1% sobre ciertos activos productivos, y se paga únicamente por el monto en que exceda al ISR del ejercicio. Si en algún año se efectuara un pago, este impuesto es acreditado contra el exceso del impuesto sobre la renta sobre el IGMP en los próximos diez años.

a. Los impuestos a la utilidad se integran como sigue:

	2012	2011
ISR:		
Causado	\$ 662,878	\$ 502,955
Diferido	53,845	109,785
	\$ 716,723	\$ 612,740

La conciliación de la tasa legal del ISR y la tasa efectiva expresada como un porcentaje de la utilidad antes de impuestos a la utilidad es:

	2012 %	2011 %
Tasa legal	30	30
Más (menos) efecto de diferencias permanentes, principalmente gastos no deducibles, diferencias en tasas legales en operaciones del extranjero y efecto de desgravación de tasas en 2012	1	-
Tasa efectiva	31	30

b. Impuestos diferidos en balance

El siguiente es el análisis de los impuestos diferidos activos (pasivos) presentados en el estado consolidado de situación financiera:

	2012	2011	1 DE ENERO DE 2011
ISR diferido activo:			
Estimaciones para cuentas de cobro dudoso, devoluciones y bonificaciones	\$ 170,227	\$ 132,901	\$ 144,301
Gastos acumulados	25,931	19,685	23,764
Pérdidas fiscales por amortizar	12,005	19,595	3,157
Reserva de inventarios y otros, neto	180,005	74,943	66,440
ISR diferido activo	388,168	247,124	237,662
ISR diferido (pasivo):			
Inventario fiscal actualizado de 2004 pendiente por acumular	(12,270)	(16,601)	(20,932)
Pagos anticipados	(225,263)	(198,634)	(112,596)
Otros activos	(365,913)	(192,547)	(156,188)
ISR diferido pasivo	(603,446)	(407,782)	(289,716)
Total activo (pasivo) neto	\$ (215,278)	\$ (160,658)	\$ (52,054)
Total activo	\$ 14,092	\$ 2,208	\$ 7,024
Total (pasivo)	\$ (229,370)	\$ (162,866)	\$ (59,078)

Los saldos de impuestos que corresponden a regímenes fiscales diferentes no se compensan entre sí, y se muestran por separado en los balances generales adjuntos.

21. CONTINGENCIAS

La Entidad y sus activos no están sujetos a acción alguna de tipo legal que no sean los de rutina y propios de su actividad.

22. COMPROMISOS

Los gastos por renta ascendieron a \$74,413 y \$54,218 en 2012 y 2011, respectivamente; los contratos de arrendamiento vigentes son por un plazo forzoso de hasta 5 años y corresponden principalmente a diversos inmuebles en donde están ubicados sus almacenes. Los contratos requieren los siguientes pagos mínimos:

AÑOS	IMPORTE
2013	\$ 43,909
2014	39,579
2015	18,819
2016 y posteriores	3,728
	\$ 106,035

23. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS

La información por segmentos operativos se presenta con base en la clasificación de la Administración y se presenta información general por área geográfica.

Las operaciones entre segmentos han sido eliminadas. Los activos totales son aquellos utilizados en las operaciones de cada segmento. Los activos corporativos incluidos en el segmento de servicios son: efectivo, inversiones disponibles y a largo plazo, impuestos por recuperar y ciertos activos fijos.

La Administración ha identificado dos segmentos operativos divididos en nacional e internacional, para lo cual consideró las siguientes premisas:

- a) La actividad de negocios o un entorno económico particular, de la cual obtiene ingresos, mantiene activos o incurre en pasivos.
- b) Por su importancia requiere la atención de la dirección de la entidad económica, para evaluar su desarrollo y tomar decisiones respecto de la asignación de recursos para su operación.
- c) Para la cual se encuentra disponible información adicional a la financiera y está basada en un criterio de enfoque gerencial.
- d) Los riesgos inherentes de negocio y de rendimientos son diferentes a los de otros segmentos operativos.

A Diciembre de 2012 la Entidad opera en 15 países además de México: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Estados Unidos, Guatemala, Honduras, Nicaragua, Panamá, Perú y República Dominicana.

Las decisiones de la Dirección General son tomadas evaluando los resultados de los sectores, así como sus principales indicadores. La segregación de los segmentos se realiza en base a la naturaleza de los productos y sus servicios.

Los segmentos operativos son reportados de manera consistente con los reportes internos elaborados para proveer información a la Dirección General. El Director General es el responsable de la asignación de recursos, así como la evaluación de los segmentos operativos, por tanto, se considera la persona que toma las decisiones estratégicas.

- a. Los siguientes cuadros muestran la información financiera por segmento de negocio. Las operaciones entre segmentos han sido eliminadas. Los activos totales son aquellos utilizados en las operaciones de cada segmento, principalmente.

	2012		
	INGRESOS	ACTIVOS TOTALES	INVERSIONES EN ACTIVOS PRODUCTIVOS
México	\$ 7,169,408	\$ 10,546,308	\$ 2,450,123
Internacional	2,630,282	2,446,282	237,584
Total segmentos	\$ 9,799,690	\$ 12,992,590	\$ 2,687,707
México	\$ 6,177,307	\$ 8,793,189	\$ 954,774
Internacional	1,879,011	339,050	5,026
Total segmentos	\$ 8,056,318	\$ 9,132,239	\$ 959,800

24. EXPLICACIÓN DE LA TRANSICIÓN A IFRS

a. Bases de transición a IFRS

La fecha de transición de la Entidad a las IFRS es el 1 de enero de 2011. En la preparación de los primeros estados financieros consolidados bajo IFRS, se han aplicado las reglas de transición a las cifras reportadas previamente de conformidad con NIF.

La Entidad aplicó la IFRS 1, Adopción Inicial de las Normas de Internacionales de Información Financiera, en su transición. La IFRS 1 generalmente requiere la aplicación retrospectiva de las normas e interpretaciones aplicables a la fecha del primer reporte. Sin embargo, IFRS 1 permite ciertas excepciones en la aplicación de algunas normas a los periodos anteriores, con el objeto de asistir a las entidades en el proceso de transición.

La Entidad ha elegido la siguiente exención opcional a la aplicación retroactiva de las IFRS:

Exención de valor razonable de propiedad, planta y equipo como costo atribuido - Genomma eligió medir las construcciones en proceso a valor razonable al 1 de enero de 2011. Para el resto de la propiedad, planta y equipo, la Entidad utilizó el costo depreciado según IFRS, ajustando el valor para reflejar los efectos de la inflación registrados en NIF como costo atribuido, según lo permitido por la excepción contemplada en IFRS 1.

b. Excepciones obligatorias

La Entidad aplicó la siguiente exención opcional a la aplicación retroactiva de IFRS:

Excepción de estimaciones - Las estimaciones bajo IFRS al 1 de enero de 2011 son consistentes con las estimaciones a la fecha que se hayan realizado de conformidad con las NIF anteriores.

c. Conciliación de NIF a IFRS

La IFRS 1 requiere que la Entidad concilie el capital, el resultado integral y los flujos de efectivo correspondientes a periodos anteriores. La adopción inicial de Genomma no tuvo un impacto representativo en los flujos de efectivo de operación, inversión o financiamiento. Las siguientes tablas presentan las conciliaciones de las NIF anteriores a las IFRS por los periodos respectivos para el capital y el resultado integral.

La siguiente conciliación muestra la cuantificación de los efectos de transición a IFRS.

- Conciliación de capital contable al 31 de diciembre de 2011 y 1 de enero de 2011.
- Conciliación del estado de utilidad integral por el año terminado al 31 de diciembre de 2011.

Conciliación de capital contable – Al 31 de diciembre de 2011 y 1 de enero de 2011 previamente reportados bajo NIF con el capital contable para esas fechas determinados bajo IFRS:

	NOTAS	2011	1 DE ENERO DE 2011
Participación controladora en el capital contable bajo NIF		\$ 5,531,006	\$ 4,084,553
Ajustes de IFRS:			
Transferencia de activos financieros - periodo actual	a	(17,215)	17,215
Transferencia de activos financieros - periodo anterior	a	17,215	-
Ajuste al pasivo laboral	d	16,316	9,357
Medición a valor razonable de inmuebles, propiedades y equipo	b	(56,672)	(56,672)
Cancelación de efectos de inflación	b	(53)	(2,230)
Efecto del costeo absorbente periodo actual	e	(3,743)	2,090
Efecto del costeo absorbente periodo anterior	e	3,743	1,653
Efecto de impuestos diferidos	c	11,844	9,585
Total ajustes al capital		(28,565)	(19,002)
Participación controladora en el capital contable bajo IFRS		\$ 5,502,441	\$ 4,065,551

Conciliación de utilidad integral – Al 31 de diciembre de 2011 y 1 de enero de 2011 previamente reportados bajo NIF para esas fechas determinados bajo IFRS:

	NOTAS	NIF	EFFECTO DE TRANSICIÓN	IFRS
Ventas netas	a	\$ 8,074,787	\$ (18,469)	\$ 8,056,318
Costo de ventas	e	(2,462,392)	(3,743)	(2,466,135)
Gastos de venta, generales y de administración	d	(3,555,181)	(14,640)	(3,569,821)
Otros gastos de operación, Neto	f	(41,746)	22,004	(19,742)
Gasto por intereses	a	(73,706)	1,254	(72,452)
Ingreso por intereses		31,281	-	31,281
(Pérdida) ganancia cambiaria, neta		59,386	-	59,386
Participación en la pérdida de compañía asociada		342	-	342
Utilidad antes de impuestos a la utilidad		2,032,771	(13,594)	2,019,177
Impuestos a la utilidad	c	(616,817)	4,077	(612,740)

	NOTAS	NIF	EFFECTO DE TRANSICIÓN	IFRS
Utilidad neta consolidada del año		1,415,954	(9,517)	1,406,437
Otras partidas de utilidad integral:				
Efecto por conversión de operaciones en moneda extranjera		76,466	1,828	78,294
Utilidad integral		\$ 1,492,420	\$ (7,689)	\$ 1,484,731

Notas de las reconciliaciones:

La transición a IFRS ha resultado en los siguientes cambios en políticas contables:

a. Transferencia de activos financieros. De acuerdo con la NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición, la baja de un activo financiero se da cuando la entidad transfiere de manera sustancial los riesgos y ventajas inherentes de la propiedad del activo financiero, de acuerdo con NIF la baja del activo financiero se da con la transferencia legal de la propiedad del mismo.

Los descuentos financieros por cobranza anticipada se deberán presentar disminuyendo ingresos de conformidad con IFRS, bajo NIF fueron considerados costos financieros.

b. Inmuebles, propiedades y equipo - Neto y Capital contable. De acuerdo con la NIF B-10 se deberán reconocer los efectos de la inflación cuando la inflación acumulada de los tres ejercicios inmediatos anteriores sea mayor al 26%, de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad NIC 29 Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias la inflación acumulada en dicho período deberá alcanzar el 100%. Por lo tanto el ajuste corresponde a la cancelación de los efectos de inflación reconocidos conforme a NIF hasta el 2007.

c. Impuestos a la utilidad. Corresponde al efecto de impuestos diferidos de los ajustes de adopción de las IFRS que afectaron el valor en libros de activos y pasivos.

d. Beneficios a los empleados. La NIF D-3 requiere que se cuantifique y registre el pasivo correspondiente a la obligación legal de pago de indemnizaciones por despido. De acuerdo con la NIC 19 Beneficios a los Empleados el pasivo por dichas indemnizaciones podrá registrarse sólo si existe un compromiso de la entidad en pagarlas aún en terminación voluntaria.

e. Inventarios y Costo de ventas. Hasta 2010, las NIF permitían el costeo directo de inventarios como sistema de valuación. A partir de 2011, se requiere el costeo absorbente de la misma manera que lo requiere la NIC 2 Inventarios.

f. Clasificación de la PTU. La NIF B-3, requiere que se presente dentro del rubro de otros gastos, para efectos de IFRS la PTU es una compensación al personal y se debe presentar en el rubro de gastos de venta, generales y de administración.

25. EVENTOS SUBSECUENTES

El 25 de enero de 2013, la Entidad llevó a cabo el cierre de la adquisición de la marca Tafirol a través de su subsidiaria en Argentina.

26. NUEVOS PRONUNCIAMIENTOS CONTABLES

La Entidad no ha aplicado las siguientes normas de IFRS nuevas y revisadas que ya están emitidas pero que aún no están vigentes a la fecha del informe:

IFRS 9, *Instrumentos Financieros*³

IFRS 10, *Estados Financieros Consolidados*¹

IFRS 11, *Acuerdos Conjuntos*¹

IFRS 12, *Información a Revelar sobre Participaciones en Otras Entidades*¹

IFRS 13, *Medición del Valor Razonable*¹

Modificaciones a la IFRS 7, *Revelaciones – Compensación de Activos y Pasivos Financieros*¹

Modificaciones a la IFRS 9 e IFRS 7, *Fecha Efectiva de IFRS 9 y Revelaciones de Transición*³

Modificaciones a la IFRS 10, IFRS 11 e IFRS 12, *Estados Financieros Consolidados, Acuerdos Conjuntos y Revelaciones sobre Participaciones en Otras Entidades: Guías de Transición*⁴

La IAS 19 (revisada en 2011), *Beneficios a los Empleados*¹

La IAS 27 (revisada en 2011), *Estados Financieros Separados*¹

La IAS 28 (revisada en 2011), *Inversiones en Asociadas y Acuerdos Conjuntos*¹

Modificaciones a la IAS 32, *Revelaciones – Compensación de Activos y Pasivos Financieros*²

Modificaciones a las IFRS, *Mejoras Anuales a IFRS ciclo 2009-2011, Excepto por las Modificaciones a IAS 1*¹

1 Efectiva para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2013.

2 Efectiva para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2014.

3 Efectiva para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2015.

IFRS 9, Instrumentos Financieros - La IFRS 9 emitida en noviembre de 2009 introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros. La IFRS 9 modificada en octubre de 2010 incluye los requerimientos para la clasificación y medición de pasivos financieros y para su eliminación.

Los principales requerimientos de la IFRS 9 se describen a continuación:

- La IFRS 9 requiere que todos los activos financieros reconocidos que estén dentro del alcance de IAS 39, Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición sean medidos posteriormente a costo amortizado o a valor razonable. Específicamente, las inversiones de deuda en un modelo de negocios cuyo objetivo es cobrar los flujos de efectivo contractuales y que tengan flujos de efectivo contractuales que sean exclusivamente pagos de capital e intereses sobre el capital en circulación generalmente se miden a costo amortizado al final de los periodos contables posteriores. Todas las demás inversiones de deuda y de capital se miden a sus valores razonables al final de los periodos contables posteriores. Adicionalmente, bajo IFRS 9, las compañías pueden hacer la elección irrevocable de presentar los cambios posteriores en el valor razonable de una inversión de capital (que no es mantenida con fines de negociación) en otras partidas de la utilidad integral, con ingresos por dividendos generalmente reconocidos en el resultado del año.
- El efecto más significativo de la IFRS 9 con respecto a la clasificación y medición de activos financieros se relaciona con el tratamiento contable de cambios en el valor razonable de un pasivo financiero (designado como a valor razonable a través de utilidad o pérdida) atribuible a cambios en el riesgo crediticio de dicho pasivo. Específicamente, bajo la IFRS 9, para los pasivos financieros designados como a valor razonable a través de utilidad o pérdida, el monto de los cambios en el valor razonable del pasivo financiero que es atribuible a cambios en el riesgo crediticio de dicho pasivo se presenta bajo otros resultados integrales, salvo que el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo crediticio del pasivo dentro de otros resultados integrales creara o incrementara una discrepancia contable en el estado de resultados. Los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo crediticio del pasivo financiero no se clasifican posteriormente al estado de resultados. Anteriormente, conforme a IAS 39, el monto completo del cambio en el valor razonable del pasivo financiero designado como a valor razonable a través de utilidad o pérdida se presentó en el estado de resultados.

En mayo de 2011 se emitió un paquete de cinco normas sobre consolidación, coinversiones, asociadas y revelaciones, incluyendo la IFRS 10, IFRS 11, IFRS 12, IAS 27 (según revisión de 2011) e IAS 28 (según revisión de 2011).

Los principales requerimientos de estas cinco normas se describen a continuación:

IFRS 10, Estados Financieros Consolidados - La IFRS 10 reemplaza las partes de IAS 27, Estados Financieros Consolidados y Separados que tratan sobre los estados financieros consolidados. La SIC-12 Consolidación - Entidades con Propósitos Especiales ha sido retirada con la emisión de la IFRS 10. Conforme a la IFRS 10, sólo existe una base para consolidación que es el control. Adicionalmente, la IFRS 10 incluye una nueva definición de control que contiene tres elementos: (a) el poder ejercido sobre la empresa receptora de la inversión, (b) exposición o derechos a retornos variables por su involucra-

miento con la empresa receptora de la inversión y (c) la capacidad de utilizar su poder sobre dicha empresa para afectar el monto de los retornos del inversionista. Se han agregado una gran cantidad de lineamientos en la IFRS 10 para tratar los escenarios complejos.

IFRS 11, Negocios Conjuntos - La IFRS 11 reemplaza a la IAS 31 Participaciones en Coinversiones. La IFRS 11 trata sobre la manera en que un acuerdo conjunto en el que dos o más partes tienen control conjunto debe clasificarse. La SIC-13 Entidades bajo Control Conjunto - Aportaciones no Monetarias de los Inversionistas ha sido retirada con la emisión de la IFRS 11. Conforme a la IFRS 11, los acuerdos conjuntos se clasifican como operaciones conjuntas o coinversiones, dependiendo de los derechos y obligaciones de las partes. En contraste, bajo IAS 31, existen tres tipos de acuerdos conjuntos: entidades bajo control conjunto, activos bajo control conjunto y operaciones bajo control conjunto.

Adicionalmente, las coinversiones conforme a la IFRS 11 se deben contabilizar utilizando el método de participación, mientras que las entidades bajo control conjunto conforme al IAS 31 se pueden contabilizar utilizando el método de participación o contabilidad proporcional.

IFRS 12, Revelación de Participaciones en Otras Entidades - La IFRS 12 es una norma de revelación y aplica a entidades que tienen participaciones en subsidiarias, acuerdos conjuntos, asociadas y/o entidades estructuradas no consolidadas. En general, los requerimientos de revelación de la IFRS 12 son más exhaustivos que los de las normas actuales.

IFRS 13, Medición del Valor Razonable - La IFRS 13 establece una única fuente de lineamientos para las mediciones de valor razonable y las revelaciones correspondientes. La norma define el valor razonable, establece un marco para medir el valor razonable y requiere revelaciones sobre las mediciones de valor razonable. El alcance de la IFRS 13 es amplio; aplica tanto a partidas de instrumentos financieros como a partidas que no son de instrumentos financieros por las cuales otras IFRS requieren o permiten mediciones de valor razonable y revelaciones sobre las mediciones de valor razonable, excepto en circunstancias específicas. En general, los requerimientos de revelación en la IFRS 13 son más exhaustivos que los que se requieren en las normas actuales. Por ejemplo, las revelaciones cuantitativas y cualitativas basadas en la jerarquía de valor razonable de tres niveles requerida actualmente para instrumentos financieros únicamente bajo la IFRS 7 Instrumentos Financieros: Revelaciones se extenderán por la IFRS 13 para cubrir todos los activos y pasivos dentro de su alcance.

La IFRS 13 aplica para ejercicios que inicien en o después del 1 de enero de 2013, aunque se permite la aplicación anticipada.

Modificaciones a la IAS 32, Revelaciones - Compensación de Activos y Pasivos Financieros - Las modificaciones a IAS 32 clarifican la aplicación de los requerimientos existentes sobre la compensación de activos financieros y pasivos financieros. En específico, las modificaciones clarifican el significado de “tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos” y “tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente”.

Modificaciones a la IFRS 7, Revelaciones – Compensación de Activos y Pasivos Financieros - Las modificaciones a IFRS 7 requieren a las compañías revelar información acerca de los derechos de compensar y acuerdos relacionados para instrumentos financieros reconocidos que están sujetos a un acuerdo maestro de compensación exigible o acuerdo similar.

La aplicación de estas modificaciones a la IFRS 7, son efectivas para periodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2013 y periodos intermedios dentro de esos periodos anuales. Las revelaciones deben ser mostradas retrospectivamente para todos los periodos comparativos. Sin embargo, las modificaciones a IAS 32 son efectivas para periodos anuales que inicien en o después del 1 de enero de 2014, y permiten su aplicación anticipada.

La IAS 19 (revisada en 2011), Beneficios a los empleados - Las modificaciones a IAS 19 cambian el tratamiento contable de los planes de beneficios definidos y beneficios por terminación de la relación laboral. El cambio más importante se refiere al tratamiento contable de cambios en obligaciones de beneficios definidos y activos del plan. Las modificaciones requieren el reconocimiento de cambios en las obligaciones de beneficios definidos y en el valor razonable de los activos del plan cuando ocurren y, por tanto, eliminan el ‘enfoque de corredor’ permitido bajo la versión anterior de IAS 19 y aceleran el reconocimiento de costos de servicio anterior. Las modificaciones requieren que todas las ganancias y pérdidas actuariales se reconozcan inmediatamente a través de otros resultados integrales para que el activo o pasivo por pensiones neto reconocido en el estado de situación financiera consolidado refleje el valor total del déficit o superávit del plan. Adicionalmente, el costo por interés y el retorno esperado de los activos del plan utilizados en la versión anterior de IAS 19 son remplazados con el importe del interés neto, el cual es calculado aplicando la tasa de descuento la misma tasa de descuento al pasivo o activo por beneficios definidos neto.

Las modificaciones a IAS 19 aplican para ejercicios que inicien en o después del 1 de enero de 2013 y se requiere la aplicación retrospectiva con ciertas excepciones. Los directores esperan que las modificaciones a IAS 19 sean adoptadas en los estados financieros consolidados del Grupo para el ejercicio que inicia el 1 de enero de 2013 y que la aplicación de las modificaciones a IAS 19 pueda tener un impacto en los montos reportados con respecto al plan de beneficios definidos del Grupo. Sin embargo, los directores aún no han realizado un análisis detallado del impacto de la aplicación de las modificaciones y, por tanto, aún no han cuantificado el alcance del impacto.

Modificaciones a las IFRS, Mejoras anuales a IFRS ciclo 2009-2011 excepto por las modificaciones a IAS 1 - Las modificaciones anuales a IFRS ciclo 2009-2011 incluyen modificaciones a varias IFRS. Las modificaciones son efectivas para periodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2013. Las modificaciones a IFRS incluyen:

- Modificaciones a IAS 16, Propiedad, Planta y Equipo; y
- Modificaciones a IAS 32, Instrumentos Financieros: Presentación.

Las modificaciones a IAS 16 clarifican que las piezas de repuesto importantes y el equipo de mantenimiento permanente deben ser clasificados como Propiedad, Planta y Equipo, cuando cumplan la definición de Propiedad, Planta y Equipo de IAS 16 y como inventarios en caso contrario.

Las modificaciones a IAS 32 clarifican que el impuesto a la utilidad relacionado con distribuciones a los tenedores de un instrumento de capital y los costos de las transacciones de una transacción de capital, debe ser contabilizada de acuerdo con IAS 12, Impuestos a la utilidad.

27. AUTORIZACIÓN DE LA EMISIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros consolidados por el año que terminó el 31 de diciembre de 2012 fueron autorizados para su emisión el 25 de febrero de 2013 por el Lic. Oscar Villalobos Torres, Vicepresidente Ejecutivo de Finanzas y Administración y están sujetos a la aprobación de la Asamblea Ordinaria de Accionistas de la Entidad, quien puede decidir su modificación de acuerdo con lo dispuesto en la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Información para **Inversionistas**

Genomma Lab Internacional, S.A.B. de C.V.

Contacto Relación con Inversionistas

inversion@genommalab.com

Tel. (55) 5081 0000 ext. 5106

BMV: LAB B

(Bloomberg: labb.mx)

<http://www.genommalab.com/inversionistas>



Edificio Samara

Antonio Dovalí Jaime #70 Piso 2

Colonia Santa Fe

Delegación Álvaro Obregón

México, D.F. CP 01210

Tel. (55) 5081 0000

Este informe anual contiene comentarios sobre expectativas de resultados futuros que reflejan opiniones actuales de la administración de Genomma Lab Internacional sobre eventos futuros. Las frases "anticipan", "estiman", "tienen la intención", "pudieran", "planean", "deben" y expresiones similares generalmente indican comentarios sobre expectativas. Estos comentarios están sujetos a riesgos, incertidumbres y cambios en circunstancias. Los resultados finales pueden ser materialmente distintos a las expectativas actuales debido a varios factores que incluyen, pero no se limitan a, cambios globales y locales en la política, economía, negocios, competencia, factores de mercado y reguladores; así como otros factores que están destacados bajo el título "Factores de Riesgo" en el reporte anual presentado por Genomma Lab a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores de México. Genomma Lab Internacional no tiene obligación alguna para actualizar estos comentarios sobre expectativas. Cualquier comentario sobre expectativas es válido únicamente en la fecha que se hace.



Genomma Lab[®]
Internacional

www.genommalab.com